

**ALQUILER DE EQUIPOS DE SONIDO E ILUMINACION  
MTLI GHTRPAL CIA.LTDA.**

**INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES**

**AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2016**

## **I N F O R M E A N U A L D E A C T I V I D A D E S**

A los señores Socios de

### **ALQUI LER DE EQUI POS DE SONI DO E I LUMI NACI ON MTLI GHTRPAL CI A. LTDA.**

A continuación se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año 2016. Para una mayor comprensión he resumido el presente informe en las siguientes secciones:

- a) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2016.
- b) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
- c) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2016, en el ámbito administrativo, laboral y legal
- d) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2016 y de los resultados anuales.
- e) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2016
- f) Recomendación a la Junta General de Socios respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año

#### **A. CUMPLI MI ENTO DE LOS OBJE TI VOS PREVI STOS PARA EL AÑO 2016**

Los objetivos planteados para este año fueron:

- 1) Culminar con el proceso de consolidación de la compañía.
- 2) Iniciar conversaciones con posibles aliados estratégicos para la firma de convenios para promocionar nuestros servicios.

Respecto de los objetivos planteados al inicio de año les comunico que:

- 1) Este objetivo fue cumplido satisfactoriamente ya que el proceso de consolidación de la compañía terminó el 30 de diciembre del 2015.
- 2) Si bien se dieron ciertos acercamientos y conversaciones con posibles aliados estratégicos, con lo cual se pudo concretar algunos contratos, pero no como lo habíamos planificado. Se espera que este objetivo se lo pueda cumplir durante el año 2017.

#### **B. CUMPLI MI ENTO DE LAS DISPOSI CI ONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCI OS**

Durante al año 2016, la Junta General de Accionistas se reunió el 28 de Marzo del 2016 y el 30 de Junio del 2016.

Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General Universal de Socios celebrada el 28 de Marzo del 2016 y del 30 de Junio de 2016.

**C. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2015, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL**

El hecho más significativo que afectado las operaciones de la compañía durante el año 2016, fue la separación de uno de sus accionistas el Sr. Placido Trejo.

**D. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2016 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.**

El presente ejercicio fiscal corresponde al tercer año de vida de la compañía. A continuación un resumen del contenido de los estados financieros al 31 de diciembre del 2015:

	<u>2016</u>
Activos totales	34,102.31
Pasivos Totales	22,728.65
Patrimonio	11,373.66

**Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros principales:**

- 1) Del valor total de los activos, US\$.752.63 corresponden a dinero en efectivo.
- 2) Los activos también incluyen US\$.6,242.56 correspondientes a Cuentas por Cobrar a Clientes Particulares por facturas de servicios prestados.

**El patrimonio de la compañía tuvo los siguientes movimientos durante el año 2016:**

- 1) Aporte de los socios por US. 400 (US\$. 400 de los cuales corresponden al capital social de la compañía pagados por Ruby Pallacho)
- 2) El patrimonio también incluye US\$. 200 de la Reserva Legal.

**E. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2016.**

Debido a que la compañía se consolido el año 2015 teniendo utilidad en este período y que la compañía si tuvo operaciones en el 2016, obteniendo una rentabilidad o utilidad neta después de la deducción de los impuestos respectivos de US\$. 888.63 dicha utilidad tendrá como destino el capitalizar a la empresa en años venideros.

**F. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO**

Considerando que la compañía inició sus operaciones el año 2014, a continuación mis recomendaciones para el año 2017:

- 1) Iniciar conversaciones con posibles aliados estratégicos para la firma de convenios para promocionar nuestros servicios. En especial se deberá buscar alianzas con personas o compañías de similares características en el mercado nacional.
- 2) Contratar personal calificado que pueda prestar los servicios que vamos a ofrecer a nuestros clientes.
- 3) Incrementar el capital social de la compañía o aumentar los aportes para futuras capitalizaciones.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2016, me suscribo

Atentamente,



**Rubi Pallacho**

Gerente General / Representante Legal  
ALQUILER DE EQUIPOS DE SONIDO E ILUMINACION MTLIGHTRPAL CIA. LTDA.