



## **INFORME DE GERENTE**

Señores accionistas, en cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias, presento este Informe de Gerente sobre la situación y desenvolvimiento de la compañía durante el año 2019, el que someto a su consideración y resolución.

### **SITUACIÓN DE LA INDUSTRIA**

La industria textil ecuatoriana, durante varios años, se ha visto afectada por muchos factores adversos, los cuales todavía tiene y debe enfrentar para poder subsistir :

- Cantidades de contrabando muy alto, sobre todo en telas y prendas confeccionadas.
- Reducción de precios en los productos ofertados en el mercado y costos elevados de manufactura local, que afectan margen de rentabilidad.
- Importaciones de Asia, con productos a un costo muy bajo y de inferior calidad. Nuestra industria textil no es competitiva frente a esos precios.
- Competencia ilegal y desleal de productos Asiáticos e India a través, de importaciones subfacturadas, comerciantes que no pagan los impuestos o empresas que no pagan prestaciones sociales.
- Falta de seguridad jurídica que no permite planificar inversiones a largo plazo.
- Falta de acuerdos internacionales que apoyen efectivamente al sector textil.
- Por el otro lado, Perú y Colombia, los grandes competidores del sector textil ecuatoriano, si cuentan con acuerdos internacionales de libre comercio. Además estos países han recurrido a la devaluación de sus monedas frente al dólar, lo que perjudica más aún la situación de la industria textil ecuatoriana.

### **OBJETIVOS**

En el año 2019, no se pudo cumplir con los objetivos proyectados. Debido a la situación de la industria y la empresa, en abril 2019 se decidió suspender las actividades de la planta hilatura. Así mismo se procedió a liquidar a los empleados que laboraban directamente en esa planta, lo que representó un costo muy elevado en liquidaciones, que afectó directamente a los resultados de la empresa.

### **ASPECTOS TÉCNICOS**

Debido a la suspensión de la planta de hilatura, la empresa no ha realizado ninguna inversión significativa en maquinaria, simplemente se ha limitado al mantenimiento de las operaciones y equipos. También se procedió a la chatarrización de equipo obsoleto.



### **ADMINISTRACIÓN Y VENTAS**

Las ventas del año 2019 fueron de \$ 2.014.264,78 incluyendo ventas de activos fijos. Adicionalmente se registran otros ingresos por arriendos. Comparativamente se muestra una disminución en ventas totales con relación al año 2018.

También en la parte administrativa se decidió proceder a liquidar ciertos empleados, para reducir el costo y tratar de ser lo más eficiente con el personal que se mantendría en actividades.

### **PROYECCIÓN**

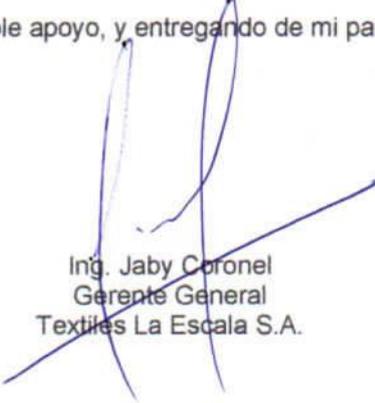
Para el año 2020, las expectativas para la industria textil son poco alentadoras. Por parte de la empresa, hemos emprendido en un plan de reducción de costos. Tratar de alcanzar eficiencias con el mínimo de personal y buscar nuevos nichos con nuevos productos.

En los primeros meses del año 2020 se ha visto una amenaza de un virus a nivel mundial, que podría afectar al desenvolvimiento normal de la industria textil y de nuestra empresa. Esperamos que las afectaciones económicas no sean extremas.

### **ASPECTOS FINANCIEROS**

La empresa demuestra una pérdida en el año 2019. Se adjunta el Balance General correspondiente al periodo del 1 de enero al 31 de diciembre del 2019, el Estado de Resultados y Anexos Explicativos de las diferentes cuentas.

Esperando como siempre, su invaluable apoyo, y entregando de mi parte el mejor esfuerzo, pongo a consideración este informe.



Ing. Jaby Coronel  
Gerente General  
Textiles La Escala S.A.