

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

**INFORME DE
AUDITORES INDEPENDIENTES**

Por la revisión al 31 de diciembre 2017

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

AUDITORÍA FINANCIERA

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

INDICE

	<u>Pág.</u>
Opinión de los Auditores Independientes	3 - 5
Estado de Situación Financiera	6 - 7
Estado de Resultados Integrales	8
Estado de Cambios en el Patrimonio	9
Estado de Flujos del Efectivo	10
Notas a los Estados Financieros	11 - 35

ABREVIATURAS

USD \$: DÓLARES DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA.

NIIF'S: NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA

PYMES: PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

NIA: NORMAS INTERNACIONALES DE AUDITORÍA

IASB: POR SUS SIGLAS EN INGLÉS "CONSEJO DE NORMAS INTERNACIONALES DE CONTABILIDAD"

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los accionistas de:

Target Site Ecuador C.A. TARSITEC

Opinión:

Hemos auditado los Estados Financieros de la Compañía Target Site Ecuador C.A. TARSITEC que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017, y los correspondientes estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros arriba mencionados presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera de Target Site Ecuador C.A. TARSITEC, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's para Pymes).

Bases para la opinión:

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades con dichas Normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros" de nuestro informe. Somos independientes de la Compañía auditada (en función a la NIA 200) y hemos cumplido con otras responsabilidades de conformidad con los requerimientos éticos.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Negocio en Marcha:

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados utilizando las bases contables de negocio en marcha. El uso de estas bases contables es apropiado a menos que la administración tenga la intención de liquidar la Compañía o detener las operaciones, o no tiene otra alternativa realista más que hacerlo. Como parte de nuestra auditoría de los estados financieros, hemos concluido que el uso de las bases contables de negocio en marcha por parte de la administración, en la preparación de los estados financieros es apropiado.

La administración no ha identificado una incertidumbre material que pueda dar lugar a una duda significativa sobre la capacidad de la Compañía de continuar como un negocio en marcha, y por consiguiente no se revela en los estados financieros. Con base en nuestra auditoría, tampoco hemos identificado dicha incertidumbre material. Sin embargo, ni la administración ni el auditor pueden garantizar la capacidad de la Compañía de seguir como negocio en marcha.

Responsabilidad de la gerencia de la Compañía sobre los estados financieros:

La Administración de la Compañía, es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's para Pymes). Esta responsabilidad incluye: el diseño, implementación y mantenimiento de los controles internos relevantes para la preparación y presentación razonable de estados financieros que no contengan distorsiones importantes, debido a desvío de fondos o error; selección y aplicación de políticas contables apropiadas; y, la determinación de estimaciones contables razonables de acuerdo con las circunstancias.

En la preparación de los estados financieros, los administradores son responsables de la valoración de la capacidad de la Compañía de continuar como un negocio en marcha; y, de usar las bases de contabilidad de negocio en marcha, a menos que la gerencia intente liquidar la Compañía o cesar las operaciones o bien no tenga otra alternativa realista para poder hacerlo.

Responsabilidad del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros:

Nuestra responsabilidad como auditores es el obtener una seguridad razonable de que los Estados Financieros están libres de incorrección material debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluye nuestra opinión sobre los estados financieros adjuntos.

La seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no es garantía de que una auditoría llevada a cabo de conformidad con las NIA detectará siempre una desviación material cuando ésta exista. Las desviaciones pueden surgir de un fraude o error y son considerados materiales cuando, individualmente o en su conjunto, se espera que de forma razonable influyeran en las decisiones económicas de los usuarios, tomadas sobre las bases de estos estados financieros.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos escepticismo profesional a lo largo de la planeación y realización de la auditoría, también:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñando y aplicando procedimientos de auditoría que responden a esos riesgos y obteniendo evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar desviaciones materiales que resulten de un fraude es mayor de las que resulten de un error, ya que el fraude puede involucrar conspiración, falsificación, omisión intencional, tergiversación, o la anulación de un control interno.

- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría apropiados en función de las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos las políticas contables utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y sus revelaciones correspondientes realizadas por la administración.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros presentan las transacciones y eventos subyacentes de forma que alcancen una presentación razonable.
- Comunicamos a los responsables del gobierno de la entidad, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de auditoría, así como cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra revisión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Nuestra opinión sobre el cumplimiento de las obligaciones tributarias de Target Site Ecuador C.A. TARSITEC correspondiente al año terminado al 31 de diciembre del 2017, requerida por disposiciones legales, se emitirá por separado.

Los Estados Financieros de Target Site Ecuador C.A. TARSITEC al 31 de diciembre del 2016, se presentan adjunto con fines comparativos, los mismos que no fueron auditados.

Quito, Ecuador
30 de mayo de 2018



Vicente Cevallos Gallardo
Socio



JVille
Associates

Nº de Registro en la Superintendencia
Compañías: SC-RNAE-863

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Estado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2017

Expresado en Dólares de E.U.A.

	Notas	2017	2016
Activos			
Activos corrientes:			
Efectivo en caja y bancos	7	143,263	104,998
Deudores comerciales	8	562,936	404,348
Otras cuentas por cobrar	9	8,007	3,000
Impuestos por cobrar	10 (a)	31,047	32,555
Inventario	11	81,730	27,947
Total activos corrientes		826,983	572,848
Activos no corrientes:			
Propiedad, equipos y vehículos neto	12	16,674	1,416
Activo intangible	13	9,211	13,817
Total activos no corrientes		25,885	15,233
Total activos		852,868	588,081



Fabiola Tamayo
Representante legal

Edwin Herrera B.
Gerente Administrativo y
Financiero



Carlos Pazmiño
Contador General

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

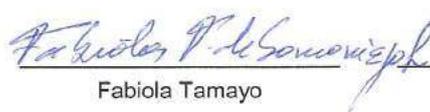
TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Estado de situación financiera (continuación)

Al 31 de diciembre de 2017

Expresado en Dólares de E.U.A.

