

Bogotá, 07 Abril 2013

Señores

JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE INYACULTA LTDA

Ciudad

De mi consideración:

En calidad de Contador Externo de la Empresa INYACULTA LTDA, me es un placer informarle lo siguiente:

He realizado el análisis del Balance General y el Estado de Resultados, cerrados al 31 de diciembre 2012, informo que dichos Estados Financieros están presentados razonablemente aplicándose las Normas de Contabilidad Generalmente Aceptadas (NCG) en el Ecuador y las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), reflejando la situación económica de la Empresa a la mencionada fecha, los procedimientos de control interno establecidos, garantizando la salvaguarda de los bienes, recursos propios y de terceros dando cumplimiento a los objetivos establecidos.

Las Administraciones durante el año 2012 han cumplido las resoluciones de la Junta General de acuerdo a la Ley y las Excepciones establecidas por la Comptroller.

Previamente con el Análisis Financiero a los Estados de Situación y Resultados se ha evaluado la liquidez, poder, solvencia, productividad, apalancamiento y rentabilidad de la empresa, demostrando la capacidad de la misma para operar y cumplir sus obligaciones pasivas.

ANÁLISIS FINANCIERO

RAZONES DE LIQUIDEZ

Ratio Circulante: El Activo Corriente sobre el Pasivo Corriente arroja un índice de 1.55 %, lo que significa que la Empresa tiene disponibilidad para pagar a corto plazo a proveedores. Este ratio está clasificado con mayor valor en la escala financiera con el 45.61 %, del total de los Activos Corrientes y en Cuanto por Cobro el 33.99% es disponible esta se tiene el 1.72% un valor \$ 470.665,33 que dispone para pagar a proveedores dentro de los 12 meses.

Capital de Trabajo: El Activo Corriente menos el Pasivo Corriente nos demuestra que se dispone de \$ 1.560 millones de pesos para de los socios y terceros después de un promedio de \$ 314.991,34 con estos resultados la Empresa se ha hecho acreedora a la solvencia y estabilidad ante las Instituciones Financieras y otros actores en general.

RAZONES DE ACTIVIDAD

Rotación de Cuentas por Cobrar: Las Ventas a Crédito con relación a las Cuentas por Cobrar Ponderadas nos indica que los desembargos de la Empresa arroja un indicador de 5.24 veces de rotación anual. Es decir las cuentas por cobrar se venden cada día entre 172.59 y 441 que corresponde al lapso de la duración de la importación de los insumos, lo que significa que llega la mercancía a destino e inmediatamente se interviene en venta.

Días de Rotación de Cuentas por Cobrar: Analizando las cuentas por cobrar del año 2014 sobre las Ventas, demostrando que los clientes están cancelando sus cuentas con un plazo promedio de 61.48 días, versus las 74 días establecidos en las políticas de la Empresa, demostrando la capacidad labor realizada por la Empresa Administrativa y Financiera haciendo cumplir los plazos y procedimientos de venta y cobro alcanzando promedios del 100 %.

Rotación de Inventario: Las Cuentas de Venta Bruta a las Inventario promedio poderían observarse que las existencias se han reducido en un 2.07 veces al año.

Días de Rotación de Inventario: La rotación de las existencias se ha desplazado a 176.34 días, indicando que demuestra que ha subido la rotación con respecto al año anterior 2014 que fue de 173.28 días.

Rotación de Activos Fijos: La relación de costos sobre Activos Fijos promedio, nos da un indicador de 4.89 veces lo que significa que por cada dólar invertido en Activos Fijos se ha logrado Vender 4.89 veces, indicando que ha disminuido con relación al del año 2014 que era de 4.89 veces ya vale decir significa que la Empresa ya no está invirtiendo en activos fijos no productivos.

INDICES DE ENDEUDAMIENTO

Analizando los balances la Empresa posee un endeudamiento total del 37 % los mismos se han dividido de la siguiente manera en Previsionales el 26.62 % y en Pasivos el 10.37% demostrando que la deuda mayor está en provisionales significando un abasto por pago de intereses ya que las provisionales no son cobros directos por el crédito que nos otorgan. Este índice de endeudamiento indica que la Empresa se ha endeudado en 0.37 de capital ajeno, por cada dólar de patrimonio en propio.

Cobertura: El total Operacional frente a intereses pagados, indicando que demuestra que la Empresa dispone de 5.24 por cubrir sus deudas con provisionales.

RAZONES DE RENTABILIDAD

Margen de Utilidad (MUo): La Utilidad Neta sobre las Ventas netas arroja una rentabilidad del 5.04% por cada dólar vendido ya pagando sus impuestos y repartido de utilidades a sus empleados, ha mejorado con relación al EDO del año anterior que fue de 3.04% por cada dólar vendido en el año 2014.

Rendimiento sobre Activos (ROA): La Utilidad Operacional sobre el activo Total (compra) significa que la empresa ha utilizado el 12% de sus activos independientemente de los obligaciones fiscales y pagos que tenga con sus proveedores.

Rendimiento sobre Capital (ROE): La Empresa ha obtenido el 10 % de rentabilidad por su Patrimonio invertido en el giro del negocio es una rentabilidad razonable ya que los bancos más exigentes en sus créditos máximos hasta el 1.75 máximo ha otorgado al 1 % a sus clientes a corto del año 2014 que fue del 9%.

INDICES DE RENDI

Ganancia por Acción: La Utilidad Neta sobre el número de acciones en circulación arroja el resultado de \$ 0.15 centavos de dólar de ganancia por cada dólar invertido por los socios en la Empresa IMVAD S.A. S. de RL de CV, es una rentabilidad buena ya que en los últimos 10 años cuando la máxima que pagaron en el año 2013 fue de 0.02 el 1 % es decir rentabilidad de 1.02% por cada dólar invertido y por la confianza que los Socios Socios han confiado en la labor de los directivos quien administrando sus capitales en la Empresa.

Culminado con el informe de Resultados Financieros los Balances 2013 se ha observado el gran desempeño del Grupo IMVAD S.A. S. de RL de CV, tales como: Dirección, Administración, Fomento de Ventas y demás personal que ha laborado durante el año 2013 siendo un apoyo para el cumplimiento de objetivos marcados por la Gerencia.

Agradecemos


Luis María Fernández Sánchez
GERENTE GENERAL DE IMVAD