

**INFORME DE LA GERENCIA
GENERAL A LA JUNTA DE
ACCIONISTAS
PERIODO 2016**

Quito, 17 abril de 2017
Señores Accionistas/Señora
BUHOOSTICS S.A.
Ciudad.

De mi consideración:

Cumpliendo con lo dispuesto en la Ley, en los estatutos de la compañía y en el Art. 2 de la Resolución No. 13 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 de 13 de octubre de 1997, sobre la presentación de informes anuales de administración, ponga a disposición de los señores socios, el informe sobre las actividades administrativas de la compañía, correspondientes al ejercicio económico.

**1. INFORMAR SOBRE CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS
PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO MATERIA DEL INFORME.**

Entorno Económico

Buhoostics S.A. es una compañía consultora que ofrece servicios como asesorías, brinda servicios de rituales particulares, nivelaciones, cursos y seminarios en todos los áreas del conocimiento excepto en educación superior, brinda el servicio de tutoría para el desarrollo de proyectos de tesis, brinda el servicio de todo lo relacionado con e-commerce (comercio por internet) y estrategias (negocios por internet). El segmento de mercado al cual se enfoca la compañía es el de la asesoría en la educación; sin embargo, está no descarta la posibilidad de ofrecer a futuro, nuestros servicios a empresas del sector industrial, comercial, bancario u otros.

En una empresa de asesoría se desenvuelve en el profesional mundo de la litigación, a pesar de lo cual y así como de las expectativas. Las empresas de asesoría asesoran, particularmente, comercializan, administran y prestan solamente servicio de tutoría para el desarrollo de proyectos de tesis, brinda el servicio de todo lo relacionado con e-commerce (comercio por internet) y estrategias (negocios por internet), o servicios similares. Por tanto el verdadero valor de la empresa asocia está en cubrir las expectativas del cliente, adaptándose a sus deseos, ofreciendo un abanico de posibilidades y brindándole un servicio impecable.

51

52

Cualquier actividad económica necesita saber su evolución y perspectivas al futuro para el logro de determinados fines o metas. Para orientarse en el complejo laberinto de los fundamentos económicos modernos y tomar decisiones acertadas se requiere de pronósticos y métodos adecuados.

La empresa Buhoostics S.A. en el 2013 legalmente se constituyó, y en el año 2014 se abrió el Registro Único de Contribuyentes (RUC); por esta razón en dicho año no se generó un presupuesto desde su constitución hasta diciembre 2014.

Se proyecta para el ejercicio económico 2015, generar ventas para así poder ser una empresa que brinde asesoría potencial en el sector de prestación de servicios, y embasar los fines de las mejores empresas de prestación de servicios de asesoría en el Ecuador.

El potencial de crecimiento que tendrá Buhoostics S.A. es importante en todos nuestros servicios y competencias, que el sector de pequeñas y medianas empresas en el Ecuador representa un importante aporte a la dinámica de la economía nacional, por ello es fundamental implementar acciones encaminadas a mejorar su competitividad e incrementar su participación en el comercio nacional e internacional, promoviendo el desarrollo de negocios que permitan la transferencia y uso de tecnología en estas empresas, tenemos un gran mercado que podremos explorar como año 2015.

INFORME DE LABORES QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL POR EL EJERCICIO 2014 A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA BUHOOSTICS SA, CELEBRADA EN LA CIUDAD DE QUITO, EL DIA 17 DE ABRIL DEL 2015

A los señores Accionistas de la Empresa Buhoostics S.A.

Según lo establecido en los estatutos de la compañía y en el art. 2 la Resolución No. 12 de la Superintendencia de compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 del 11 de octubre de 1993, sobre la presentación de informes anuales de administración, junto a disposición de los señores accionistas, el informe de labores del periodo 2014.

1. ENTORNO ECONOMICO Y OBJETIVOS:

El mercado de servicios en el Ecuador es muy competitivo. El negocio es muy atractivo para nuevos clientes, los sectores que actualmente se venen el mercado son muy agresivos y en muchos casos recurren a prácticas dudosas para atraer más descuentos a los diferentes clientes, entregándoles a su vez, mayor satisfacción.

Esto teniendo en el mercado de servicios nos ha obligado a tomar estrategias de servicio y diversificación, de manera que se pueda mantener en el futuro con un nivel óptimo de ventas y rentabilidad.

En este sentido y con la obligación de construir una empresa sostenible en el largo plazo, estamos obligados a mejorar nuestros procesos internos para cumplir con estándares de calidad y a su vez diversificar los ingresos, buscando nuevas oportunidades de negocio.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS:

La administración ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General. En este sentido, debo indicar que en el ámbito administrativo y laboral la empresa se ha manejado adecuadamente y sin novedades.

La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio, se encuentra reflejada en el Balance General que se adjunta y que ha sido puesto a disposición de los accionistas. En efecto el Balance General al 31 de diciembre del 2014, refleja que no se tuvo ningún tipo de endeudamiento.

Finalmente pongo en su conocimiento que la empresa ha dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial.

3. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2015:

La empresa cuenta con capital de trabajo positivo, lo que permitirá hacer nuevas inversiones para el crecimiento y posicionamiento de nuestros productos. La empresa no ha presentado pérdidas en el ejercicio fiscal 2014, pero estas se deben a la falta de movimiento de la empresa en dicho año.

En el periodo 2015 la empresa arrastrará con proyectos y con movimiento tanto en sus compras como ventas, y esperamos nuestros proyectos marquen un diferenciador en el mercado. Por lo que se debe adaptar los procesos a un nuevo modelo de negocio flexible y dinámico que nos permita mantener competitividad en el mercado.

4. ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA:

Debo informar que la empresa ha dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial, durante el ejercicio económico 2014.

Sin más por informar a los señores accionistas, agradecer por la confianza en estos meses de gestión. Espero estar a la altura de las circunstancias que esta gran empresa lo requiere.

Atentamente,



GERENTE GENERAL

BUHOOSTICS S.A.

PRINCIPALES EVENTOS DEL AÑO 2016

En el Ejercicio Fiscal 2014 no tuvimos eventos principales que compartirlos con los socios.

PLANIFICACION ESTRATEGICA 2017

El eje de la planificación para el 2016 es el crecimiento en ventas y participación de mercado. Estará dado en un objetivo que será el de centrarnos en ser competencia en el mercado. El modelo primordial será corriente, pero eventualmente y en condiciones muy estrictas se puede entregar crédito, pero siempre y cuando exista un sustento de rentabilidad de por medio.

En lo que se refiere a las Ventas es importante adquirir nuevos clientes, retener a los clientes actuales a través de una propuesta de valor sólida y competitiva, desarrollar nuevos negocios y alianzas estratégicas.

En lo que se refiere a control de costos se está buscando automatizar todo cuanto se pueda y de esta manera lograr una mayor eficiencia en los procesos.

Atentamente,



GERENTE GENERAL

BUHOOSTICS S.A.