	Notas	2017	2016
Pasivos y patrimonio			
Pasivos corrientes:			
Acreeedores comerciales	14	461,822	344,851
Otras cuentas por pagar	15 (a)	22,173	-
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	16 (a)	8,885	1,158
Obligaciones financieras corrientes	17	10,193	2,957
Impuestos por pagar	10 (b)	22,975	31,287
Beneficios a empleados	18	16,474	20,547
Total pasivos corrientes		542,522	400,800
Pasivos no corrientes:			
Otras cuentas por pagar no corrientes	15 (b)	126,903	56,848
Total pasivos no corrientes		126,903	56,848
Total pasivos		669,425	457,648
Patrimonio:			
Capital emitido		25,000	1,000
Aporte para futuras capitalizaciones		-	6,818
Reserva legal		12,000	9,998
Resultados acumulados		112,616	43,000
Resultados del presente ejercicio		33,827	69,617
Total patrimonio	20	183,443	130,433
Total pasivos y patrimonio		852,868	588,081


Fabiola Tamayo
Representante legal


Edwin Herrera B.
Gerente Administrativo y
Financiero


Carlos Pazmiño
Contador General

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Estado de resultados integrales

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2017

Expresado en Dólares de E.U.A.

	Notas	2017	2016
Ingresos de actividades ordinarias	21	1.034,012	835,232
Costos de ventas	22	(458,896)	(338,991)
Utilidad bruta		575,116	496,241
Gastos de administración	23	(518,571)	(378,301)
Utilidad en operación		56,545	117,940
Gastos financieros		1,976	1,270
Utilidad antes de impuesto a la renta y participación trabajadores		54,569	116,670
15% Participación de Trabajadores	19	8,185	17,501
Impuesto a la renta	19	10,556	21,817
Utilidad neta del año		35,828	77,352
Otros resultados integrales			
Ingresos (Pérdidas) actuariales		-	-
Resultados integrales del año neto de impuestos		35,828	77,352
Reserva Legal	20	(2,002)	(7,735)
Resultados del Ejercicio		33,827	69,617



Fabiola Tamayo
Representante legal



Edwin Herrera B.
Gerente Administrativo y
Financiero



Carlos Pazmiño
Contador General

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

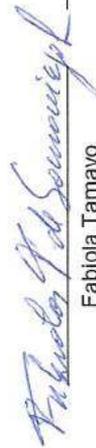
TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Estado de cambios en el patrimonio

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2017

Expresado en Dólares de E.U.A.

	Resultados acumulados						
	Capital Emitido	Aportes para futuras capitalizaciones	Reserva legal	Ajustes de primera adopción	Reserva de valuación	Resultados acumulados	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2015	1,000	-	9,998	-	-	42,999	53,997
Más (menos):							
Aportes futuras capitalizaciones	-	6,818	-	-	-	-	6,818
Utilidad neta del año	-	-	-	-	-	69,617	69,617
Saldo al 31 de diciembre de 2016	1,000	6,818	9,998	-	-	112,616	130,432
Más (menos):							
Incrementos de capital y reservas	24,000	-	2,002	-	-	-	26,002
Compensación de créditos-aportes	-	(6,818)	-	-	-	-	(6,818)
Utilidad neta del año	-	-	-	-	-	33,827	33,827
Saldo al 31 de diciembre de 2017	25,000	-	12,000	-	-	146,443	183,443


Fabiola Tamayo
Representante legal


Edwin Herrera B.
Gerente Administrativo y Financiero


Carlos Pazmiño
Contador General

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

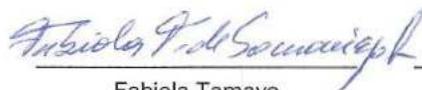
TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Estado de flujos de efectivo

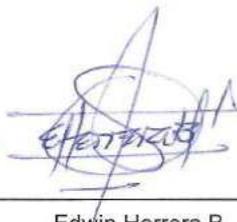
Al 31 de diciembre de 2017

Expresadas en Dólares de E.U.A.

Flujos de Efectivo en Actividades Operativas	
Efectivo recibido de Clientes y otros	772,949
Efectivo pagado a proveedores y empleados	(826,965)
Efectivo Proveniente de Operaciones	(54,015)
Intereses Pagados/Gastos Bancarios	(15,882)
Pago 15% Trabajadores	(8,185)
Pago 25% Impuesto Renta	(10,556)
Flujo de Efectivo antes de partidas Extraordinarias	(88,639)
Partidas Extraordinarias	-
Efectivo Proveniente de actividades operativas	(88,639)
Flujo de Efectivo en Actividades de Inversión	
	-
Flujos de Efectivo en actividades de Inversión	-
Flujos de efectivo en actividades de financiamiento	
Proveedores a largo plazo	126,903
Pago de Dividendos	-
Efectivo Neto usado en actividades de financiamiento	126,903
Aumento neto en efectivo y sus equivalentes	38,264
Efectivo y sus equivalentes al Principio del Periodo	104,998
Efectivo y sus equivalentes al Final del Periodo	143,263



Fabiola Tamayo
Representante legal



Edwin Herrera B.
Gerente Administrativo y
Financiero



Carlos Pazmiño
Contador General

Notas a los estados financieros

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2017

Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

TARGET SITE ECUADOR C.A. TARSITEC con número de RUC 1792497671001, es una Sociedad Anónima constituida en el Ecuador el 8 de abril del 2014. Su oficina Matriz se encuentra ubicada en la calle Mariana de Jesús S/N y Av. Occidental, Centro Médico Meditropoli Ofc 404, frente al Hospital Metropolitano.

La principal actividad de la Compañía es la venta al por mayor y médico de instrumentos, dispositivos y materiales médicos quirúrgicos enfocados en la columna vertebral.

El capital suscrito es de USD \$ 25,000 divididos en 25,000 acciones de USD \$ 1,00 cada una.

En la actualidad sus administradores son los que se indican a continuación:

Nombre	Cargo	Fecha de nombramiento	Período en años
Tamayo Andrade Ligia Fabiola	Gerente General	2/4/2018	4
Samaniego Andrade Diego Jose	Presidente	20/7/2017	4

2. BASES DE PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Declaración de cumplimiento-

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera para pequeñas y medianas entidades (NIIF para PYMES), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad en adelante International Accounting Standards Board "IASB" (por sus siglas en inglés), vigentes al 31 de diciembre de 2017.

Moneda funcional y de presentación-

Las cifras incluidas en estos Estados Financieros y en sus notas se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la Compañía opere. La moneda funcional y de presentación de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América.

Uso de juicio y estimado

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos, y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas posteriormente.

