TECDEMO S.A.
Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas
al 31 de diciembre de 2017
(En dólares de los Estados Unidos de América – US$)

Activos	Nota		2018	2017
Activos corrientes:				
		US$		
Efectivo y equivalentes de efectivo	(b)iii		1,278.03	14,690.91
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	6		-158.99	19,976.64
Impuestos retenidos	7		6,766.05	2,810.42
Pagos anticipados	8		12,500.00	-
Total activos corrientes			20,385.09	37,477.97
Activos no corrientes - equipos	9		190,042.72	154,604.00
Total activos		US$	210,427.81	192,081.97
Pasivos y Patrimonio				
Pasivos corrientes:				
Acreedores comerciales	10	US$	27,089.27	3,896.23
Impuestos por pagar	11		13,691.89	7,114.05
Préstamos por pagar a partes relacionadas	12		144,211.40	162,271.33
Beneficios a los empleados	13		1,620.80	1,389.95
Total pasivos corrientes			186,613.36	174,671.56
Total pasivos			186,613.36	174,671.56
Patrimonio:				
Capital social	14		800.00	800.00
Perdida ejercicios anteriores			-12,643.44	-464.83
Utilidad ejercicios anteriores			29,253.85	29,253.85
Resultados del ejercicio			6,404.04	-12,178.61
Total Patrimonio			23,814.45	17,410.41
Total pasivos y patrimonio		US$	210,427.81	192,081.97

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

TECDEMO S.A.

Estado de Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

	Nota		2018	2017
Ingresos:				
Ventas de bienes y servicios		US$	86.400,00	67.061,34
			86.400,00	67.061,34
Costo de ventas			-	(200,00)
Ganancia bruta			86.400,00	66.861,34
Gastos de venta			(15.989,59)	(15.963,71)
Gastos de administración			(59.583,73)	(61.997,92)
Otros ingresos			-	0,01
			(75.573,32)	(77.961,62)
Resultados de actividades de la operación			10.826,68	(11.100,28)
Costos financieros			(1.642,14)	(931,09)
Utilidad / Perdida en el ejercicio			9.184,54	(12.031,37)
Impuesto a la renta			2.780,50	147,24
Utilidad / Perdida neta y resultado integral del período		US$	6.404,04	(12.178,61)

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

TECDEMO S.A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2018, con cifras comparativas de 2017

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

		Capital social	Reserva legal	Resultados acumulados	Total patrimonio
Saldo al 31 de diciembre de 2013	**US$**	**800,00**	**-**	**-**	**800,00**
Perdida neta y resultado integral del período		-	-	(464,83)	(464,83)
Saldo al 31 de diciembre de 2014		**800,00**	**-**	**(464,83)**	**335,17**
Utilidad neta y resultado integral del período		-	-	16.775,12	16.775,12
Saldo al 31 de diciembre de 2015	**US$**	**800,00**	**-**	**16.310,29**	**17.110,29**
Utilidad neta y resultado integral del período		-	-	12.478,73	12.478,73
Saldo al 31 de diciembre de 2016	**US$**	**800,00**	**-**	**28.789,02**	**29.589,02**
Perdida neta y resultado integral del período		-	-	(12.178,61)	(12.178,61)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	**US$**	**800,00**	**-**	**16.610,41**	**17.410,41**
Utilidad neta y resultado integral del período		-	-	6.404,04	6.404,04
Saldo al 31 de diciembre de 2018	**US$**	**800,00**	**-**	**23.014,45**	**23.814,45**

Las notas que se acompañan son parte integral de estos estados financieros.

TECDEMO S.A.
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
Desde 01/Ene/2018 Hasta 31/Dic/2018

PARTE A

	ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	**56,387.35**

EFECTIVO RECIBIDO DE CLIENTES

4.	VENTAS	86,400.00
1.1.02.	CUENTAS POR COBRAR	20,135.63
1.1.03.	IMPUESTOS RETENIDOS	(3,955.63)
1.1.04.	INVENTARIOS	-
1.1.05.	OTROS ACTIVOS CORRIENTES	(12,500.00)
1.1.06.	GASTOS PAGADOS POR ADELANTADO	-
4.1.03.	OTROS INGRESOS	-
TOTAL	**EFECTIVO RECIBIDO DE CLIENTES**	**90,080.00**

