

INFORME DE GERENCIA AÑO 2014

Señores accionistas nuestro programa de actividades en este año no se ha cumplido a cabalidad, puesto que las ventas han bajado con respecto al año anterior en un porcentaje del 20% y los gastos fueron en relación con sus ingresos.

Las dificultades que se ha tenido en este año nos han obligado a que se tome medidas más severas, acudiendo a realizar un préstamo para poder cancelar a los proveedores por eso para el próximo año (2015) se buscará alternativas de compras entre proveedores nacionales. La competencia es cada vez más dura, a pesar que la construcción es una de las fuertes para nuestro negocio.

La situación descrita determina que existan precios variables y más competitivos, lo que nos obliga a poner mayores esfuerzos en contra de la competencia, ya que existe mayor cantidad de oferta y el nivel de precios tiende a bajar con descuentos y promociones.

Nuestra empresa no ha entrado a competir en precios, sino que se ha puesto mayor esfuerzo en la atención y servicio al cliente.

Para terminar diríamos que el año 2014 fue un año regular, y aunque la situación política, económica, social y mundial se mantenga estable se continuará luchando.

Atentamente,



Franklin Haro

Gerente