

***INFORME DE LA GERENCIA
GENERAL A LA JUNTA DE
ACCIONISTAS***

PERIODO 2013

Quito, 13 mayo de 2014
Señores Accionistas/Socios
BUHOOSTICS S.A
Ciudad..

De mi consideración:

Cumpliendo con lo dispuesto en la Ley, en los estatutos de la compañía y en el Art. 2 de la Resolución No. 13 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 de 13 de octubre de 1992, sobre la presentación de informes anuales de administración, pongo a disposición de los señores socios, el informe sobre las actividades administrativas de la compañía, correspondientes al ejercicio económico

1. INFORMAR SOBRE CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO MATERIA DEL INFORME.

Entorno Económico

Buhoostics S.A. es una compañía consultora que ofrecerá servicios como asesorías, brinda servicios de clases particulares, nivelaciones, cursos y seminarios en todas las áreas del conocimiento excepto en educación superior, brinda el servicio de tutoría para el desarrollo de proyectos de tesis, brinda el servicio de todo lo relacionado con e-commerce (comercio por internet) y e-bussines (negocios por internet). El segmento de mercado al cual se enfoca la compañía es el de la asesoría en la educación; sin embargo, esto no descarta la posibilidad de ofrecer a futuro, nuestros servicios a empresas del sector industrial, comercial, bancario u otras.

En una empresa de asesoría se desenvuelve en el proceloso mundo de lo intangible, a veces de lo irreal y casi siempre de las expectativas. Las empresas de asesoría no crean, gestionan, comercializan, administran y prestan solamente servicio de tutoría para el desarrollo de proyectos de tesis, brinda el servicio de todo lo relacionado con e-commerce (comercio por internet) y e-bussines (negocios por internet), o servicios similares. Por tanto el verdadero valor de la empresa asesora está en cubrir las expectativas del cliente, adelantarse a sus deseos, ofrecerle un abanico de posibilidades y prestándole un servicio impecable.



Cualquier actividad económica necesita valorar su evolución y proyectarse al futuro para el logro de determinados fines o metas. Para orientarse en el complejo laberinto de los fenómenos o sucesos económicos y tomar decisiones acertadas se requiere de procedimientos y métodos adecuados.

La empresa Buhoostics S.A. en el 2013 legalmente se constituyó, por esta razón en dicho año no se generó un crecimiento desde su constitución hasta Diciembre 2013.

Se proyecta para el ejercicio económico 2014, generar ventas para así poder ser una empresa que brinda asesoría potencial en el sector de prestación de servicios, y encabezar las listas de las mejores empresas de prestación de servicios de asesoría en el Ecuador.

El potencial de crecimiento que tendrá Buhoostics S.A. es importante en todos nuestros servicios si consideramos que el sector de pequeñas y medianas empresas en el Ecuador constituye un importante aporte a la dinámica de la economía nacional, por ello es fundamental implementar acciones encaminadas a mejorar su competitividad e incrementar su participación en el comercio nacional e internacional, promocionando el desarrollo de mecanismos que permitan la transferencia y uso de tecnología en estas empresas, tenemos un gran mercado que podremos explotar este año 2014.

INFORME DE LABORES QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL POR EL EJERCICIO 2013 A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA BUHOOSTICS SA, CELEBRADA EN LA CIUDAD DE QUITO, EL DIA 13 DE MAYO DEL 2014.

A los señores Accionistas de la Empresa Buhoostics S.A

Según lo establecido en los estatutos de la compañía y en el art. 2 la Resolución No. 13 de la Superintendencia de compañías, publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de octubre de 1992, sobre la presentación de informes anuales de administración, pongo a disposición de los señores accionistas, el informe de labores del periodo 2013.

1. ENTORNO ECONOMICO Y OBJETIVOS:

El mercado de asesoria en el Ecuador es muy competitivo. El negocio, es muy atractivo para nuevos clientes. Los gestores que actualmente se reparten el mercado son muy agresivos y en muchos casos recurren a prácticas dañinas como ofrecer más descuentos a los diferentes clientes, entregándoles a su vez, mayor accesibilidad.



Esta tendencia en el mercado de asesoria nos ha obligado a tomar estrategias de servicio y diversificación, de manera que se pueda mantener en el futuro con un nivel óptimo de ventas y rentabilidad.

En este sentido y con la obligación de construir una empresa sostenible en el largo plazo, estamos obligados a mejorar nuestros procesos internos para cumplir con estándares de calidad y a su vez diversificar los ingresos, buscando nuevas oportunidades de negocio.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS:

La administración ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General. En este sentido, debo informar que en el ámbito administrativo y laboral la empresa se ha manejado adecuadamente y sin novedades.

La situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio, se encuentra reflejada en el Balance General que se adjunta y que ha sido puesto a disposición de los accionistas. En efecto el Balance General al 31 de diciembre del 2013, refleja que no se tuvo ningún tipo de movimiento.

Finalmente pongo en su conocimiento que la empresa ha dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial.

3. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL AÑO 2014:

La empresa cuenta con capital de trabajo positivo, lo que permitirá hacer nuevas inversiones para el crecimiento y posicionamiento de nuestros productos. La empresa no ha presentado utilidades en el ejercicio fiscal 2013, pero estas se deben a la falta de movimiento de la empresa en dicho año.

En el periodo 2014 la empresa arrancará con proyectos y con movimiento tanto en sus compras como ventas, y esperamos nuestros proyectos marcarán un diferenciador en el mercado. Por lo que se debe acoplar los procesos a un nuevo modelo de negocio flexible y dinámico que nos permita mantener competitividad en el mercado.



4. ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑIA:

Debo informar que la empresa ha dado cumplimiento a las disposiciones legales aplicables en materia de propiedad intelectual e industrial, durante el ejercicio económico 2013.

Sin más por informar a los señores accionistas, agradecer por la confianza en estos meses de gestión. Espero estar a la altura de las circunstancias que esta gran empresa lo requiere.

Atentamente,



A handwritten signature in black ink, appearing to read 'J. B. 2013'.

GERENTE GENERAL

BUHOOSTICS S.A.



A handwritten signature in black ink, appearing to read 'J. B.'

PRINCIPALES EVENTOS DEL AÑO 2013

En el Ejercicio Fiscal 2013 no tuvimos eventos principales que compartirlos con los socios.

PLANIFICACION ESTRATEGICA 2014

El eje de la planificación para el 2014 es el crecimiento en ventas y participación de mercado. Estará dado en un objetivo que será el de centrarnos en ser competencia en el mercado. El modelo primordial será corriente, pero eventualmente y en condiciones muy estrictas se puede entregar crédito, pero siempre y cuando exista un sustento de rentabilidad de por medio.

En lo que se refiere a las Ventas es importante adquirir nuevos clientes, retener a los clientes actuales a través de una propuesta de valor sólida y competitiva, desarrollar nuevos negocios y alianzas estratégicas.

En lo que se refiere a control de costos se está buscando automatizar todo cuanto se pueda y de esta manera lograr una mayor eficiencia en los procesos.

Atentamente,



GERENTE GENERAL

BUHOOSTICS S.A.