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

Declaración de cumplimiento de las NIIF'S para PYMES

A criterio de la Administración de la Compañía, los Estados Financieros cumplen con los requerimientos establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera para PYMES vigentes durante el año 2017 y con las disposiciones establecidas en las políticas contables definidas por la empresa en cumplimiento de las normas.

3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

En relación con la políticas se describen a continuación:

a) Efectivos y equivalentes de efectivo

Incluye aquellos activos financieros líquidos, depósitos e inversiones financieras líquidas, que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses y sobregiros bancarios. Los sobregiros bancarios son presentados como pasivos corrientes en el estado de situación financiera.

b) Instrumentos financieros.-

Activos financieros

Los activos financieros cubiertos por la sección 11 "Instrumentos Financieros Básicos" de las Normas Internacionales de Información Financiera para pequeñas y medianas entidades (NIIF para PYMES) se clasifican como: activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda.

La gerencia determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto los activos financieros que se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, cuyos costos de transacción se reconocen en resultados.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros activos según las categorías definidas en la sección 11 como: (i) activos por préstamos y cuentas por cobrar. Los aspectos más relevantes de esta categoría aplicable a la Compañía se describe a continuación:

Medición posterior

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y cuentas por cobrar, corresponden a aquellos activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. La Compañía mantiene en esta categoría al efectivo en caja y bancos, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a entidades relacionadas.

Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición, y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se

reconoce en el estado de resultados integrales como ingreso financiero. Las pérdidas que resulten de un deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costo financiero.

Baja de activos financieros

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Hayan expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo;
- Se hayan transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia, y; (a) se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo; o (b) No se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control sobre el mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o haya celebrado un acuerdo de transferencia, pero no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni haya transferido el control del mismo, el activo se continúa reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de manera en la que se reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía haya retenido.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro de ese valor como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo (el “evento que causa la pérdida”), y ese evento que causa la pérdida tiene impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados generados por el activo financiero o el grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable. La evidencia de un deterioro del valor podría incluir, entre otros, indicios tales como que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de la deuda por capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u adopten otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, así como cambios adversos en el estado de los pagos en mora, o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

La Compañía analiza el deterioro de sus cuentas por cobrar a nivel de cliente considerando el riesgo de incapacidad financiera del cliente.

Deterioro de activos financieros contabilizados al costo amortizado

Para los activos financieros contabilizados al costo amortizado, la Compañía primero evalúa si existe evidencia objetiva de deterioro del valor, de manera individual para los activos financieros que son individualmente significativos, o de manera colectiva para los activos financieros que no son individualmente significativos. Si la Compañía determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del

valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significancia, incluye a ese activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo de crédito similares, y los evalúa de manera colectiva para determinar si existe deterioro de su valor. Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor, y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no son incluidos en la evaluación de deterioro del valor de manera colectiva. Si existe evidencia objetiva de que ha habido una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo las pérdidas de crédito futuras esperadas y que aún no se hayan producido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros.

El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión y el importe de la pérdida se reconoce en el estado de resultados integrales. Los intereses ganados se siguen devengando sobre el importe en libros reducido del activo, utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como ingreso financiero en el estado de resultados. Si en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costo financiero en el estado de resultados.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros cubiertos por la sección 11 “Instrumentos Financieros Básicos” de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) para Pequeñas y Medianas Entidades (PYMES) se clasifican como: pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable, excepto los préstamos y cuentas por pagar contabilizados al costo amortizado, en donde los costos de transacción se encuentran directamente atribuibles, forman parte del costo inicial y se presentan netos.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros pasivos según las categorías definidas en la NIC 39 como: (i) pasivos por préstamos y cuentas por pagar.

Medición posterior

Préstamos y cuentas por pagar

Después del reconocimiento inicial, los préstamos y las cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados integrales cuando los pasivos se dan de baja, así como también por el proceso de amortización, a través del método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados integrales.

Al 31 de diciembre de 2017 los pasivos financieros incluyen: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a entidades relacionadas.

Baja de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado, o haya vencido. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados integrales.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informa el importe neto en el estado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Valor razonable de los instrumentos financieros

La Compañía mide sus instrumentos financieros al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición. La medición al valor razonable se basa en el supuesto de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo tiene lugar, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible por la Compañía. El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La medición del valor razonable de activos no financieros toma en consideración la capacidad de un participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante el mayor y mejor uso del activo o vendiéndolo a otro participante en el mercado que usaría el activo de la mejor manera posible.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

- Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

La gerencia de la Compañía determina las políticas y procedimientos para mediciones al valor razonable recurrentes y no recurrentes. A cada fecha de reporte, la gerencia analiza los movimientos en los valores de los activos y pasivos que deben ser valorizados de acuerdo con las políticas contables de la Compañía.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

c) Inventarios

Los inventarios disponibles para la venta están valorados al costo promedio, los cuales no excede al valor neto de realización. Los inventarios en tránsito están valorados al costo de importación más los costos relacionados a la nacionalización, los cuales no exceden a su valor neto de realización.

El valor neto de realización se determina en base al precio de venta en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y venta.

Los costos de productos terminados incluyen costo de materia prima y materiales, mano de obra y costos indirectos basado en la capacidad operativa.

El costo de adquisición comprende el precio de compra, los aranceles de importación, los costos de transporte, el almacenamiento y otros directamente atribuibles a la adquisición de los inventarios. Los descuentos comerciales, las rebajas y otras partidas similares son deducidos para determinar el costo de adquisición.

d) Muebles, equipos y vehículos.-

Medición Inicial

Un elemento de Propiedad, Planta y Equipo, que cumpla las condiciones para ser reconocido como un activo, se medirá por su costo, entendiéndose como tal, a todos aquellos rubros directamente relacionados con el o los activos hasta que se encuentren listos para ser utilizados en la forma prevista por la empresa.

Vidas útiles

Las vidas útiles estimadas y los porcentajes de depreciación a utilizar serán los siguientes:

Detalle del activo	Vida útil	% de depreciación
Muebles y enseres	10 años	10,00%
Equipos de computación	3 años	33,33%
Vehículos	5 años	20,00%

Para efectos de la depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipo, se realizará su depreciación sobre el costo total.

Medición posterior

La Compañía medirá los elementos que compongan la clase de Propiedad, Planta y Equipo, de acuerdo a:

- a) Modelo de Costo para todas las clases de bienes excepto los inmuebles y vehículos.

