

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS SOCIOS AÑO 2016

CONSIDERACIONES GENERALES

El año 2016, un período de buena rentabilidad de la Empresa. Se incrementó el monto de ventas de cintas magnéticas de respaldo con relación a los años anteriores; las ventas de toners experimentaron una disminución, debido principalmente a los precios altos, de nuestros mayoristas.

En los últimos años, hemos logrado consolidar las importaciones con proveedores de los Estados Unidos, obteniendo a través de la compra de cintas magnéticas, mejores precios que los comprados localmente a los mayoristas. Esto nos permitió una mejor penetración en el mercado de los Bancos, que son los principales usuarios de estos cartuchos.

Adicionalmente hemos obtenido importantes contratos con el Sector Comercial.

Los nuevos proyectos de tecnología, como Digital Marketing y Cloud Service, a ser implementados e impulsados en el año, fueron suspendidos por razones administrativas y de marketing de la Empresa.

1.1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA ESTE PERÍODO:

Durante el año 2016, los volúmenes de ventas de la Empresa fueron alcanzados. El monto de ventas fue de \$ 480.982, con una rentabilidad bruta del 32.60%

1.2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

A pesar de la recesión económica de este año, hemos logrado cumplir con todas las disposiciones de la Junta General y el Directorio; fundamentalmente en lo que tuvo relación con una adecuada y permanente atención a nuestros clientes.

1.3. INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS

Luego de 30 años de servicio a Compukilo, Rafael Imbaquingo, presentó su renuncia, adicional al desahucio de ley, la Empresa le otorgó una bonificación extraordinaria de \$ 6.500 por su trabajo eficiente e incondicional.

Conforme a lo dispuesto por el Ministerio del Trabajo, por la jubilación patronal, se le paga un monto trimestral.

1.4. SITUACIÓN FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO

Como ustedes podrán apreciar con los balances, que anexamos a este informe, la situación financiera de la Empresa es buena, hemos cubierto todas las obligaciones tributarias, laborales y bancarias a cabalidad.

Compukilo con uno de sus accionistas Julio Tomás Guzmán, firmamos un "Acuerdo de Mutuo" por \$ 50.000 y por cinco años; este monto nos ha permitido la cancelación de los préstamos de terceros, pago a proveedores y una adecuada liquidez empresarial.

1.5. Proponemos a los socios que la utilidad de este período, luego del pago al Fisco y los Empleados de Compukilo, sean destinadas a incrementar el capital de trabajo.

1.6 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL

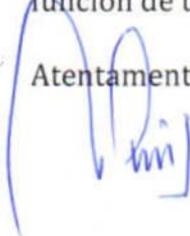
El año 2017, se presenta para nuestro negocio con mucha proyección y desafíos.

La incorporación total de Julio Guzmán García, y los nuevos negocios que podamos desarrollar en este año nos permitirá dejar la dependencia de prácticamente un solo producto "Data Cartridge" y retomar la venta de suministros de oficina y otros.

Adicional, pero de igual importancia es el que contaremos con nuevas y modernas oficinas, que no solo mejorarán la imagen de Compukilo ante sus proveedores y clientes, sin que permitirá disponer de oficinas, salas de reuniones y de todas las facilidades tecnológicas para un mejor control Administrativo, Comercial y Financiero.

Agradecemos a todos nuestros estimados Accionistas por la confianza y respaldo brindado en este año, y como lo exponíamos solicitamos su apoyo, sugerencias, en función de todo el proyecto para el próximo año.

Atentamente,



Julio T Guzmán G.
GERENTE GENERAL