

Quito, 15 de Enero del 2015

Señores
Socios
NEW WAVE CIA. LTDA.
Presente.-

De mis consideraciones;

Por medio del presente cumplo con hacerles llegar el informe de mis gestiones como Gerente de la compañía que represento y que a continuación detallo:

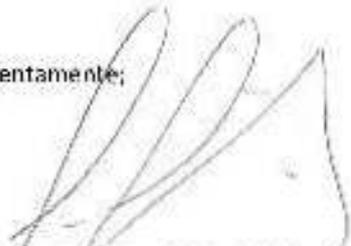
**INFORME DE GERENTE
SEGÚN REG. OF. 44, 13-X-92
AÑO 2014**

- 1.1 **Objetivos.-** Para el presente año, se propuso como objetivo principal el incrementar las ventas en especial al Sector Público para ello la empresa tiene como socio a Ensesur quien tiene experiencia , equipos e instalaciones y maquinaria misma que nos ayudara a ofrecer de manera eficiente .
- 1.2 **Disposiciones.-** Las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio se han cumplido en parte, pero es de esperar una mejora ostensible para este año mediante la publicidad, y aplicar todas las ofertas públicas que es la que nos permite llegar al cliente, sin mayor costo pero que deje en su retina, marcado el nombre de nuestra compañía.
- 1.3 Se va a cumplir con los lineamientos determinados por el Ministerio de Relaciones Laborales e Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en lo que a los trabajadores se respecta, así como también con todos los permisos de operación municipales y de otras instituciones que nos lo requieren.
- 1.4 **Situación Financiera.-** Respecto a la situación financiera podemos observar que efectivo y equivalentes se ha mantenido en los mismos niveles, el valor de cuentas por cobrar tenemos 1M, el inventario está en 104M, el nivel de pasivos es estable 1M en el nivel de patrimonio tenemos en Aportes Futura capitalización 102M , el nivel de ventas 1M tomando en cuenta con son solo meses de funcionamiento de la empresa, los gastos totales tenemos 1M tenemos una utilidad de 1M
- 1.5 **Utilidades-Pérdida.-** La utilidad obtenida se acumulara a la cuenta de Utilidades años anteriores para el siguiente año
- 1.6 **Recomendaciones.-** Deberíamos a Concursar en todas las licitaciones de Proyectos Públicos, , continuar con el mercadeo incrementando la base de clientes particulares, mejorar el nivel de ingresos y la

reversión permanente de los socios hasta consolidarnos y no descuidar las áreas tributaria, societaria y laboral.

- 1.7 Propiedad intelectual.-** Juntar esfuerzo para que la empresa marche bien este año, ver si podemos aplicar un crédito para la compra de una maquinaria para poder trabajar en conjunto con los socios de esta manera precautelaremos la imagen de la empresa y sus intangibles y la eficiencia en nuestro servicio

Atentamente;



Ing. Freddy Mauricio Anchaluza Limaico
Gerente