EFECTIVO PAGADO A PROVEEDORES Y EMPLEADOS

5.1.01.	COSTO DE VENTAS	-
2.1.01.	CUENTAS POR PAGAR	1,072.50
2.1.03.	PROVISIONES POR PAGAR	230.85
2.1.04.	OTRAS OBLIGACIONES POR PAGAR	22,120.54
2.1.06.	IMPUESTOS POR PAGAR	6,577.84
2.2.03.	PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	-
TOTAL	**EFECTIVO PAGADO A PROVEEDORES Y EMPLEADOS**	**30,001.73**

EFECTIVO PAGADO A OTROS PROVEEDORES

5.2.	GASTOS DE VENTA	(15,989.59)
5.3.	GASTOS DE ADMINISTRACION	(46,062.65)
5.4.	GASTOS FINANCIEROS	(1,642.14)
TOTAL	**EFECTIVO PAGADO A OTROS PROVEEDORES**	**(63,694.38)**

PARTE B

	ACTIVIDADES DE INVERSION	**(51,740.30)**

1.2.01.	ACTIVOS DEPRECIABLES	(51,740.30)

PARTE C

	ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO	**(18,059.93)**

3.1.01.	CAPITAL SOCIAL	-
3.1.02.	RESERVAS	-
2.2.02.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	-
2.1.07.	CUENTAS POR PAGAR RELACIONADAS	(18,059.93)

	FLUJO DE EFECTIVO NETO	**(13,412.88)**

1.1.01.	**DISPONIBLE AL INICIO DEL PERIODO**	**14,690.91**

1.1.01.	**DISPONIBLE AL FINAL DEL PERIODO**	**1,278.03**

TECDEMO S.A.
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
Desde 01/Ene/2018 Hasta 31/Dic/2018

PARTE D

CONCILIACION ENTRE LA GANANCIA (PERDIDA) NETA Y LOS FLUJOS DE OPERACIÓN

3.1.03.	**RESULTADOS DEL EJERCICIO**	**10,805.34**

	AJUSTES DE RESULTADOS		**11,900.28**
5.3.14.	DEPRECIACION DE ACTIVOS FIJOS	16,301.58	
5.3.15.03	PARTICIPACION TRABAJADORE	(1,620.80)	
5.3.15.04	IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES	(2,780.50)	

AJUSTES EN EL BALANCE GENERAL

	CUENTAS DE ACTIVO		**3,680.00**
1.1.02.	DISMINUCION DE CUENTA POR COBRAR CLIENTES	20,135.63	
1.1.03.	AUMENTO DE IMPUESTOS RETENIDOS	(3,955.63)	
1.1.04.	DISMINUCION DEL INVENTARIO DE MERCADERIAS	-	
1.1.05.	AUMENTO DE OTROS ACTIVOS CORRIENTES	(12,500.00)	
1.1.06.	AUMENTO DE GASTOS PAGADOS POR ADELANTADO	-	
	CUENTAS DE PASIVO		**30,001.73**
2.1.01.	AUMENTO CUENTAS POR PAGAR	1,072.50	
2.1.03.	AUMENTO PROVISIONES POR PAGAR	230.85	
2.1.04.	DISMINUCION OTRAS OBLIGACIONES POR PAGAR	22,120.54	
2.1.06.	DISMINUCION IMPUESTOS POR PAGAR	6,577.84	
2.2.02.	PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS	-	

FLUJOS DE EFECTIVO NETOS PROCEDENTES DE ACTIVIDADES DE OPERACIÓN	**56,387.35**

TECDEMO S.A.

Informe de Balances y Notas a los Estados Financieros del 2018
Con cifras comparativas al 31 de diciembre 2017
Al 31 de diciembre
(Expresado en dólares de los Estados Unidos de América – US$)

(1) Entidad que Reporta

TECDEMO S.A. fue constituida el 07 de mayo del 2013 en la ciudad de Quito – Ecuador, e inscrita en el Registro Mercantil el 05 de junio del 2013.

