

## **INFORME DEL GERENTE GENERAL DE INDUSTRIA DE MATERIALES DE FRICCIÓN S.A. (IMFRISA) CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012.**

Con el fin de dar cumplimiento al artículo 305 literal 4 de la ley de compañías, elaboro a continuación un resumen ejecutivo de la situación del Ecuador y de las actividades administrativas realizadas durante el año 2012.

### **SITUACIÓN ECUADOR**

#### **- Actividad Económica**

En el año 2011 el Ecuador cerró con un crecimiento de 8% en el PIB.

En el tercer trimestre del 2012, el PIB creció en 1,5% respecto al trimestre anterior y en 4,67% en relación al periodo julio septiembre 2011.

En el tercer trimestre de 2012, las actividades económicas que presentaron una mayor contribución a la variación trimestral del PIB (1.5%) fueron: Enseñanza y salud (pública y privada) 0.30%; Construcción, 0.28%; y Gobierno General, 0.26%.

La recaudación tributaria durante 2012 llegó a U\$11.267 millones incrementándose el 29,2% frente al 2011.

El Impuesto al Valor Agregado (IVA) representó el 48,8% de la recaudación total, lo que representa un monto de U\$4.958 millones, y en referencia al 2011, su recaudación creció 10,9%. El Impuesto a la Renta (IR) tiene una participación del 30,1% con un crecimiento del 9% versus el 2011. El Impuesto a la Salida de las Divisas (ISD) ha consolidado importancia en el esquema de ingresos fiscales, y su tendencia de crecimiento acelerado persiste (136%); su participación global fue del 10,3%, alcanzando un monto de U\$1.160 millones.

#### **- Precios**

La inflación anual en 2012 cerró 4,16%, descendiendo su nivel en 0,61pp. en comparación a la finalización de 2011. La variación mensual de precios en diciembre fue negativa (-0,19%). De acuerdo al Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), el Índice de Precios al Consumidor (IPC) fue de 141,63, manteniendo una tendencia estable durante el último trimestre del año. Durante diciembre la variación de precios fue mayor en las ciudades de: Ambato (0,13%) y Cuenca (0,02%); mientras que el índice disminuyó en las demás ciudades principales: Guayaquil (-0,02%), Manta (-0,12%), Esmeraldas (-0,13%), Machala (-0,27%), Quito (-0,39%) y Loja (-0,49%). Las divisiones de mayor incidencia en la variación negativa del IPC fueron 'alimentos y bebidas no alcohólicas' que aportan el 60,87%, 'recreación y cultura' con 23,59%, y 'prendas de vestir y calzado' con 8,17%.

Por otra parte, el valor de la canasta familiar básica se ubicó en \$595,70 y la canasta familiar vital se situó en \$431,32.

### **- Mercado Laboral**

En diciembre de 2012, la tasa de desocupación total fue de 5.0%. Por sexo, el 5.5% de las mujeres que conformaron la PEA se encontraron desocupadas, mientras que la desocupación de los hombres se ubicó en 4.7%, las dos tasas con respecto a la PEA de su respectivo género.

La población económicamente activa (PEA) urbana llegó a 4' 526.773 al cierre del 2012.

### **- Reserva Internacional de Libre Disponibilidad**

Al 31 de diciembre de 2012 las Reservas Internacionales registraron un saldo de USD2. 482,5 millones, lo que representa una disminución de USD475,1 millones con respecto a diciembre 2011; variación que se explica principalmente por mayores movimientos de depósitos del sector público y del sistema financiero.

### **- Deuda Pública**

La deuda pública total durante 2012 cerró en U\$18.652 millones, 28,8% superior que en el 2011.

La cuota externa de la deuda cerró el 2012 con un saldo de U\$10.872 millones, lo que representa un incremento anual de 9%. En cuanto a su contraparte interna, alcanzó un monto de U\$7.781 millones, y refleja un fuerte crecimiento de 72,7%, frente a lo observado en la finalización del 2011. Al analizar la representatividad de la deuda pública frente al PIB, se observa que el monto de la misma alcanzó el 25,5% del PIB en el 2012 (U\$73.232 millones). Según el FMI, los niveles de deuda actuales se mantienen dentro de los parámetros adecuados para economías en desarrollo.

### **- Riesgo País**

El EMBI+, que mide el riesgo país, al finalizar el mes de diciembre 2012 se ubicó en 827 puntos y a América Latina fue de 333. En este mes el índice de Ecuador se incrementó en 11 puntos en relación al 2011. Por su parte, este índice para América Latina disminuyó en 35 puntos con relación al mes de noviembre y disminuyó en 121 puntos en relación al mismo mes del año anterior.

### **- Balanza Comercial**

El déficit comercial durante el 2012 alcanzó los U\$1.298 millones.

Al cierre del 2012, las exportaciones ecuatorianas crecieron en 7,1% anual y las importaciones hicieron lo propio en 3,7%. Por su parte, el déficit de la balanza comercial durante este periodo registró una reducción anual de U\$666 millones. El saldo comercial petrolero en 2012 registró un valor de U\$8.182 millones, 8 % superior al registrado en 2011, mientras que el saldo comercial



no petrolero alcanzó un déficit de U\$-9.479 millones, inferior en -0,6% al registrado el año anterior (U\$-8.763 millones).

