

INFORME DE GESTION 2019
COSMO CONSULT ECUADOR COSMOECUADOR S.A.
PRESENTADO POR EL GERENTE GENERAL

Señores
Accionistas
COSMO CONSULT ECUADOR COSMOECUADOR S.A.
Ciudad. -

Ref.: Informe de Actividades 2019

De mi consideración:

En cumplimiento a las disposiciones legales vigentes, pongo a su consideración el informe anual de la Gerencia General respecto de las actividades económicas de la compañía COSMO CONSULT ECUADOR COSMOECUADOR S.A. (en adelante la "Compañía"), durante el ejercicio fiscal que terminó el día 31 de diciembre del 2019.

1. Cumplimiento legal y estatutario

La Administración de la Compañía ha actuado con total apego a la ley y a las normas estatutarias, así como a las disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Hemos continuado nuestras actividades con el Poder Especial a nombre del Sr. Daniel Augusto Burbano Flores otorgado con fecha 24 de Julio 2018 para que a nombre y en representación de la Empresa Cosmo Consult Ecuador realice y ejecute actos para hacer cumplir el estatuto social y decisiones de la Junta General de Accionistas, realizar actos administrativos y de gestión necesarios que comprendan el giro ordinario de las actividades de la Compañía, representación ante los Organismos de Control y actos necesarios para cumplir a cabalidad con los objetivos de la compañía, apoyando de esta manera la gestión del Gerente General.

Se ha realizado con énfasis la adopción y alineación de procesos corporativos en todas las áreas de la organización, como son; operaciones, finanzas, comercial y de soporte. Adicionalmente se efectuaron actividades de marketing que han permitido publicitar a COSMO CONSULT, con los productos y servicios que provee y así lograr un mayor reconocimiento y crecimiento en el mercado.

Como parte del mencionado crecimiento, la Compañía procedió a realizar una revisión legal de sus libros corporativos y contables a fin de que los mismos sean actualizados y cumplan con la normatividad legal vigente.

Finalmente, puedo afirmar que las actividades ejecutadas por esta administración han estado y estarán encaminadas al logro integral del objeto social de la Compañía en pro de un desarrollo a nivel nacional.

2. Objetivos y Proyectos

Los objetivos planteados al inicio del año se han fijado y constituido en base al estatuto social y a las resoluciones de la Junta General de Accionistas, las mismas que se han cumplido en su mayoría a lo largo del año.

Certifico que los proyectos planteados están vigentes de acuerdo a los intereses de los accionistas y de la misma Compañía, para lo cual se ha logrado iniciar y continuar relaciones comerciales con varias empresas como:



1. **Banco de la Producción.** (Implementación Microsoft Dynamics AX e Implementación de Portal Web Proveedores)
2. **Adventus** (Licencias Dynamics 365)
3. **Currimining S.A.** (Implementación de Dynamics 365 Unified Operation)
4. **Industrial y Comercial Castro Ojeda ICCO S.A.** (Soporte Microsoft Dynamics Business Central)
5. **Industrias IEPESA** (Servicios de Mantenimiento Localización de Microsoft Dynamics AX y Soporte de Software Dynamics AX)
6. **PWC Asesores Empresariales Cia. Ltda.** (Implementación de Proyectos de Tecnología CRECOSCORP Interfaces entre Microsoft Dynamics AX y aplicaciones locales)

Clientes con Suscripciones de Office Microsoft Dynamics:

1. Inmobiliaria Tesla Buildings
2. Molpack Ecuador Ecuamolpack S.A.
3. Moldeados Andinos C.A. MOLANCA
4. Precisionecuador S.A.
5. Sushicorp S.A.

Se ha renovado contratos de Mantenimiento de Licencias (BREP) de los siguientes clientes:

1. **Acero Comercial** (Brep)
2. **Int Food Services Corp** (Brep)
3. **Sushicorp** (Brep)
4. **Plan Automotor Ecuatoriano** (Brep)
5. **Tecnident** (Brep)
6. **Parmalat** (Brep)
7. **Cubiertas del Ecuador Kubiec** (Brep)
8. **Ferro Torre** (Brep)
9. **Marzam** (Brep)
10. **Banco de la Producción** (Brep)

Entre otras facturaciones importantes están:

- **Summit Agro.** Servicios de Migración Office 365 y Soporte.
- En **Sertecpet** se realizó la finalización de servicios de Implementación de Software Dynamics AX 2012.
- **Paul Espinosa**, Licencias de Exchange Plan 1.

Con respecto al manejo de costos hemos realizamos acuerdos y ajustes importantes que han permitido solucionar problemas de la administración anterior con ello se ha reducido notablemente estas cifras optimizando los gastos de la Compañía, entre ellos están:

Se optimizó personal del cual se redujo empleados en áreas que no contribuían de forma positiva y económica a la Compañía disminuyendo nuestros costos en aproximadamente cincuenta mil dólares anuales incluidos gastos de seguridad social.