Costo

(-) Depreciación Acumulada

(-) Importe Acumulado de las pérdidas por deterioro del valor

(=) Propiedad, Planta y Equipo

- b) Modelo de Revaluación para todos los bienes inmuebles y vehículos:

Valor Razonable (Incluye revaluación)

(-) Depreciación Acumulada

(-) Importe Acumulado de las pérdidas por deterioro del valor

(=) Propiedad, Planta y Equipo

Depreciación

Cuando se revalúe un elemento de Propiedad, Planta y Equipo, la Depreciación Acumulada será dada de baja contablemente en su totalidad, de manera que el importe en libros del activo fijo sea equivalente al valor establecido por el perito en su informe.

El método de depreciación que será utilizado es de acuerdo a los porcentajes establecidos en la Ley de Régimen Tributario Interno.

c) Impuestos

Impuesto a la renta corriente

Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada periodo.

Impuestos diferidos

Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se

reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar estas diferencias temporarias deducibles. Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en que el activo se realice o el pasivo se cancele.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas y al Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

Impuestos corrientes y diferidos

Se reconocen como ingreso o gasto y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado; o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

d) Beneficios a empleados

Participación a Trabajadores, Décimo tercero, Cuarto, Vacaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

e) Arrendamientos

Se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren substancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

La Compañía como arrendatario

Los arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento.

f) Reconocimiento de Ingresos

En función de las disposiciones establecidas en el Marco Conceptual y la NIC 18, los ingresos son reconocidos considerando el principio de prudencia y en función del devengamiento de la transacción, independientemente de que se cobre o no.

Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Venta de Bienes

Se reconocen cuando la Compañía transfiere los riesgos y beneficios, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes; el importe de los ingresos y los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad y es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción.

Prestación de Servicios

Se reconocen por referencia al estado de terminación del Contrato. El estado de terminación de contrato se determina de la siguiente manera:

Los honorarios de servicio incluidos en el precio de los productos se reconocen por referencia a la proporción del costo total del servicio prestado para el producto vendido, considerando las tendencias históricas en el número de servicios realmente prestados sobre bienes vendidos en el pasado.

g) Reconocimiento de costos y gastos

El costo de ventas se registra cuando se usan los bienes para la prestación de servicios o se entregan los bienes, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago y se registran en el periodo más cercano en el que se conocen.

h) Compensación de saldos y transacciones

Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente, o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

4. USO DE JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la gerencia deba realizar juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan los importes de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales suposiciones y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos que utiliza la empresa, se describen a continuación:

Estimaciones y suposiciones

Las suposiciones claves relacionadas con el futuro y otras fuentes claves de estimaciones de incertidumbres a la fecha de cierre del período sobre el que se informa, que tienen un alto riesgo de ocasionar ajustes significativos sobre los importes en libros de los activos y los pasivos durante el próximo ejercicio, se describen a continuación. La Compañía ha basado sus suposiciones y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros.

- **Estimación para cuentas incobrables**

La estimación para cuentas incobrables de deudores comerciales es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos.

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

- **Vida útil de muebles, equipo y vehículos**
Las estimaciones de vida útil se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida.
- **Deterioro del valor de los activos no financieros**
La Compañía evalúa los activos o grupos de activos por deterioro cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo podría no ser recuperable. Frente a la existencia de activos, cuyos valores exceden su valor de mercado o capacidad de generación de ingresos netos, se practican ajustes por deterioro de valor con cargo a los resultados del período.
- **Impuestos**
La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aun cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes, conservadoras y aplicadas en forma consistente en los períodos reportados, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario (Servicio de Rentas Internas), en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

5. NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA

A continuación, se enumeran las Normas Internacionales de Información Financiera para pequeñas y medianas entidades y enmiendas emitidas, pero con vigencia posterior al 1 de enero de 2018. En este sentido, la Compañía tiene la intención de adoptar estas normas según corresponda, cuando entren en vigencia.

Normas	Fecha efectiva de vigencia
Sección 1 Pequeñas y medianas entidades	1 de enero de 2018
Sección 2 Conceptos y principios generales	1 de enero de 2018
Sección 4 Estado de situación financiera	1 de enero de 2018
Sección 5 Estado de resultado integral y estado de resultados	1 de enero de 2018
Sección 6 Estado de cambios en el patrimonio y estado de resultados y ganancias acumuladas	1 de enero de 2018
Sección 7 Estados de flujos de efectivo	1 de enero de 2018
Sección 8 Notas a los estados financieros	1 de enero de 2018
Sección 9 Estados Financieros consolidados y separados	1 de enero de 2018
Sección 10 Políticas contables, estimaciones y errores	1 de enero de 2018
Sección 11 Instrumentos financieros	1 de enero de 2018
Sección 12 Otros temas relacionados con los instrumentos financieros	1 de enero de 2018
Sección 13 Inventarios	1 de enero de 2018
Sección 14 Inversiones en asociadas	1 de enero de 2018
Sección 15 Inversiones e negocios conjuntos	1 de enero de 2018
Sección 16 Propiedades de inversión	1 de enero de 2018
Sección 17 Propiedades, planta y equipo	1 de enero de 2018
Sección 18 Activos intangibles distintos de la plusvalía	1 de enero de 2018

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

Sección 19 Combinación de negocios y plusvalía	1 de enero de 2018
Sección 20 Arredramientos	1 de enero de 2018
Sección 21 Provisiones y contingencias	1 de enero de 2018
Sección 22 Pasivos y patrimonio	1 de enero de 2018
Sección 23 Ingresos de actividades ordinarias	1 de enero de 2018
Sección 24 Subvenciones del gobierno	1 de enero de 2018
Sección 25 Costos por préstamos	1 de enero de 2018
Sección 26 Pagos basados en acciones	1 de enero de 2018
Sección 27 Deterioro del valor de los activos	1 de enero de 2018
Sección 28 Beneficios a los empleados	1 de enero de 2018
Sección 29 Impuestos a las ganancias	1 de enero de 2018
Sección 30 Conversión de la moneda extranjera	1 de enero de 2018
Sección 31 Hiperinflación	1 de enero de 2018
Sección 32 Hechos ocurridos después del período sobre el que se informa	1 de enero de 2018
Sección 33 Información a revelar sobre partes relacionadas	1 de enero de 2018
Sección 34 Activos especiales	1 de enero de 2018
Sección 35 Transición a la NIIF para PYMES	1 de enero de 2018

6. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA E INFORMACIÓN SOBRE VALOR RAZONABLE

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se conformaban de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos financieros medidos al costo amortizado		
Efectivo en caja y bancos	143,263	104,998
Deudores comerciales	562,936	404,348
Otras cuentas por cobrar	8,007	3,000
Total activos financieros	<u>714,206</u>	<u>512,346</u>
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	610,898	401,699
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8,885	1,158
Total pasivos financieros	<u>619,783</u>	<u>402,857</u>

Los activos y pasivos financieros de corto plazo se aproximan al valor justo, debido a la naturaleza de vencimiento de estos instrumentos.