Las actividades principales de la Compañía son los servicios de publicidad, mercadeo, promoción, administración y gestión de negocios, el arrendamiento, la importación, exportación, distribución, representación, consignación y comercialización al por mayor y menor a nivel nacional de maquinarias, equipos, herramientas, repuestos, partes, piezas materias primas, bienes y más implementos y accesorios de toda clase de productos e insumos para sistemas contra incendios, equipos de rescate, equipos de seguridad industrial y de protección de caídas y equipos para detección de llamas y gases.

La dirección registrada de la oficina de la Compañía es José Puerta 230 Y Av. Eloy Alfaro

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF / PYMES).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF para las PYMES requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

(3) Políticas Contables Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12

meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar en la fecha en la cual se originan. Los otros activos financieros, se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía clasifica sus activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar.

ii. Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, las partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de los saldos en efectivo disponibles en caja y bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo. El cual para este año registra un saldo de **$ 1.278.03**

iv. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en la cual se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la cual la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes pasivos financieros: cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a partes relacionadas y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

v. Capital

Las participaciones son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, neto de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, las cuales se reconocen al costo específico de las facturas de los proveedores, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(d) Muebles y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de muebles y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, si hubiera alguna. Los muebles y equipos se reconocen como activos si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

El costo incluye partidas que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Cuando partes significativas de un elemento de muebles y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo. Cualquier ganancia o pérdida en la disposición de un componente de muebles y equipos, calculada como la diferencia entre el producto neto de la disposición y el valor en libros del elemento, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en muebles y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de muebles y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en

resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil para cada componente de muebles y equipos.

Los elementos de muebles y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

	Vida útil
Equipos	10 años
Equipos de computación	3 años
Vehiculos	5 años
Inmuebles y officinas	20 años

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales se revisan al final de cada período y se ajustan si es necesario.

(e) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en el estado de resultados integrales bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(f) Deterioro

i. Activos Financieros

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe esa evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida, ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la misma no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en

resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener en el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo", que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios de Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La obligación de la Compañía con respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código de Trabajo de la República del Ecuador, el cual establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía, la cual califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

Además, dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el método de unidad de crédito proyectado. La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de estos planes.

Cuando tengan lugar mejoras en los beneficios del plan, la porción del beneficio mejorado que tiene relación con servicios pasados prestados por empleados, será reconocida en resultados usando el método lineal en el período promedio remanente, hasta que los empleados tengan derecho a tales beneficios. En la medida en la cual los empleados tengan derecho en forma inmediata a tales beneficios, el gasto será reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, la Compañía procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos. Estas ganancias o pérdidas comprenderán cualquier cambio que pudiera resultar en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos, así como cualesquiera ganancias y pérdidas actuariales y costos de servicio pasado que no hubieran sido previamente reconocidas.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a las establecidas en el Código Laboral Ecuatoriano.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado. Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios, Costos y Gastos

i. Bienes y Servicios Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Prestación de Servicios

Los ingresos por prestación de servicios se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Se reconocen por referencia al grado de terminación de la prestación del servicio. Tal grado de terminación se determina considerando la medida en la cual se ha incurrido en los costos atribuibles directamente a los proyectos objeto del servicio.

En consecuencia, los ingresos ordinarios así determinados se reconocen con cargo a ingresos devengados no facturados, los cuales son facturados cuando se cumplen las formalidades contractuales definidas con los clientes, que generalmente incluyen la existencia de un acta de entrega del proyecto. En aquellos casos en los cuales los clientes autorizan la facturación y/o pagan importes que exceden al grado de avance de la prestación de los servicios, los mismos se reconocen como ingresos diferidos, los cuales son posteriormente reconocidos como ingresos ordinarios una vez cumplidas las condiciones implícitas en la política contable.

(j) Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros. Las diversas partidas que constituyen el costo de venta de equipos y de los servicios prestados se reconocen al mismo tiempo que el ingreso ordinario derivado de la venta del equipo y la prestación de los servicios.

