

INFORME DE GERENTE

EMPRESA: **BUND S.A.**
EJERCICIO FISCAL: **2016**
FECHA: **Abril 4 del 2017**
EXPEDIENTE: **146147**

Señores Socios:

En mi calidad de administrador de la Empresa Bund S.A. pongo a su consideración el informe de las actividades de la Empresa correspondiente al ejercicio económico del año 2016.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Los objetivos de la Empresa planteados para el año 2016 se cumplieron parcialmente, debido a que no hemos contado con el stock suficiente, las ventas por un valor de \$ 3.204.00 y gastos y costos por un valor de \$ 4.679,68 generó una pérdida de \$ 1.475,68.

Se han cumplido los objetivos generales, de control administrativo, planificación y ventas, sin embargo seguiremos trabajando para llegar a un nicho de mercado más amplio y de preferencia ubicar nuestros productos en Clínicas y Hospitales para tratamientos que requieren medicamentos más efectivos.

Esta provisión se amortizará en los próximos años en base a los resultados que presente la operación de la Empresa.

SITUACION ADMINISTRATIVA, LABORAL Y LEGAL:

Respecto a estos puntos se ha cumplido con las obligaciones como agentes de retención, con las declaraciones de impuestos, anexos y con las obligaciones patronales con el IESS y el Ministerio correspondiente.

SITUACION FINANCIERA:

Respecto de la situación financiera puedo informar que los resultados no fueron los esperados sobre todo por la falta de stock para las ventas.

A pesar de las circunstancias negativas de la economía en general esperamos que el año 2017 sea de mejores resultados para lo cual hemos tomado varias medidas para disminuir los gastos fijos, tampoco se contratará personal de ventas y se adoptaran políticas comerciales que permitan una gestión comercial más eficiente y eficaz.

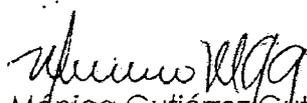
RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL:

Las recomendaciones a la Junta son las siguientes:

- Incrementar Ventas mediante un mayor conocimiento del mercado.
- Realizar una gestión de ventas más agresiva a fin de diversificar nuestra cartera de clientes.
- Diversificar nuestros productos para ampliar nuestra cobertura de mercado.
- Intensificar la gestión de cobranza para recuperar la cartera y cambiar las políticas de crédito a los clientes, especialmente a los nuevos a los que se venderá en lo posible de contado, para evitar que los créditos sean mayores a 30 días.

Agradezco la confianza depositada y reitero mi compromiso de trabajo al frente de este proyecto, que considero un aporte a la comunidad.

Atentamente,


Mónica Gutiérrez Gutiérrez
GERENTE GENERAL