

Quito, 30 de marzo de 2018

Señores:
Socios de KIFAPROCESS C.L.
Ciudad.

Asunto: Informe relativo a la gestión financiera 2017

Como es de conocimiento de ustedes, el año 2017 ha presentado severas limitaciones para el crecimiento de la actividad económica de Kifaprocess. La recesión económica no ha permitido crecimiento de las actividades de importación de equipos y accesorios para café en comparación con el 2016. En cuanto al tema de los accesorios para motos, no hemos realizado ninguna importación durante el 2017 ya que las condiciones del mercado aun no son favorables. La actividad que se ha mantenido activa es la prestación del servicio de mantenimiento y la venta de repuestos para máquinas de espresso y molinos. Con todo esto se han tomado medidas de austeridad para mantener los gastos al mínimo y mantener un equilibrio financiero.

Debido a la baja demanda de equipos y accesorios para cafeterías las importaciones que se han realizado han sido exclusivamente bajo pedido de clientes. No se ha considerado oportuno contar con stock de equipos y por ello el costo unitario de los pocos equipos que se ha importado ha resultado alto y ha bajado los márgenes de utilidad. Esto lamentablemente genera incertidumbre en las empresas que son nuestros proveedores y esto conlleva el riesgo de la pérdida de confianza en nuestra gestión comercial. Sin embargo se ha manejado el tema para que haya comprensión sobre la situación económica general del país.

Mantenemos la confianza en que el próximo año haya un entorno más favorable para el consumo interno de los accesorios para motocicletas. Durante este año no se ha realizado ninguna importación y contamos aún con un saldo de mercadería en bodega. Esperamos que el 2018 ofrezca condiciones como para que se justifique la importación de mercadería con un cierto nivel de seguridad en la venta.

La actividad del taller de servicio técnico para equipos de cafetería ha tenido un movimiento bajo pero relativamente constante. Vemos la limitación que tienen la mayoría de clientes para invertir en el mantenimiento de sus equipos y ello hace desistir a una gran cantidad de potenciales clientes. Dentro de esta actividad se han realizado varias pequeñas importaciones de repuestos para contar con stock para los mantenimientos. Esta actividad no ha podido crecer a un nivel que sea atractivo y las ventas se mantienen constantes generando un ingreso para cubrir los gastos.

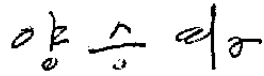
Toda esta circunstancia ha obligado a tomar medidas para bajar al mínimo los gastos y las inversiones para mantener un balance positivo y la cobertura de los gastos. Como se puede ver en el balance de resultados los ingresos totales fueron de \$63,959.57 los gastos y costos fueron de \$ 63,475.94, dando una utilidad de \$ 483.63.

A pesar de todo lo detallado continuamos buscando productos viables que permitan un retorno saludable y un crecimiento positivo. Sin embargo es indispensable que se cree un marco de seguridad jurídica y confianza para la reactivación del consumo en el país.

KIFAPROCESS C.L

Una vez más me reitero a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

Atentamente



Sung Yeop Yang Cho
Gerente General