#### **- Remesas de los migrantes**

Las remesas de trabajadores recibidas durante el tercer trimestre de 2012 alcanzaron la suma de USD606.3 millones, esto es, 3.0% menos que el trimestre anterior (USD625.3 millones) y 9.6% menos con relación al monto registrado en el tercer trimestre de 2011 (USD670.7 millones). La disminución del flujo de remesas en el tercer trimestre de 2012, obedece a la coyuntura económica por la que atraviesan España y Estados Unidos.

Para el tercer trimestre de 2012, las remesas de trabajadores provenientes de los países de Estados Unidos, España e Italia representaron el 47.8%, 33.6% y 6.9% respectivamente; mientras que el 11.7% restante correspondió al resto del mundo, entre los que se destacan: México, Venezuela, Chile, Inglaterra, Colombia, Alemania, entre otros.

### **SITUACION EMPRESA**

#### **VENTAS:**

En el 2.012 las ventas totales de la compañía fueron de US\$29.499 mil (US\$2.458 mil/mes) representando un cumplimiento del 111% frente al presupuesto de US\$ 26.516 mil, las cuales tuvieron un crecimiento del 18% contra el año 2.011 (US\$25.053 mil). El crecimiento frente al presupuesto se debió a una mayor dinámica de la industria y el crecimiento del ensamble de vehículos por parte de General Motors en los modelos que se fabrican en la planta actual de suspensiones en Imfrisa; lo que significó que las ventas de equipo original ascendieran a US\$21.093 mil frente a US\$18.312 mil que se habían presupuestado y un crecimiento del 18% / 11.

En ventas de reposición, la cifra ascendió a U\$8.407 mil, frente a un presupuesto de U\$8.204 mil lo que representó un 102% de cumplimiento y un crecimiento del 16% comparado con el 2011.

En las líneas de fricción la venta fue de US\$2.889 mil con un cumplimiento del 96% frente al presupuesto y un crecimiento del 9% frente al 2.011. Se evidencia una dinámica en el segmento liviano por el incremento del parque automotor en los últimos años.

En las líneas de suspensión en reposición se tuvo una venta de US\$2.060 mil con un crecimiento del 23% frente al 2011. La dinámica de la línea de amortiguadores con crecimientos del 72% permite fortalecer este negocio.

Los embragues llegan a \$539 mil con un cumplimiento del presupuesto del 119% y un crecimiento del 40% con respecto al 2011.



Las ventas de aros de acero y aluminio ascendieron a \$822 mil lo que representó un cumplimiento del 170% frente al presupuesto y un crecimiento del 2% frente al 2011, como consecuencia del crecimiento en los programas con Toyota del Ecuador.

En las líneas de discos y tambores de freno se tiene una venta de \$805 mil con un cumplimiento del 88% frente al presupuesto y un crecimiento del 6% frente al 2011. El cumplimiento del presupuesto se vio afectado por el incumplimiento del proveedor en la entrega a tiempo de los pedidos.

En el año 2012 se realizaron importantes inversiones en la planta de suspensiones junto con la compra de una bodega adyacente en donde se estará trasladando la planta.

Para el año 2013 se tiene un presupuesto total de US\$27.371 mil, con un decrecimiento del 7% frente al 2012 de los cuales US\$9.059 mil son del mercado de reposición que crecería un 7% y US\$18.312 mil corresponderían a las ventas de equipo original con un decrecimiento del 13%.

#### **FINANCIERO:**

Con unas ventas de US\$29.499 mil se obtuvo una utilidad bruta de US\$5.433 mil (18,42%); con un crecimiento del 42% frente al año anterior.

Los gastos de operación fueron de US\$1.895 mil (6,1% de la venta), los cuales crecieron un 15,5% con respecto al 2011.

La utilidad operacional fue de US\$3.539 mil (12,% de la venta) con un crecimiento del 60.06% frente al 2011 que fue de US\$2.211 mil.

Los gastos financieros crecen en el 77%, pasando de US\$525 mil en el 2011 a US\$931 mil en el 2012 básicamente por el fuerte impacto que tiene el Impuesto a la Salida de las Divisas (ISD) al pasar de 2 al 5%.

La utilidad antes de impuestos y participación a trabajadores asciende a \$2.608 mil con un crecimiento del 45.90% frente al 2011.

Los días de cartera de reposición terminaron en 76 en el 2012, con una mejora de 5 días frente a los 81 del 2011.

Adicionalmente manifiesto que hemos dado cumplimiento con las disposiciones legales, estatutarias, reglamentarias y tributarias, así como las emanadas por la Junta General de accionistas.

Finalmente, la compañía la componen 82 personas con las cuales se alcanzaron los resultados del período y a quienes debemos hacer un



reconocimiento a la labor y compromiso demostrados durante el año e invitarlos a continuar con el mismo ánimo para enfrentar los nuevos retos que nos esperan en el año 2.013.

Atentamente,

LUIS CARLOS GARCIA M.  
Gerente General