7. EFECTIVO EN CAJA Y BANCOS

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el efectivo en caja y bancos se formaba de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Caja	224	244
Bancos (a)	143,039	104,754
	<u>143,263</u>	<u>104,998</u>

(a) La Compañía mantiene sus cuentas corrientes en dólares de los Estados Unidos de América en entidades financieras locales; los fondos son de libre disponibilidad y no generan intereses.

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

8. DEUDORES COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 los deudores comerciales se formaban de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Clientes	546,923	411,097
Instituciones públicas	120,772	-
	<u>667,695</u>	<u>411,097</u>
Menos:		
Provisión para cuentas incobrables	<u>(104,759)</u>	<u>(6,749)</u>
	<u>562,936</u>	<u>404,348</u>

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016 la apertura por vencimientos de los saldos de deudores comerciales es como sigue:

	31 de diciembre de 2017			31 de diciembre de 2016		
	No deteriorada	Deteriorada	Valor neto	No deteriorada	Deteriorada	Valor neto
Corriente	139,256	-	139,256	-	-	-
1 a 30 días	39,308	-	39,308	70,105	-	70,105
31 a 60 días	189,983	96,618	93,365	77,015	-	77,015
61 a 90 días	75,003	-	75,003	118,843	-	118,843
91 a 180 días	133,698	-	133,698	69,053	-	69,053
181 a 360 días	72,309	-	72,309	19,914	-	19,914
Mayor a 361 días	18,138	8,141	9,997	56,167	6,749	49,418
	<u>667,695</u>	<u>104,759</u>	<u>562,936</u>	<u>411,097</u>	<u>6,749</u>	<u>404,348</u>

Durante los años 2017 y 2016, el movimiento de la provisión para cuentas incobrables fue como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio	6,479	-
Incrementos (a) (Ver nota 23)	98,464	6,749
Bajas	<u>(184)</u>	<u>-</u>
Saldo al final	<u>104,759</u>	<u>6,479</u>

(a) El incremento reflejado en la provision de cuentas por cobrar es debido a la entrega de productos al Hospital de Especialidades Eugenio Espejo y la política contable adoptada por la Compañía en relación con entidades del Estado ecuatoriano.

9. OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las otras cuentas por cobrar se formaban de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Anticipo proveedores	5,391	-
Otras cuentas por cobrar (a)	<u>2,616</u>	<u>3,000</u>
	<u>8,007</u>	<u>3,000</u>

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

- (a) La empresa mantiene un saldo de otras cuentas por cobrar por concepto de préstamos otorgados a empleados a corto plazo y sin la aplicación de una tasa de interés, como política de la Compañía.

10. IMPUESTOS POR COBRAR Y POR PAGAR

(a) Impuestos por cobrar-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los impuestos por cobrar se formaban de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
IVA en compras	(a)	6,072	9,808
Crédito Tributario Adquisiciones/Retenciones	(b)	9,376	-
Crédito Tributario (ISD) Impuesto Salida Divisas		-	7,097
Retenciones en la fuente	(c)	8,854	8,463
Retenciones de IVA		1,078	2,203
Anticipos Impuesto a la Renta		5,667	-
Crédito Tributario Impuesto Renta años anteriores		-	4,984
		<u>31,047</u>	<u>32,555</u>

- (a) Constituye impuesto al valor agregado por compras locales e importaciones correspondientes al mes de diciembre.
- (b) Constituye crédito tributario por concepto de las ventas de la Compañía.
- (c) Constituyen crédito tributario por retenciones en la fuente del año 2017 correspondiente al mes de diciembre.

(b) Impuestos por pagar-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los impuestos por pagar se formaban de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Retenciones en la fuente de impuesta a la renta		290	1,299
Retenciones de impuesto al valor agregado – IVA		305	1,003
Impuesto al Valor Agregado - IVA		6,157	7,168
Impuesto a la Renta	(Ver nota 19)	10,556	21,817
Anticipo Impuesto Renta		5,667	-
		<u>22,975</u>	<u>31,287</u>

11. INVENTARIO

Durante los años 2017 y 2016, los inventarios se formaban de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Inventarios de productos en bodega	(a)	<u>81,730</u>	<u>27,947</u>

- (a) El inventario de la compañía está relacionado directamente con implantes e insumos dirigidos a operaciones para la columna vertebral. No se han realizado provisiones de inventarios, ya que se trabaja con un inventario que no excede la demanda del mercado, de acuerdo a la experiencia que ha adquirido la Compañía.

12. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la propiedad planta y equipo se formaban de la siguiente manera:

	2017			2016		
	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo fijo neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo fijo neto
Vehículos	15,626	1,641	13,985	-	-	-
Muebles y Enseres	1,250	264	986	884	177	707
Equipo y programas de computación	3,001	1,298	1,703	1,278	569	709
	19,877	3,203	16,674	2,162	746	1,416

Durante los años 2017 y 2016 el movimiento de propiedad, planta y equipo es como sigue:

	Muebles y enseres	Equipo y Programa de computación	Vehículos	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2015	884	1,278	-	2,162
Adiciones/ Bajas	-	-	-	-
Depreciación	177	569	-	746
Saldo al 31 de diciembre de 2016	707	709	-	1,416
Adiciones/ Bajas (a)	365	1,725	15,626	17,716
Depreciación	86	731	1,641	2,458
Saldo al 31 de diciembre de 2017	986	1,703	13,985	16,674

(a) Durante el año 2017 se han efectuado adiciones que corresponden principalmente a la mejora y remodelación de las instalaciones de centros médicos y a la adquisición de equipos de laboratorio. La compra de un vehículo para logística de la Compañía.

