

Quito, 15 de Febrero del 2018

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA MEKINNOVA S.A., RUC 1792463416001, POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2017.

Señores Socios de MEKINNOVA S.A.:

Presente.-

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mí calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la MEKINNOVA 2017.

1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2017

1.1 Actividades

- El año 2017 fue un año de crisis para la compañía. Las elecciones presidenciales volvieron muy inestable al mercado y los presupuestos muy reducidos. Todos los servicios y productos con tecnología nueva en la industria petrolera quedaron al margen por servicios críticos operativos. Por esta razón la gerencia no ejecutó actividades que impliquen costos para la empresa, sino únicamente los que se puedan utilizar para sondear el mercado para el 2018.

1.2 Resultados

1.2.1 Estado de Resultados

No existieron movimientos durante el año 2017, por lo que los resultados no variaron con respecto al 2016.

1.2.2 Balance General

De igual manera en el balance no variaciones respecto al 2016 por no tener movimientos financieros ni comerciales.

2 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2018

La administración recomienda que se defina una política de reactivación de la empresa retomando contacto con el sector petrolero y energético poniendo énfasis en los servicios de análisis de datos en la industria y el desarrollo de software.

- Calificación como proveedor en las empresas públicas y privadas identificadas como clientes potenciales en el sector petrolero
- Calificación como proveedor en las empresas identificadas como clientes potenciales en el sector energético.
- Calificación como proveedor en las empresas identificadas como clientes potenciales en el sector de telecomunicaciones que estén apegados al giro del negocio.
- Encontrar posibles inversionistas para la participación de procesos con montos altos sin anticipo.
- Vender servicios profesionales que sólo impliquen costos de materia prima, ni adquisición de equipos, por montos menores a USD\$5000.00 para reactivar el flujo de efectivo.

Todas estas recomendaciones se lo harán en fin de reactivar las actividades de la empresa y aumentar el flujo de efectivo.

Sin más que agregar, gracias por su atención.

Atentamente.



Daniel Estuardo Narváez Moreno
C.C. 1713044616
Gerente General