Se redujo la mano de obra extranjera, esto es revisando y analizando cada proyecto, para dar prioridad a nuestro personal local utilizando de mejor manera su capacidad, esto se ha logrado también incentivando la certificación de varios técnicos y consultores

Tuvimos un mejor control de los Gastos Administrativos, optimizando recursos de oficina, suministros y materiales con el apoyo de todo el personal.

Redujimos los Gastos de Viaje tomando otras alternativas para contactar a nuestros clientes y haciendo un mejor uso de la tecnología. Con ello se logró también reducir los gastos por atención de Clientes y haciendo una mejor segregación para invitaciones y cierre de negocios.

3. Estados Financieros

Los libros contables de la Compañía demuestran la situación financiera al cierre del presente ejercicio económico, tal y como lo establece la reglamentación de la Superintendencia de Compañías y demás normas técnicas y contables.

La situación financiera al cierre del presente ejercicio se resume en lo siguiente:

Los Activos Netos de la Compañía presentan un crecimiento con relación al año anterior debido a la inversión realizada para el crecimiento de la Compañía como son equipos, sistemas de software contable y por el aumento de las cuentas por cobrar al exterior.

Los Pasivos presentan un incremento del 25% principalmente debido a las cuentas por pagar al Exterior por los servicios prestados.

El Patrimonio no ha presentado cambios con respecto a sus acciones quedando de la siguiente manera:

Cosmo Consult Spain SAU con un valor de USD\$88.400,00 y
Sr. Daniel Augusto Burbano con un valor de USD\$15.600,00

Con respecto a los ingresos tenemos un decrecimiento del 30% con relación al año anterior principalmente porque se terminó de entregar servicios a clientes como Kubiec y Sertecpet, se detuvieron los trabajos en Produbanco en el mes de Abril hasta nuevo aviso por parte del cliente, no se renovó los servicios de mantenimiento de Licencias Microsoft Dynamics AX con Sertecpet y no hubieron mayores ventas de licencias.

Cabe indicar que tuvimos importante crecimiento en nuestras ventas al Exterior duplicando estos servicios con respecto al 2018.

Los Gastos de la Compañía tuvieron un decrecimiento del 13%, debido a la disminución de Nómina y por ende Beneficios Sociales y Aportes al IESS, hubo un mejor control de los Gastos Administrativos, Gastos de Viaje, Atención de Clientes.

Con respecto a los resultados de Compañía se generó una pérdida del ejercicio por \$266.271 debido a la disminución de ingresos y con una pérdida total acumulada al año 2019 de \$ 782.219,35

En este caso y considerando que las pérdidas que superan el 50% del capital social, la Compañía incursa en causal de disolución, la Ley de Compañías en su artículo 361 menciona: *Art. 361.- Las compañías se disuelven: 6. Por pérdidas del cincuenta por ciento o más del capital social o, cuando se trate de compañías de responsabilidad limitada, anónimas, en comandita por acciones y de economía mixta, por pérdida del total de las reservas y de la mitad o más del capital;* por lo que sería importante analizar un posible aumento de capital por parte de los accionistas y mitigar inconvenientes para continuar con las operaciones.

Finalmente, puedo mencionar que los Estados Financieros han sido emitidos de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera-NIIF, por lo tanto, reflejan en forma razonable que la Compañía no ha tenido actividad ilícita alguna, correspondiente a sus activos pasivos y patrimonio y se tomará en cuenta para el próximo año las recomendaciones y observaciones realizados en el Informe de Auditoría.

4. Sugerencias

Las sugerencias que puedo establecer para este año son:

- Como principal sugerencia y para disminuir el riesgo de Patrimonio sería empezar los trámites para superar la causal de disolución, por lo cual, requeriremos la asesoría de los abogados para el debido proceso.
- Mejorar las técnicas de ventas y procesos de Marketing para buscar nuevos clientes y dar a conocer mejor nuestros productos.
- Aumentar nuestras ventas en el exterior por la disminución de demanda local debido a la crisis económica.
- Generar estrategias que permitan disminuir los gastos en general, creando un compromiso con el personal para el buen uso de recursos.
- Revisiones periódicas con los responsables de cada área para conocer los avances, dificultades con el cliente, nuevos requerimientos, para la toma oportuna de decisiones.

Debo dejar constancia del agradecimiento a los señores accionistas, ejecutivos y colaboradores por todo el apoyo y confianza depositada en esta administración.

Atentamente,
COSMO CONSULT ECUADOR
COSMOECUADOR S.A.


Rocio de las Mercedes Cordova Valdiviezo
Gerente General
TIMBILA S.A.C.