

# **INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA COMPAÑIA AUTOMOTORES ANTONIO LARREA CIA. LTDA.**

SEÑORES:

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
DE AUTOMOTORES ANTONIO LARREA CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

Me es grato dirigirme a ustedes, en mi calidad de GERENTE de la Compañía AUTOMOTORES ANTONIO LARREA CIA. LTDA., dando cumplimiento a lo dispuesto en el Art. 20 y 23 de la Ley de Compañías, para presentar el Informe Anual de actividades de la Compañía correspondiente al año 2018.

## **INFORME DE ADMINISTRACION Y OPERACIONES**

Siendo la visión mundial de NISSAN - RENAULT y por ende de todas sus subsidiarias "Enriqueciendo la vida de las personas", las marcas han enfocado sus esfuerzos en desarrollar productos de calidad que lleguen a brindar una seguridad y confort, intentando cumplir con el cometido de mejorar la calidad de vida de los clientes.

Nuestra empresa se enorgullece de formar parte de esta organización convencido de la importancia de nuestra participación y reafirmando nuestro compromiso con una Industria, que ha sido generadora de recursos, motor de innovación, y destacando un tratamiento específico para cada cliente, todo esto apoyados en la confianza, seguridad y versatilidad que brinda el respaldo de las marcas.

## **CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

La Economía del Ecuador creció un 1.4% en el 2018, en el último trimestre del año y se proyecta un crecimiento del 1,7% para el año 2019, según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). Así también la inflación para el año 2018 reflejó una inflación del 0,27% superior a la inflación negativa del -0,20% del año 2017. El mismo organismo precisó que la recuperación fue liderada por el consumo privado, mayor colocación de crédito de consumo y, en general por la compra de bienes y servicios.

En cuanto al comportamiento del Sector Automotor, entre enero y diciembre del 2018, en el país se comercializaron 137.615 vehículos nuevos, frente a los 105.077 del 2017, presentándose un incremento del 31% frente al año anterior, según datos divulgados por la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador. (AEADE).

De acuerdo con las cifras de la Asociación de Empresas Automotrices del Ecuador (AEADE), la venta de vehículos de origen chino muestra una importante alza. Desde 2016 a 2018 estas ventas subieron 8,30%.

En general el año pasado para el sector automotor fue un periodo de recuperación, gracias a la demanda represada de años anteriores. Además, factores como las condiciones económicas del país, una política de mayor apertura y el apoyo de las instituciones financieras a través de la entrega de créditos, incidieron en el crecimiento del sector.

- En primera instancia, y como una de las políticas internas de la compañía, se ha procedido a dar el cumplimiento a todas las exigencias y requerimientos de las entidades de control, mismas que por naturaleza del objeto social de la compañía estamos sujetos, considerando para ello capacitar al personal responsable de cada una de las áreas.
- A continuación, pongo en consideración las cifras de los Estados Financieros 2018, puntualizando algunas de ellas que por su relevancia requieren una desagregación:
  - Las ventas para el año 2018 ascendieron a USD 909.372,01
  - El costo de ventas de estas operaciones ascendió a USD 351.249,21
  - Los Gastos Administrativos y Financieros llegaron a USD 540.739,84
  - La Utilidad para el ejercicio del periodo, luego de realizar la respectiva conciliación tributaria ascendió a USD 10.082,42

Los Estados Financieros al 31 de diciembre del 2018, se encuentran elaborados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por la I.A.S.B. (International Accounting Standard Board), adoptadas por el Ecuador y normadas mediante resoluciones de la Superintendencia de Compañías.

La compañía ha cumplido con el pago de todos los impuestos nacionales y municipales y viene cumpliendo con las normas relacionadas con la prevención del Lavado de Activos, financiamiento del terrorismo y otros delitos.

## **ASPECTOS IMPORTANTES DE LA COMPAÑÍA**

La organización de la actividad comercial y de servicio Post- Venta, como modelo de negocio del distribuidor, en su conjunto se configuran conforme a las directrices del proveedor que concreta y especifica cada uno de los procesos entre ellos: Los Estándares y Calidad de Servicio. Por una atención de calidad.

A través de los esfuerzos realizados por los directivos y el equipo de trabajo de ventas, talleres y administrativo, se ha logrado contribuir con el fortalecimiento de la compañía con la implementación ciento por ciento de talleres de la compañía y la cancelación de las obligaciones contraídas con las Instituciones Financieras.

## RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Tenemos que seguir brindando un servicio de Post Venta de alta calidad a la altura de nuestros clientes. Nuestra gestión no solo está destinada a la revisión nuestros vehículos y al posicionamiento de la marca mediante estrategias y medidas adoptadas para la satisfacción de nuestros clientes, donde se Incluyen también los beneficios que generamos para cada uno de ellos de manera personalizada.

El concesionario deberá llevar a cabo una eficaz promoción de las ventas haciendo uso de los medios y recursos más adecuados para fomentar el desarrollo de contactos con los clientes y potenciales compradores y prestar un servicio de post- venta de calidad.

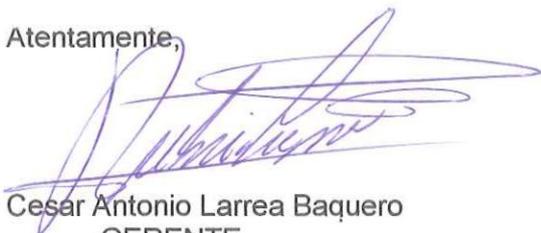
Mantener un manejo eficiente de la información sobre pedidos, entregas, matriculaciones, reparaciones y atención de garantías para atender los requerimientos de los clientes, marcará la pauta de nuestro que hacer del siguiente año, avizorando un futuro con mejores expectativas para sector.

Considero importante señalar que para obtener una mayor rentabilidad es necesario contar con una mayor liquidez que respalde el Capital de Trabajo, lo que implicaría una inyección de capital a la empresa.

Con la satisfacción del trabajo cumplido y la plena convicción de que el camino recorrido es solo el inicio de grandes retos, agradezco a los miembros del Directorio, a todo el equipo de funcionarios y empleados de la compañía, por su valiosa colaboración y apoyo, puesto que gracias a ese esfuerzo invaluable hemos culminado con éxito otro años más de trabajo, con el firme propósito de continuar en la búsqueda de un crecimiento sostenible.

Como representante legal de la compañía, pongo en consideración de ustedes este informe que resume la situación financiera de la misma al cierre del año 2018.

Atentamente,



Cesar Antonio Larrea Baquero  
GERENTE