

Tengo a bien expresar a los socios y empleados mi profundo agradecimiento puesto que con su apoyo esta empresa sigue consolidándose y proyectándose exitosamente para el futuro.

#### RECOMENDACIONES

Se recomienda que este año se aumenten los clientes para aumentar las ventas y como el costo está menos que la competencia esto nos ayudara para que nuestros clientes no dejen nuestros servicios y logremos captar más clientes.

Además debe bajarse las cuentas por pagar, manejar y supervisar todos los suministros que se utilizan en todas los eventos y contratos que manejamos, exigir a los empleados cumplan fielmente su trabajo y manejo adecuado de los suministros ya que tenemos que ahorrar para bajar los costos, como también la mano de obra debe explotarse a los máximo en tiempo y trabajo para de esta forma en lo posible minimizar su costo que este año bajen los gastos de la Empresa.

Atentamente



**SR-EDWIN ALVARADO AVALOS**  
**GERENTE TRANSPORTES Y CARGA PESASA LETIQUETTE S.A.**

**INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE TRANSPORTE Y CARGA PESADA  
LETIQUETTE S.A. DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2013**

Quito, 28 de marzo del 2014.

SEÑORES SOCIOS.

Tengo la satisfacción de presentarles a vuestra consideración el siguiente informe de la actividad realizada por la Compañía de TRANSPORTE Y CARGA PESADA LETIQUETTE S.A., durante el año económico del 2013.

**PROPÓSITO**

El año 2013 fue un período de incertidumbre para la economía del país ya que el plan de gobierno del Presidente Econ. Rafael Correa, no saca al país a flote y necesitamos reactivación en la economía, producción y estabilidad política y con las elecciones en camino.

Las diversas contradicciones del Poder Ejecutivo en los aspectos políticos, sociales, no son nada confiables para un desarrollo sostenido en la empresa privada.

Pese a las características generales del entorno económico del país TRANSPORTES Y CARGA PESADA LETIQUETTE S.A., cumplió en 90% casi todas las expectativas que la Gerencia se había propuesto realizando ventas razonables a pesar del poco tiempo en el mercado.

**RESULTADOS DE LA EMPRESA**

Por tratarse de un año en el cual la inflación subió al 12,87%, se puede decir que la empresa de Servicios de Transporte tuvo pocas expectativas de ingresos debido a la gran competencia del mercado.

Las ventas del año se pudieron realizar gracias a la publicidad que tuvo la Empresa, y que algunos clientes han recomendado nuestro buen servicio lo que nos permitieron cubrir las expectativas de venta, además que hemos mantenido los costos inferiores en relación a la competencia.

El nivel de gastos generales del 2013 es un 40,51% con relación a las ventas, que significa que existió buen manejo de los gastos.

Al término del ejercicio, la empresa muestra una situación satisfactoria puesto que el patrimonio de sus socios está salvaguardado.

**CONCLUSIONES**

La Gerencia se ha preocupado por mantener y hacer crecer más la confianza ganada por nuestros clientes, lo que sin duda constituye un patrimonio intangible de mucho valor para la prosperidad de TRANSPORTES Y CARGA PESADA LETIQUETTE S.A.

La Empresa mantiene un grupo idóneo de empleados, mantiene una buena relación laboral lo que ayudado para el desenvolvimiento diario del negocio.