

**INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LOS SOCIOS AÑO 2012**

1.1. CONSIDERACIONES DE CARÁCTER GENERAL

Como ustedes conocen, la situación financiera fue difícil en los años anteriores; las medidas administrativas que fueron oportunamente tomadas, se mantuvieron en el año 2012.

- Reducción del personal de ventas.
- Disminución de gastos de servicios
- Congelamiento de sueldos y reducción de honorarios.

Las medidas operativas continuaron:

- Importación de toners desde China
- Incremento considerable en la comercialización de cartuchos de medios magnéticos de respaldo "Data Tapes".

Debido a las situaciones del mercado, la venta de toners, ha sido lenta; esto se debe a que la competencia está vendiendo toners iguales o similares a los que importamos, con precios más bajos, lo cual hemos podido constatar en las subastas públicas que hemos participado.

Es grato informarles que los resultados positivos obtenidos en la venta de toners importados, con una magnífica rentabilidad hemos podido importar otro tipo de suministros como son los Cartuchos de respaldo magnético - Tapes, con los cuales hemos logrado ampliar la rentabilidad de la Empresa ya sea en negocios directos o ganando subastas públicas de buen volumen. En el año 2012 los tapes han pasado a ser nuestro principal producto y el que mayor utilidad ha proporcionado a la Empresa.

1.2. CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS:

Durante el año 2012, los volúmenes de ventas y rentabilidad se mantuvieron constantes.

En el presente año se consolidaron los negocios de Compukilo, a la fecha tenemos un monto de ventas \$616.300 y con una utilidad neta de \$10.498,39.

1.3. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y LABORALES

Como ustedes conocen, el personal de la Empresa, se mantuvo con cuatro empleados, la Gerencia continuó con funciones de ventas y financieras.

Como ya fue informado a ustedes, se contrato a Ramiro Silva como Contador, quien es un profesional de muy buen nivel. En reuniones conjuntas con Rosario Vallejo y el que suscribe, se racionalizó el sistema contable, haciéndolo que este sea confiable y oportuno; a la fecha disponemos de balances ciertos y con resultados reales del mes anterior.

Para cumplir con los requerimientos de la Superintendencia de Compañías, contratamos los servicios de la Empresa Centuria, para implementar las nuevas regulaciones contables NIIFS. Esto implicó seminarios de conocimiento para la elaboración de los reportes financieros bajo estos nuevos conceptos.

Los reportes financieros con su nueva nomenclatura serán presentados bajo la nomenclatura NIIF para el cierre de este año.

1.4. ASPECTOS OPERACIONALES:

La organización actual, con Rosario Vallejo como Asistente de Gerencia, en funciones directas de ventas, procesamiento de Contabilidad y colaboración con Belén Celi, ha dado magnífico resultado.

Belén maneja cuentas importantes y tiene que coordinar todo el proceso de pedidos importantes de clientes como son Tv Cable, Fesa, Xerox y otros.

1.5. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA

Se mantuvo un monto mensual de ventas importante, destacando la venta de medios magnéticos de respaldo y de toners HP fabricados en China, compatibles con los comprados en el País.

1.6. DESTINO DE LAS UTILIDADES

La Empresa dio una utilidad significativa; no tendremos que pagar el respectivo impuesto a la renta (por pago de anticipos) y luego del reparto correspondiente a los empleados, la diferencia será capitalizada.

1.7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A ESTRATEGIAS Y POLÍTICAS A IMPLEMENTARSE EN EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2013.

El principal logro ha sido obtener una utilidad de \$10.498,39; este resultado obedece a los siguientes aspectos:

- Memores porcentajes de utilidad en ventas.
- Reducción de gastos administrativos y operacionales.
- Disminución de costos financieros al suprimirse los sobregiros y disminuir los montos de crédito.
- Reducción considerable de los pasivos:
 - Deuda total a los Bancos
 - Pagos de préstamos a terceros
- Cumplimiento cabal de todas las obligaciones tributarias SRI, obligaciones laborales IESS, patentes y otras obligaciones con el Municipio.
- Disponibilidad de recursos propios para realizar nuevas importaciones de líneas que normalmente no han sido comercializadas por la Empresa y que proporcionan una buena rentabilidad.

Me permito solicitar a todos los socios una mayor intervención en la Empresa, para lograr mejorar objetivos en el año 2013.

Su apoyo personal y económico será fundamental par el desarrollo de Compukilo


Julio Guzmán F.
GERENTE