

Quito, 13 abril del 2017.

Señores:

Socios de KIFAPROCESS C.L.

Ciudad.

Asunto: Informe relativo a la gestión financiera 2016

Queridos socios, este año hemos cumplido 3 años de creación y conformación legal.

Nos hemos conformado con gran ánimo de poder trabajar juntos, contribuir a nuestro país impulsando la comercialización de accesorios para motociclistas, motocicletas y máquinas de preparación de café, estos accesorios e implementos los consideramos por nuestro conocimiento y experiencia, como una alternativa positiva para empezar y a medida que pase el tiempo proyectamos ampliando nuestra diversidad de productos en el mercado y crecer en un futuro inmediato.

Lamentablemente por factores externos a nosotros, como se expuso en los informes anteriores, por regulaciones estatales, y por el decrecimiento de la economía del país, los productos que hemos impulsado o adquirido para la comercialización, no han podido rotar lo suficiente para realizar mayor cantidad de importaciones y variedad, quedando así la necesidad de importar casi anulada, a pesar de que la salvaguardas se han ido eliminando poco a poco, el tiempo de espera para esta aplicación, no nos ha permitido crecer mejor y recuperarnos de las pérdidas de los años anteriores.

Adicionalmente debemos considerar que este año para el Ecuador ha sido también de grandes cambios, no solo por la falta de liquidez interna, por la contracción de adquisiciones del consumidor final, y el desempleo, sino además hemos tenido que solventar catástrofes como fue la del terremoto en Manabí lo cual nos impuso un incremento del 2% del I.V.A. entre otros impuestos.

Por tanto hemos tenido internamente que tomar medidas, para frenar nuestra pérdida y poder aunque sea con poco ingreso mantenernos a flote, estas medidas han sido 4 gestiones:

1. Impulsar la venta de todos los productos que tenemos en stock mediante la rebaja del precio de venta al público, esto se dispuso en los meses de julio y agosto del 2016, pero a pesar de estas medidas el stock que tenemos en inventario, no ha tenido mayor rotación por lo que tenemos una inversión muerta en dichos productos.
2. Después de esta rebaja hemos procedido a cerrar nuestro local de venta al público esto fue alrededor de octubre y mantenemos con los contactos que hemos realizado, alquilando una pequeña oficina que nos permita continuar y reducir los gastos.
3. Para que las deudas no se incrementen procedimos a poner a la venta de algunos activos fijos, como son las motocicletas.

KIFAPROCESS C.L

4. Impulsar de mejor manera nuestro servicio técnico.

Gracias a estas acciones hemos reducido nuestro total costos y gastos, hemos disminuido nuestros activos fijos y el total de pasivo y patrimonio respecto al ejercicio fiscal 2015.

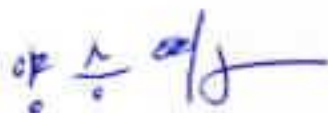
Tenemos un incremento del 34.39% en nuestros ingresos, lo cual también ha contribuido a lograr una pequeñísima utilidad de \$ 1,014.64 (mil catorce con 64/100 dólares americanos), utilidad que se percibe por primera vez en nuestra empresa.

Quisiéramos ser optimistas para lo que viene, pero tendríamos que medir como está la economía del país y la capacidad de adquisición de los ciudadanos ecuatorianos, ya que los productos que comercializamos no son de primera necesidad sino de mejoramiento de la calidad de la convivencia y seguridad en la conducción de motocicletas y respecto a la maquinaria de café son máquinas de gama media y alta que se denomina y que permiten una extracción de café de mejor calidad, por lo que habría que considerar si estos productos son coherentes a la realidad económica que vive el país.

A pesar de todo lo detallado hoy, debemos seguir buscando productos viables que permitan un retorno saludable y un crecimiento positivo, seguiremos adelante en nuestra gestión para poder recuperar los recursos invertidos y mejor todavía generar una mejor situación para la compañía y los consumidores de nuestros productos.

Reitero mi entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

Atentamente



Sung Yeop Yang Cho
Gerente General
KIFAPROCESS C.L