

INFORME DEL GERENTE 2015

En cumplimiento de los Estatutos de la sociedad y en virtud de la ley de compañías correspondiente al año 2015, mediante la cual fui elegido como Gerente de la sociedad, Consultora de Sur Consuljareh SA. tenemos a bien presentar el informe anual de actividades de la Compañía.

Consultora del Sur S.A. es una compañía de constitución legal fundada por un equipo de profesionales que han creado una red de expertos de amplia trayectoria en diferentes campos y ámbitos de Consultoría en el Ecuador.

Los avances y cambios que nuestro País atraviesa día a día crearon la necesidad de trabajar en una mejor y correcta organización en cada entidad pública o privada que ofrece servicios a la Comunidad; a lo cual la Consultora plantea propuestas puntuales que permitan a sus clientes cumplir a cabalidad con su razón de ser.

La empresa propone soluciones eficientes a las múltiples dificultades que se presentan en todas las organizaciones, con su equipo humano, profesional que está preparado y comprometido en brindar un servicio extraordinario.

MISIÓN

Ofrecer servicios de consultoría que generen valor agregado a sus electores con soluciones eficientes, confiables e innovadoras, dando como resultado mayores beneficios.

VISIÓN

La visión de la Consultora del Sur S.A es convertirnos en una empresa de excelencia apegados a los valores éticos y morales, para liderar múltiples proyectos, investigaciones, aplicando tecnologías modernas para contribuir al desarrollo y progreso de las empresas públicas y privadas.

Las actividades previstas y ejecutadas en el ejercicio 2015 han sido realizadas en función de la economía de la empresa:

- Instalación de la oficina matriz de la compañía, con sus respectivos servicios básicos como agua, luz, energía eléctrica, teléfono e internet; muebles de oficina y enseres; equipos informáticos en funcionamiento y modulares; todos estos listos para su uso.
- Difusión y propaganda de los servicios que ofrece la empresa a través de medios de comunicación.
- Diseños de los servicios y gestión de venta, elaboración de cartera de clientes y tarifas.
- Cobertura de la venta de servicio en los diferentes cantones aledaños
- Convenios con otros profesionales para la elaboración de estudios en los diferentes campos.

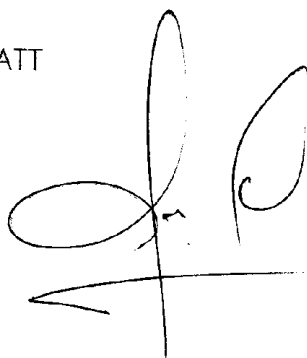
De todas estas actividades están respaldados con sus respectivos comprobantes y registrados en los libros contables, así como las ventas que se generó en el año.

AGRADECIMIENTO

Agradezco a todos por la confianza depositada en mi persona y a vez comprometerme en mejorar día a día para beneficio de la empresa.

Gualaceo, 13 de abril de 2016

ATT



Ing. Elias Guaraca C