

### INFORME DEL GERENTE GENERAL **EJERCICIO ECONÓMICO AÑO 2007**

#### Señores Socios:

### 1.1. CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL

El año 2007, fue un período de resultados magros financieros para la Empresa; las principales causas se pueden sintetizar en lo siguiente:

- Disminución de los márgenes de rentabilidad, por razones de competencia y precio, y por la tercerización que implementaron algunos clientes
- Mantenimiento de una estructura administrativa y de ventas, con un costo que no se justificó con los rendimientos financieros del año.
- Altos costos financieros pagados a los inversionistas y al Banco Pichincha.

#### 1.2. COMPARACIÓN DE LAS METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS:

Por las razones del mercado, expuestas en el numeral anterior, no se cumplieron con las metas de volumen de ventas, cobranza y rendimientos financiero previstos en el plan del año..

#### 1.3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Se cumplieron con todas las disposiciones del Directorio y la Junta General; pusimos mucho interés y trabajo en actualizar las carpetas de proveedor en los clientes del sector público, como así mismo, en calificarnos en nuevas instituciones.

#### 1.4. PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

Debido a la reestructuración total, la Presidencia asumió todas las funciones Administrativas, de Ventas y Financieras con el consiguiente deterioro de alguna de ellas.

> Pasaje Moscú 120 y República de El Salvado: \* Telfs.: 2252 601 / 2255 524 / 2252 771 / 2459 079 E-mail: compukito@andinanet.net











# 1.5. ANÁLISIS DE ASPECTOS OPERACIONALES RELACIONADOS CON LA COMERCIALIZACIÓN.

Debido a la competencia y a otros aspectos, antes citados, para la comercialización de suministros de impresión; resolvimos desarrollar e incentivar la comercialización de medios magnéticos de grabación de datos de la prestigiosa marca IMATION.

En reunión extraordinaria del Directorio, se analizó el abrir un punto de venta en República del Salvador.

Luis Guzmán, presentó un proyecto de factibilidad, y conjuntamente con Francisco Guzmán, efectuamos un análisis de costos-rendimiento de este plan, que se dejó pendiente por razones de personal y financieras.

### 1.6. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

Se tomaron las medidas Aministrativo-Financieras acordadas en la Junta General del año anterior y que son:

- Reducción de todos los premios e incentivos a nivel Gerencial
- Disminución de las comisiones a todos los vendedores y consecuentemente al personal administrativo.
- Adicionalmente se analizará la posibilidad de reducir el volumen de negocios ce la Empresa enfocándonos únicamente a negocios más rentables y de fácil recuperación.

Estas acciones, están dando sus frutos y confiamos que tendrá plena vigencia y efecto financiero en el año 2008.

1.7. DESTINO DE LAS UTILIDADES

No hubieron utilidades

Pasaje Moscú 120 y República de El Salvado: • Telfs.: 2252 601 / 2255 524 / 2252 771 / 2459 079
• E-mail. compulsio@andinanet.net











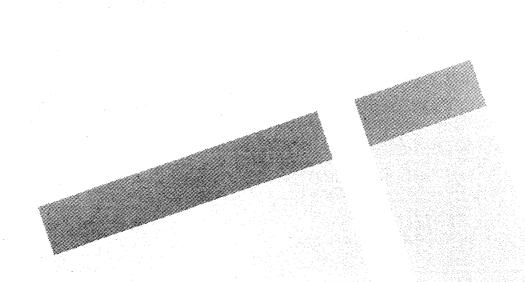
## 1.8. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A ESTRATEGIAS Y POLÍTICAS A IMPLEMENTARSE EN EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2008.

Dada la situación actual de la Empresa y tomando en consideración todo lo expuesto en este informe: agradecería a ustedes una mayor y más constante participación en todos los proyectos de Compu-Kilo; sus comentarios, sugerencias y críticas, serán muy importantes para implementar los planes y de ser necesario cambiar las políticas y estrategias del negocio.

El presente informe queda a disposición y aprobación de los socios.

FRANCISCO GUZMAN G.

Gerente



Pasaje Moscú 120 y República de El Salvador • Telfs.: 2252 601 / 2255 524 / 2252 771 / 2459 079 E-mail: compukilo@andinanet.net