13. ACTIVO INTANGIBLE

Durante los años 2017 y 2016, el movimiento de los gastos de constitución fue como sigue:

	2017	2016
Saldo al inicio	13,817	23,027
Incrementos	-	-
Amortización acumulada	(4,606)	(9,210)
Saldo al final	9,211	13,817

14. ACREEDORES COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los acreedores comerciales se formaban de la siguiente manera:

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Proveedores locales	461,822	344,851

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016 la apertura por vencimientos de los saldos de las cuentas por pagar correspondientes a proveedores locales es como sigue:

	<u>1 a 30 días</u>	<u>31 a 90 días</u>	<u>91 días en adelante</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2017	24,852	42,760	394,210	461,822
31 de diciembre de 2016	<u>132,521</u>	<u>74,532</u>	<u>137,798</u>	<u>344,851</u>

15. OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los acreedores comerciales se formaban de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
a) Corto plazo			
Anticipo clientes		4,663	-
Otras pasivos corrientes (BBRC)	(a)	17,510	-
		<u>22,173</u>	-
b) Largo plazo			
Proveedores BBRC	(a)	126,903	56,848
		<u>126,903</u>	<u>56,848</u>

(a) La compañía tiene un proveedor principal que es BBRC con sede en USA. quien provee a la Compañía de los implantes e insumos para la columna vertebral. En el año 2015, la Compañía realizó una negociación para tener un mayor crédito a largo plazo por facturas de este año 2017, mismas que se han ido cancelando en función al acuerdo mantenido entre las partes.

16. CUENTAS PAGAR A ENTIDADES RELACIONADAS

(a) Saldos y transacciones con entidades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las cuentas por pagar a entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

<u>Sociedad</u>	<u>Naturaleza de la relación</u>	<u>País</u>	<u>Origen de la transacción</u>	<u>Plazo (días)</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Cuentas por pagar a corto plazo						
Martín Samaniego	Accionista	Ecuador	Otros	-	1	13
Fabiola Tamayo A.	Proveedor	Ecuador	Préstamo	180	6,925	465
Diego A. Samaniego T.	Proveedor	Ecuador	Asistencia comercial	360	1,959	680
					<u>8,885</u>	<u>1,158</u>

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

(b) Administración y alta dirección

Los miembros de la alta Administración y demás personas que asumen la gestión de la Compañía no han participado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 en transacciones no habituales y/o relevantes.

(c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave

La gerencia clave son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la entidad, incluidas las gerencias y subgerencias. Durante los años 2017 y 2016, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, son de USD 46,736 y USD 60,853, respectivamente.

17. OBLIGACIONES FINANCIERAS CORRIENTES

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los acreedores comerciales se formaban de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tarjeta de crédito Banco Internacional	(a)	<u>10,193</u>	<u>2,957</u>

(a) Consumos internos de la Compañía por concepto de trámites comerciales y compra de boletos aéreos.

18. BENEFICIOS A EMPLEADOS

Corto plazo

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los beneficios a empleados a corto plazo se formaban de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Décimo tercer sueldo	620	467
Décimo cuarto sueldo	2,162	1,220
Aportes y préstamos Seguridad Social	2,675	1,359
Vacaciones	2,832	-
15% Participación Utilidades empleados (Ver nota 19)	8,185	17,501
	<u>16,474</u>	<u>20,547</u>

Durante los años 2017 y 2016, el movimiento de beneficios a empleados fue como sigue:

	<u>Décimo tercer sueldo</u>	<u>Décimo cuarto sueldo</u>	<u>Aportes y préstamos Seguridad Social</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	-	-	-
Provisiones	6,621	3,233	9,180
Pagos	6,154	2,013	7,821
Saldo al 31 de diciembre de 2016	<u>467</u>	<u>1,220</u>	<u>1,359</u>
Provisiones	5,902	3,656	8,605
Pagos	5,749	2,714	7,289
Saldo al 31 de diciembre de 2017	<u>620</u>	<u>2,162</u>	<u>2,675</u>

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

19. IMPUESTOS A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

(a) Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado a resultados es como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Impuesto a la renta corriente	10,556	21,817

(b) Impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Utilidad / (Pérdida) antes de impuesto a la renta	54,569	116,670
Más (menos):		
(+) Gastos no deducibles	1,597	-
Participación trabajadores (Ver nota 18)	8,185	17,501
Utilidad gravable	<u>47,981</u>	<u>99,169</u>
Tasa legal de impuesto	22%	22%
Impuesto a la renta causado (Ver nota 10 (b))	<u>10,556</u>	<u>21,817</u>
Retenciones del año para el año	8,854	20,544
Pago / (Crédito tributario)	<u>1,702</u>	<u>1,273</u>

(c) Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta

i) Situación tributaria-

De acuerdo con disposiciones legales la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta siempre y cuando haya cumplido oportunamente con sus obligaciones tributarias.

ii) Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades gravables la tasa del impuesto a la renta vigente, de conformidad con disposiciones legales, la tarifa para el impuesto a la renta, se calcula en un 22% sobre las utilidades sujetas a distribución.

De acuerdo con disposiciones legales, las pérdidas tributarias pueden ser compensadas con las utilidades gravables que se obtengan dentro de los cinco (5) periodos impositivos siguientes sin que exceda, en cada periodo, del 25% de las utilidades gravables. Al 31 de diciembre del 2016 y 2017 no hay pérdidas tributarias por amortizar.

