

**INFORME DEL GERENTE GENERAL  
A LOS SOCIOS AÑO 2014****1.1. CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL**

El año 2014, fue un periodo de crecimiento en ventas y en rentabilidad de la Empresa.

Se incrementó el monto de ventas de cintas magnéticas de respaldo con relación a los años anteriores; al mismo tiempo las ventas de tokens experimentaron una importante disminución, debido principalmente a los precios del mercado.

Durante el año pasado, logramos consolidar las importaciones con dos proveedores de Los Estados Unidos, obteniendo a través de la compra de cintas magnéticas, mejores precios que los comprados localmente a los mayoristas. Esto nos permitió una mejor penetración en el mercado de los Bancos, que son los principales usuarios de estos cartuchos.

Los nuevos proyectos de tecnología, como Digital Marketing y Cloud Service, a ser implementados e impulsados en el año, fueron suspendidos por mi separación de la Empresa. Confiamos retomar estos proyectos en un futuro.

**1.2. CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS:**

Durante el año 2014, los volúmenes de ventas de la Empresa y de rentabilidad fueron alcanzados. El monto de ventas fue de \$652.000, con una rentabilidad bruta del 21%

Cabe señalar que en los últimos cuatro años, CompuKilo ha tenido utilidades.

**1.3. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y LABORALES**

El personal de la Empresa se ha mantenido durante este periodo con cuatro empleados; adicionalmente la Gerencia tiene funciones de ventas y abarca todos los temas financieros.

Como ha sido norma constante de CompuKilo, hemos cumplido con todas las obligaciones tributarias, legales y societarias; obteniendo siempre estar al día ante el SRI, IESS y otras Instituciones de Control Público.

La situación financiera de la Empresa en el año 2014, ha sido buena, habiendo cubierto todas las obligaciones tributarias, laborales y bancarias a cabalidad.

A esta fecha mantenemos una sola obligación con el Banco Pichincha, la misma que será cancelada hasta mediados de este año.

Es importante mencionar que uno de los socios, efectuó una inversión de capital fresco de \$ 20.000 en el mes de octubre, como "Aporte a Futura Capitalización". Este monto nos permitió, disponer en el último trimestre de mayor liquidez y cubrir todas nuestras compras al exterior y pago a los proveedores locales; sin tener que solicitar nuevos créditos o sobrepagos ocasionales a los Bancos.

Respecto a los créditos que mantenemos ante el fisco, está en proceso de devolución un reclamo del periodo de agosto a diciembre del 2014 por \$ 6.000 aproximadamente.

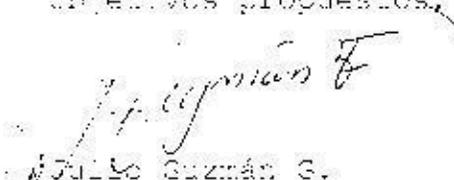
#### **1.5. DESTINO DE LAS UTILIDADES**

Luego de consolidar el pago del impuesto a la Renta con los correspondientes anticipos y el reparto del 15% para trabajadores; el saldo, será capitalizado para operación de la Empresa.

#### **1.6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A ESTRATEGIAS Y POLÍTICAS A IMPLEMENTARSE EN EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2015.**

En el año 2015, debemos consolidar e incrementar la venta de las cintas de respaldo, en el mercado bancario y en todas las instituciones públicas que utilizan estos medios; para lograr este objetivo, requeriremos de un mayor capital de trabajo, que deberá ser obtenido de los bancos, o bien de la aportación de los socios.

Agradeceré a todos nuestros estimados Socios, brindarnos su apoyo, sugerencias y de ser posible, un constante interés en las operaciones de la Empresa; para poder alcanzar los objetivos propuestos, y de ser posible superarlos mismos.

  
Julio Guzmán G.  
GERENTE