

17599

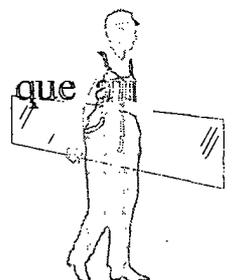
INFORME DE GERENCIA AÑO 2006

Señores socios, comenzaré informando que el monto de ventas planificado para este año se ha logrado en un 33% con respecto al año anterior esto es US\$ 295.491.82, lo cual al observar el balance de Pérdidas y Ganancias nos da una utilidad bruta 89.654.40, pero descontando los gastos de operación US\$85.593.09, llegamos a una utilidad neta US\$4.061.31 pero esto nos ayudará a disminuir una parte de nuestras perdidas acumuladas.

Se preguntarán el porque de una utilidad tan pobre, esto debe a que en este año Peldar nuestro principal proveedor no pudo atendernos nuestros requerimientos debido a que: 1.- el aumento de la demanda colombiana , 2.- por la escasez a nivel mundial.

Por esta razón apenas se recibieron dos pedidos en el año, mientras tanto se tuvo que recurrir al mercado local el mismo que no se obtiene una utilidad considerada esto es apenas en un 8% que solo se puede cubrir los gastos.

La situación es realmente preocupante pues se considera que inicios del año 2007 se normalizará la escasez de Peldar .



Por esta razón la gerencia tomó la decisión para el año 2006 comprar en el mercado local y de la misma manera se seguirá realizando en el año 2007.

Por todo lo expuesto esta gerencia recomienda para el año 2007

1.- Una política de compra en el mercado local y trabajando más en ventas locales.

2.- Reducir los plazos largo, crédito de 15 o 30 días. Y en casos muy especiales a 60 días.

3.- La competencia es otro factor negativo, cambiar la política de igualarse hacia abajo.

A pesar de todos los esfuerzos que nuestra empresa realice en su conjunto para salir adelante nada se podrá conseguir si los gobiernos siguen beneficiando las ambiciones de ciertos sectores políticos.



Franklin Haro

Gerente