Las sociedades nuevas que se constituyan están exoneradas del pago del impuesto a la renta por el período de cinco años, siempre y cuando las inversiones nuevas y productivas se realicen fuera de las jurisdicciones urbanas de los cantones Quito y Guayaquil y dentro de ciertos sectores económicos.

iii) Tasas del impuesto a la renta-

La tasa del impuesto a la renta es del 22%, No obstante, a partir del ejercicio fiscal 2015, la tarifa impositiva será del 25% en el caso de que la sociedad tenga accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares, residentes o establecidos en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición; con una participación directa o indirecta, individual o conjunta, igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la sociedad,

Cuando la mencionada participación de los accionistas domiciliados en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición sea menor al 50%, la tarifa del 25% se aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación,

Asimismo, se aplicará la tarifa del 25% a toda la base imponible, la sociedad que incumpla con el deber de informar a la Administración Tributaria la composición de sus accionistas, socios, partícipes, contribuyentes, beneficiarios o similares, conforme a lo que establezca la Ley de Régimen Tributario Interno y las resoluciones que emita el Servicio de Rentas Internas, sin perjuicio de otras sanciones que fuesen aplicables,

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año,

iv) Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles, El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción, En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo,

Así también, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios que para el pago del impuesto a la renta reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones, así como otras afectaciones por aplicación de normas y principios contables,

También están exoneradas del pago del anticipo de impuesto a la renta las sociedades nuevas constituidas a partir de la vigencia del Código de la Producción, hasta por un período de 5 años,

v) Dividendos en efectivo-

Los dividendos y utilidades, calculados después del pago del impuesto a la renta, distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras residentes en el Ecuador, a favor de otras sociedades nacionales o extranjeras, no domiciliadas en paraísos fiscales o jurisdicción de menor imposición o de personas naturales no residentes en el Ecuador, están exentos de Impuesto a la Renta,

Esta exención no aplica si el beneficiario efectivo; quien económicamente o de hecho tiene el poder de controlar la atribución de disponer del beneficio, es una persona natural residente en el Ecuador, El porcentaje de retención de dividendos o utilidades que se aplique al ingreso gravado dependerá de quien y donde está localizado el beneficiario efectivo, sin que supere la diferencia entre la máxima tarifa de impuesto a la renta para personas naturales (35%) y la tarifa general de impuesto a la renta prevista para sociedades (22% o 25%),

En el caso de que los dividendos sean distribuidos a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición se debe aplicar una retención adicional por la diferencia entre la tasa máxima de tributación de una persona natural (35%) y la tarifa de impuesto a la renta corporativo aplicable para sociedades (22% o 25%),

Cuando la sociedad que distribuye los dividendos o utilidades incumpla el deber de informar sobre su composición accionaria se procederá a la retención de impuesto a la renta sobre dichos dividendos como si existiera un beneficiario efectivo residente en el Ecuador,

Cuando una sociedad distribuya dividendos antes de la terminación del ejercicio económico u otorgue préstamos de dinero a sus socios, accionistas o alguna de sus partes relacionadas (préstamos no comerciales), esta operación se considerará como pago de dividendos anticipados y por consiguiente se deberá efectuar la retención correspondiente a la tarifa de impuesto a la renta corporativo vigente al año en curso, sobre el monto de tales pagos, Tal retención será declarada y pagada al mes siguiente de efectuada y constituirá crédito tributario para la empresa en su declaración de impuesto a la renta.

La Compañía no se ha pagado dividendos a los socios, desde el inicio de sus operaciones.

vi) Enajenación de acciones y participaciones-

A partir del ejercicio fiscal 2015, se encuentran gravadas con el impuesto a la renta, las utilidades que perciban las sociedades domiciliadas o no en Ecuador y las personas naturales, ecuatorianas o extranjeras, residentes o no en el país, provenientes de la enajenación directa o indirecta de acciones o participaciones de sociedades domiciliadas o establecimientos permanentes en Ecuador.

La Compañía realizó una cesión de acciones en el año 2016, de acuerdo a la Ley de Compañías y bajo la supervisión de la Superintendencia de Compañías. En el año 2017, se realizó un aumento de capital igualmente bajo todas las normas legales.

vii) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El impuesto a la salida de divisas, grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas

naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.

- Cuando la salida de divisas se produzca como resultado de la compensación o neteo de saldos deudores y acreedores con el exterior, la base imponible estará constituida por la totalidad de la operación, es decir, tanto por el saldo neto transferido como por el monto compensado.

Están exentos del impuesto a la salida de divisas (ISD):

- Transferencias de dinero hasta 3 salarios básicos unificados vigentes que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito.
- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El impuesto a la salida de divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

viii) Reformas tributarias-

Durante el año 2017 se publicaron las siguientes normas:

Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera publicada en el R, O, No, 150 el 29 de diciembre del 2017, en la cual se estableció principalmente las siguientes reformas:

- Las nuevas microempresas que inicien su actividad económica a partir de la vigencia de la Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dolarización y Modernización de la Gestión Financiera, gozarán de la exoneración del Impuesto a la Renta durante tres (3) años contados a partir del primer ejercicio fiscal en el que se generen ingresos operacionales, siempre que generen empleo neto e incorporen valor agregado nacional en sus procesos productivos.
- Se incrementa la tarifa del impuesto a la renta del 22% al 25%, No obstante, la tarifa impositiva será la correspondiente a sociedades más tres (3) puntos porcentuales cuando la sociedad tenga accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o similares residentes o establecidos en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición con una participación directa o indirecta, individual o conjunta, igual o superior al 50% del capital social o de aquel que corresponda a la naturaleza de la sociedad, Cuando la mencionada participación de paraísos fiscales o regímenes de menor imposición sea inferior al 50%, la tarifa

correspondiente a sociedades más tres (3) puntos porcentuales aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación.

- Para que el costo o gasto por cada caso entendido superior a los mil dólares de los Estados Unidos de América (USD \$ 1,000,00) sea deducible para el cálculo del Impuesto a la Renta y el crédito tributario para el Impuesto al Valor Agregado sea aplicable, se requiere la utilización de cualquiera de los medios de pago determinados en la Ley, con cuya constancia y el comprobante de venta correspondiente a la adquisición se justificará la deducción o el crédito tributario.

20. PATRIMONIO

(a) Capital emitido-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 el capital emitido estaba constituido por 25,000 acciones totalmente pagadas con un valor uno (1 dólar) cada una.

El detalle de los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Accionistas	2017	2016	Participación %
Samaniego Andrade Diego José	7,500	300	30%
Samaniego Tamayo José Antonio	7,500	300	30%
Samaniego Tamayo Martín	10,000	400	40%
	<u>25,000</u>	<u>1,000</u>	<u>100%</u>

(b) Compensación de pérdidas acumuladas-

La empresa Target Site Ecuador C.A., no ha registrado pérdidas acumuladas durante los años 2014, 2015, 2016 y 2017.