(k) Ingresos y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por ingresos por intereses, los cuales son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(l) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el importe de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos de información financiera y los importes utilizados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el importe registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique a las diferencias temporarias cuando sean revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados, si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o en distintas entidades tributables, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. El activo por impuesto diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el monto de los impuestos corrientes e impuestos diferidos, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Normas Nuevas y Revisadas Emitidas, pero Aún no Efectivas

Una serie de nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación. La Compañía no planea adoptar estas normas anticipadamente.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009 y 2010)

La NIIF 9 (2009) introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. Según lo previsto en la NIIF 9 (2009), los activos financieros son clasificados y medidos

sobre la base del modelo del negocio en el cual son mantenidos y las características de sus flujos de caja contractuales. La NIIF 9 (2010) introduce adiciones con relación a los pasivos financieros. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar nuevos requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros y contabilidad de coberturas.

La NIIF 9 (2009 y 2010) es efectiva para períodos anuales que inicien en o después del 1 de enero del 2015, con adopción temprana permitida. No se espera que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto en los activos y pasivos financieros de la Compañía

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación, en cada fecha de los estados financieros anuales.
Los importes en libros de las cuentas por cobrar comerciales se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los importes registrados de cuentas por pagar comerciales, préstamo por pagar a parte relacionada y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Un resumen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrares el siguiente:

		31 de diciembre del 2018		2017
Otras cuentas por cobrar:				
Otras cuentas por cobrar Belech		-		20.135,63
Provision cuentas incobrables		(158,99)		(158,99)
Corriente	US$	(158,99)	US$	19.976,64

(7) Impuestos retenidos

Los impuestos retenidos se detallan de la siguiente forma:

	31 de diciembre del 2018	2017
Impuestos retenidos		
RENTA credito tributario	4.740,06	2.295,30
IVA credito tributario	2.025,99	515,12
Total impuestos retenidos	6.766,05	2.810,42

(8) Pagos anticipados

Los pagos anticipados se detallan de la siguiente forma:

	31 de diciembre del 2018	2017
Pagos anticipados		
Anticipo proveedores	12.500,00	-
Total pagos anticipados	12.500,00	-

(9) Activos no corrientes

Los activos no corrientes son detallados a continuación:

	31 de diciembre del 2018	2017
Activos no corrientes		
Equipo de computacion	-	84,94
Vehiculos	1.533,33	2.333,33
Inmuebles y oficinas	112.987,73	119.870,21
Muebles y enseres	769,19	1.087,74
Maquinaria y equipo	74.503,27	30.856,27
Equipo de oficina	249,20	371,51
Total activos no corrientes	190.042,72	154.604,00

(10) Cuentas por pagar

Un resumen de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por cobrares el siguiente:

	31 de diciembre del 2018		2017
Cuentas por pagar:			
Cuentas x pagar proveedores locales	25.869,98		155,45
Sueldos por pagar	1.000,70		3.085,25
Aporte Patronal a pagar	218,59		655,53
Corriente	27.089,27	US$	3.896,23

(11) Impuestos por pagar

Las deudas corrientes al cierre fiscal del 2018 se presentan de la siguiente manera:

	31 de diciembre del 2018	2017
Impuestos por pagar		
Impuestos por pagar - retenciones	10.911,39	6.966,81
Impuestos a la Renta	2.780,50	147,24
Total Impuestos por pagar	13.691,89	7.114,05

(12) Partes relacionadas

Las partes relacionadas se detallan según el siguiente desglose:

Partes relacionadas	31 de diciembre del 2018	2017
Ivonne Argudo	12.484,65	27.484,65
Elsie Lechler	49.306,75	53.166,68
Ecuaholdings	82.420,00	81.620,00
Total a pagar relacionadas	144.211,40	162.271,33

(13) Beneficios empleados

Los beneficios a empleados al cierre del ejercicio 2018 se detallan a continuación:

Benefisios a los empleados	31 de diciembre del 2018	2017
Decimo tercero por pagar	-	168,54
Decimo cuarto por pagar	-	156,25
Vacaciones	-	1.065,16
Participacion trabajadores	1.620,80	-
Total a pagar relacionadas	1.620,80	1.389,95

(14) Patrimonio

Capital

La Compañía ha emitido únicamente participaciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US$1 cada una, el capital de la Compañía está conformado por **800** participaciones suscritas y pagadas.

Lechler Argudo Mark Andrew
GERENTE GENERAL

López Silva José Luis
CONTADOR GENERAL