
INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA SIRCAP CIA.LTDA.

En cumplimiento con las obligaciones y disposiciones a la Superintendencia de Compañías, así como los Estatutos de la compañía me permito presentar a los señores socios de **SIRCAP CIA.LTDA.**, el correspondiente informe de gerencia sobre los resultados obtenidos en el periodo económico 2014

ASPECTOS FINANCIEROS

Los hechos más notables que han ocurrido en el ejercicio económico 2014, en lo que ha finanzas de la compañía se refiere son:

Con base a las perspectivas del año no pudimos hacer funcionar la empresa y a pesar que iniciamos con gran predisposición la baja actividad en los meses del año y el no cumplir las metas propuestas de ventas para este periodo.

Pero las aspiraciones para el año que viene son muy amplias y esto dependerán totalmente del departamento de ventas.

COMERCIALIZACION

Como se puede observar en los Estudios Financieros cortados al 31 de diciembre del 2014 que se presenta a los señores socios, las ventas netas del 2014 no se pudieron concretar y los gastos no se realizaron en el año. Sin embargo para el periodo 2015 queremos poner al tanto a un sin número de empresas tanto públicas como privadas de nuestro productos para poder generar ingresos.

ASPECTOS GENERALES

En lo que se relaciona a los gastos administrativos y ventas estos no se dieron para el ejercicio 2015 se pide poder concretar negocios y poder contratar personal por que el objetivo es capacitarlos en nuestros productos y generar ventas.

VISION DEL FUTURO

Sobre la base que se han sentado en el presente ejercicio, la Administración de **SIRCAP CIA.LTDA.**, mira con optimismo el futuro de la compañía.

Dentro de las metas planteadas para el siguiente ejercicio económico, podemos citar:

1. Lograr convenios estratégicos con otras empresas para ampliar nuestro campo de acción y poner los servicios que planificamos vender para el 2015
2. Incrementar las ventas por gestiones propias para lo cual de **SIRCAP CIA.LTDA.**.
3. Perfeccionará al personal, mediante cursos de actualización y reclutará profesionales calificados.
4. Restringir los gastos.
5. Con la ayuda decidida de todo el personal administrativo y de ventas, se lograrán estos objetivos, más aun si seguimos contando con el valioso apoyo de ustedes.

Atentamente,



Sra. Luisa Tatiana Teran Luisa Tatiana
GERENTE GENERAL
SIRCAP CIA.LTDA.