

INFORME GERENTE

Quiero darles a todos ustedes queridos amigos accionistas la más cordial bienvenida, a esta Asamblea Extraordinaria del año 2018.

Durante el primer semestre de este año hemos vivido en el País una economía muy comprimida y con la gran mayoría sectores productivos afectados en sus ventas y flujos. Esto se debe a la evidente falta de liquidez en el sistema económico. Sin embargo existen indicios de medidas positivas como el ajuste de presupuestos por parte del gobierno y como consecuencia desembolsos de los créditos con el FMI. Obviamente esto va a ser un proceso a mediano y largo plazo, por lo tanto **todos** los ecuatorianos vamos a tener que trabajar **muy** duro para salir de esta crisis económica, pero así mismo tenemos muchas expectativas y esperamos que hayan tiempos mejores para la empresa y todos los sectores productivos del país.

Quiero informarles que seguimos en la meta de disminución de nuestro endeudamiento al Sistema Bancario, por lo que estoy en capacidad de mencionarles que se redujo al cierre del periodo 2018 en \$140,000 USD

Adicionalmente es necesario informar, señores accionistas, que como anticipo al impuesto a la renta, pagamos \$30.000 USD por el año 2018, de posibles utilidades que podríamos haber obtenido en este año.

En relación a algunas variables en el año 2018 podemos citar:

El comportamiento de las ventas con relación al periodo anterior han sido bastante parejas, teniendo en cuenta que las exportaciones hacia nuestros clientes en México y Colombia aún no se normalizan como en periodos anteriores al 2016, en el cual la relación exportación - venta local era de 55% - 45% respectivamente. Sin embargo estamos haciendo grandes esfuerzos por no disminuir nuestra participación en estos mercados, aunque tengamos que reducir marginalmente nuestra rentabilidad para mantener nuestra competitividad dentro de la región.

Con esto en mente, consideramos que debemos seguir aumentando nuestras ventas en el mercado americano ya que las condiciones son muy favorables para Hilacril: por los volúmenes de venta, formas de pago y el hecho que compartimos la misma moneda. Estamos realizando en promedio 1 exportación cada 15 días a nuestros clientes en Kansas City y Houston. Pero lo más importante es que sabemos que han tenido mucho éxito con nuestros productos. En este momento tenemos expectativas reales de cerrar negociaciones con un nuevo cliente en San Francisco (California), esperamos poder empezar a facturar dentro del periodo 2019.

En estos últimos meses hemos estado trabajando con mucho intensidad; aumentando la producción mensual para así disminuir nuestros costos y buscando mayor eficiencia a nivel general para reducir nuestros gastos y así poder ser más accesibles al mercado nacional e internacional. Continuamente estamos ofreciendo nuevas tendencias de moda y como siempre manteniendo nuestra excelente calidad. Así mismo hemos ofrecido nuevas líneas exclusivas de hilo; estamos sintiendo un incremento en la demanda de éstos

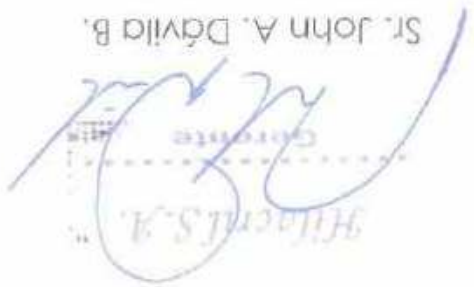
productos y un crecimiento importante de ventas en el norte del Ecuador y exportaciones a Colombia.

Además, quiero informarles y con mucha satisfacción que contamos con colaboradores muy profesionales que realizan el mejor esfuerzo para producir cada vez con más eficiencia y calidad. Están concientizados que el crecimiento de la empresa y los resultados obtenidos, derivan de la maximización de los recursos que posee la compañía. Para mí personalmente es un honor ser parte de este equipo.

Nuestro único deber ahora, es solventar la situación de la compañía, nos hemos trazado metas muy exigentes para el futuro inmediato con el afán darles mejores noticias en la Asamblea Ordinaria del Ejercicio 2019.

Creo que he cubierto los puntos más importantes de lo sucedido en el año 2018.

Quiero agradecer, a los señores y señoras accionistas por su confianza y respaldo en la trayectoria de la empresa y por su grata presencia y a la atención a este informe.


Sr. John A. Davila B.

GERENTE GENERAL