

Quito, abril 13 del 2015

Señores

Accionistas

AUTOMOTRISA INGENIERIA AUTOMOTRIZ S.A.

Ciudad

De mi consideración

Una vez finalizado el ejercicio económico del año 2014, pongo en su consideración el informe de labores como Gerente General, resumido en los siguientes puntos:

1.- Cumplimiento de los objetivos propuestos. Respecto a este punto se planteó como objetivo principal el estabilizar la compañía tanto en la parte financiera como comercial, en esta año se ha logrado posicionar el nombre de AUTOMOTRISA, estabilizar la parte financiera, repotenciar la cartera de clientes para mecánica, no se ha conseguido estabilizar y sentar las bases para el despegue definitivo de la parte de colisiones.

2.- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General Y Directorio. En este punto al ser el primer año de labores se ordenó la compañía conforme a todas las disposiciones legales con todas las entidades de control y municipales a fin de garantizar el funcionamiento ordenado de la compañía. Finalizamos el año cumpliendo con todas las obligaciones de pago tanto de SRI como del IESS.

3.- Hechos relevantes. Hemos de destacar la conformación de un buen equipo de trabajo en la parte de mecánica, se logró reemplazar los clientes corporativos que se retiraron con nuevos clientes que suplieron satisfactoriamente el volumen de facturación y se diversificó la cartera de clientes particulares abriendo el abanico para el futuro crecimiento. Como negativo debo resaltar que pese a los esfuerzos realizados no se ha podido conseguir estabilizar la parte operativa de colisiones.

4.- Situación financiera de la compañía. Cuando se iniciaron las operaciones en el mes de mayo nos propusimos terminar este año al menos con estabilidad, es decir que nuestros números nos permitan proyectar el crecimiento futuro, los datos del balance nos hacen ver un equilibrio en los resultados. Mantenemos una cartera sana. Las deudas con los proveedores están en niveles controlados, es decir que si recuperamos la cartera cubrimos todos compromisos. El detalle de los indicadores económicos los veremos en los cuadros que se adjuntan.

5.- Destino de las utilidades. Se propone que el valor de las utilidades se destinen para la compra de herramienta.

6.- Recomendaciones. Medir el potencial de crecimiento en la parte de mecánica para evaluar la conveniencia de incrementar personal para poder aumentar la facturación en este rubro considerando la posibilidad de ampliar nuestra capacidad operativa de mecánica en el taller de

colisiones viendo la posibilidad de incrementar la oferta directa de servicios como electricidad u otro de respuesta rápida. Seguir insistiendo en la posibilidad de asociarnos con algún taller de colisiones e incrementar los esfuerzos por conseguir clientes para esta parte del negocio.

Pongo a su consideración este documento para su análisis y aprobación.



Fabian Espinosa

Gerente

AUTOMOTRISA