

INFORME GERENCIAL DE GESTION 2019

Señores Accionistas:

Como factores relevantes dentro del comportamiento del mercado en el año, tenemos:

- Según IMS, el mercado farmacéutico creció el 2.6% en el 2019, explicado por 0.3% en incremento de unidades, 1.0% en subida de precios, -0.1% en productos discontinuados y 1.5% en productos nuevos.
- Según Close Up el mercado farmacéutico total decreció el -0.10% en el 2019 en valores (dólares), y el -1.71% en unidades entre mercado privado y público. Solo para el mercado privado, el crecimiento en valores se ubica en 2.03% versus el año pasado, y en unidades 1.04%.
- De acuerdo a CloseUp, la provincia del Guayas creció en el 2019 1.98% en valores y 1.34% en unidades. Es importante mencionar esto ya que la cadena FARMACIAS 911 se concentra principalmente en esta provincia.

El entorno financiero en el cual se desempeñó la compañía durante el 2019 presentó las siguientes características:

INGRESOS POR VENTAS:

MES	2019	2018	DIFERENCIA	% Variación
TOTAL	\$33,597,420.25	\$31,499,015.53	\$ 2,098,404.72	6.66%

Tabla 1. Ventas año actual vs. año anterior

RENTABILIDAD BRUTA:

	2019	% S/V	2018	% S/V
VENTAS NETAS	\$ 33,597,420.25		\$ 31,499,015.53	
COSTO DE VENTAS	\$ (26,808,828.27)		\$ (24,719,892.03)	
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	\$ 6,788,591.98	20.21%	\$ 6,779,123.50	21.52%

Tabla 4. Utilidad bruta operación 2019 Gettareq S.A.

Al cierre del 2019, la compañía refleja una rentabilidad bruta de 20.21% sobre las ventas versus el 21.52% del 2018.

OTROS INGRESOS OPERACIONALES:

Producto de las negociaciones comerciales durante el año, se registró un total de \$ 723,282.92 en ingresos por concepto de rebates versus \$ 629,562.05 en el año 2018. Esto representa un incremento de 14.89%.

GASTOS OPERACIONALES:

GASTOS OPERACIONALES	2019	% VENTA	% GASTOS	% GASTOS ACUM.
GASTOS DE TALENTO HUMANO	\$ (4,413,660.65)	13.14%	53.69%	53.69%
GASTOS DE VENTAS EN FARMACIAS	\$ (1,340,193.27)	3.99%	16.30%	69.99%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	\$ (606,592.71)	1.81%	7.38%	77.37%
DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	\$ (1,297,701.48)	3.86%	15.78%	93.15%
OTROS GASTOS	\$ (563,023.77)	1.68%	6.85%	100.00%
TOTAL	\$ (8,221,171.88)	24.47%		

Tabla 5. Gastos operacionales 2019 Gettareq S.A.

La estructura de gastos de la compañía está compuesta principalmente por gastos fijos. Siendo los gastos de sueldos y salarios, beneficios sociales, alquiler de locales y servicios básicos los predominantes.

- **Gastos de Talento Humano:** este rubro constituye el 13.14% de la venta, y el 53.69% de los gastos operacionales. Posicionándose como el grupo de gastos más importante dentro de la empresa. Al cierre del año, la nómina contaba con 477 trabajadores.
- **Gastos de Ventas (en Farmacias):** este grupo de cuentas de gastos lo lidera el pago de arriendos. Le sigue el gasto en servicios básicos y mantenimiento. Al término del año 2019 la cadena cerró con 134 locales operativos en cinco provincias y más de 23 cantones. Muchos de nuestros locales brindan servicio a centros hospitalarios importantes en nuestra área de influencia.
- **Gastos Administrativos:** en este grupo se registran los gastos de seguridad y guardianía, seguros, suministros, mantenimiento de vehículos y equipos de oficina, entre otros.
- **Depreciaciones y Amortizaciones:** reflejan el desgaste natural de los activos tangibles e intangibles dentro de la empresa, tanto en farmacias como en administración (oficinas y bodega).
- **Otros gastos:** incluyen los gastos financieros y gastos no deducibles generados durante el periodo de operación de la empresa.

UTILIDAD CORRIENTE DEL PERIODO:

	2019
UTILIDAD BRUTA	\$ 6,788,591.98
OTROS INGRESOS	\$ 1,625,244.38
TOTAL UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 8,413,836.36
GASTOS OPERACIONALES	\$(8,221,171.88)
UTILIDAD/ PERDIDA CORRIENTE	\$192,664.48

Tabla 6. Resultados periodo 2019 Gettareq S.A.

El año cierra con una utilidad corriente de \$ 192,664.48 antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta. En general, se evidencia una evolución positiva en el margen y los ingresos por mejores negociaciones. Cabe mencionar que, a pesar de la mejora en ingresos, la estructura de gastos de la empresa es en su mayoría fija y el crecimiento de la cadena acarrea mayores gastos mientras se espera a que los puntos de venta maduren.

GETTAREQ S.A.

Los Balances y los anexos con el Informe del señor Comisario de la Compañía están a disposición de los señores accionistas.

Atentamente,


ING. ANA MARIA MEJIA RODRIGUEZ
GERENTE GENERAL