(c) Reserva Legal-

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la reserva legal de la Compañía se formaba de la siguiente manera:

	2017	2016
Reserva Legal (a)	<u>12,000</u>	<u>9,998</u>
	<u>12,000</u>	<u>9,998</u>

- (a) La Compañía Target Site Ecuador C.A., ha realizado en el año 2016 y 2017 el porcentaje que indica la ley de Compañías para reserva legal, al 2017, la reserva legal es casi el 50% del capital suscrito. En la Ley de Compañías requiere que por lo menos el 5% de la utilidad anual sea apropiado como reserva legal hasta que esta alcance como mínimo el 20% del capital social. Esta reserva no es disponible para el pago de dividendos en efectivo pero puede ser capitalizada en su totalidad.

21. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Durante los años 2017 y 2016, los ingresos de actividades ordinarias se formaba de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Ventas Productos Implantes	952,779	834,111
Otros Logística e Instrumentación	300	-
Ventas Simec - servicios médicos	80,933	1,121
(a)	<u>1.034.012</u>	<u>835,232</u>

(a) Corresponden a ingresos ordinarios por la prestación de servicios médicos, ventas de implantes para columna vertebral a través de suscripción de contratos con entidades de medicina prepagada, aseguradoras, personas jurídicas y otros.

22. COSTOS DE VENTAS

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los costos operacionales se formaba de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costos de ventas productos en bodega	396,635	308,635
Costo de esterelización	20,625	11,832
Alquiler equipo instrumental	145	580
Costo-Servicios instrumentistas	41,491	17,944
	<u>458,896</u>	<u>338,991</u>

23. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los gastos operacionales se formaban de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Servicios profesionales	37,598	49,677
Gastos de transporte	73,232	177,947
Gastos de mantenimiento	81,507	5,321
Arriendos	21.740	24.000
Impuestos, contribuciones y otros	14.218	3.694
Consumos y servicios básicos	2.836	1.379
Depreciaciones y amortizaciones	7.062	5.115
Suministros y materiales	11.354	875
Seguros	2.244	-
Cuentas incobrables (Ver nota 8)	98.464	-
Gasto no deducible	1.421	336
Simec-Gastos operacionales	34.148	-
Personal	132.747	109.957
	<u>518.571</u>	<u>378.301</u>

24. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen las cuentas por pagar de acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar con compañías relacionadas, La finalidad principal

Las notas que se adjuntan son parte integrante de los estados financieros.

de estos pasivos financieros es financiar las operaciones de la Compañía, La Compañía cuenta con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, y efectivo que provienen directamente de sus operaciones,

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles, Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la rentabilidad continua de la Compañía,

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria, Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía,

Estructura de gestión de riesgos-

La estructura de gestión de riesgos tiene como base la gerencia de la Compañía, que son los responsables de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

(i) Gerencia-

La gerencia es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos, La gerencia proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de crédito y riesgo de liquidez,

(ii) Tesorería y finanzas-

La gerencia es responsable de administrar diariamente el flujo de caja la Compañía, tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos por la gerencia de la Compañía, Asimismo, gestionan la obtención de líneas de crédito a entidades financieras cuando es necesario,

Mitigación de riesgos –

Como parte del manejo total de riesgos, la Compañía evalúa constantemente los diferentes escenarios e identifica diferentes estrategias para manejar las exposiciones resultantes de cambios en las tasas de interés, riesgo de capital y riesgos de crédito,

La gerencia revisa y acuerda las políticas para la gestión de cada uno de estos riesgos, las que se resumen en las secciones siguientes:

a) Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es como se denomina a la probabilidad de variaciones en el precio y posición de algún activo de una empresa.

La Compañía busca minimizar el riesgo de posibles pérdidas de valor de un activo y variaciones en el mercado. Con relación al producto que se importa, en especial con variaciones que se podrían dar con el precio.

b) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados principalmente con la entrega de efectivo.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar su reputación.

La Compañía al momento no tiene préstamos en el sistema financiero nacional, que puedan afectar su grado de liquidez, salvo la tarjeta de crédito que se paga en su totalidad mes a mes y que al momento tiene un efecto mínimo.

c) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales.

La Compañía trata de minimizar que un deudor incumpla sus obligaciones sea parcial o completamente. Las políticas de crédito están siendo revisadas constantemente, para evitar deudas incobrables. La Compañía tiene una liquidez que le permite solventar su operación.

d) Riesgo de capital

La Compañía gestiona su capital para asegurar su capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

25. PRINCIPALES CONTRATOS Y ACUERDOS

Los principales contratos vigentes al 31 de diciembre de 2017 se detallan a continuación:

- Proveedor adjudicado por el Hospital Naval de Guayaquil No. sie-hosnag-023-2017 por el valor de USD 47,264 adjudicado el 20 de abril de 2017.
Objeto: adquisición de insumos especiales de neurocirugías, con un plazo de duración: hasta la entrega total del requerimiento.
- Proveedor adjudicado por el Hospital Carlos Andrade Marín HCAM, contrato No.1110111101-ct-352 –cgj-2018 por un valor de USD 664,000 adjudicado el 28 de octubre de 2017.
Objeto: provisión de sistema para estabilización de columna vertebral cervical posterior traumática degenerativa y tumoral para la unidad de traumatología y ortopedia del HCAM.
- Proveedor adjudicado por el Hospital Carlos Andrade Marín HCAM, contrato No. 1110111101-ct-404-cgj-2017 del 8 de diciembre de 2017 por el valor de USD 259,380.
Objeto: provisión de reemplazo corporal toraco lumbar por trauma-degenerativo o tumoral para la unidad de traumatología y ortopedia del HCAM.
- Calificado como proveedor de fidecomiso titularización OMNI Hospital, bajo las normas de calidad SGS venta 2017 USD 278,200, las entregas son bajo pedidos.
- Calificado como proveedor de Medical Cuba Center venta 2017 USD 148,132, las entregas son bajo pedidos.

- Calificado como proveedor del Hospital Eugenio Espejo venta 2017 con facturas USD 68,326. provisión de venta no facturadas en 2017 USD 120,000, las entregas son bajo concurso de proformas.
- Calificado como proveedor de AXXIS Hospital con una venta en 2017 de USD 24,230 las entregas son bajo pedidos.

26. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 1 de enero de 2018 y la fecha de emisión del informe no se produjeron eventos que, en opinión de la gerencia de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan revelado en los mismos.