

INFORME GERENCIAL DE GESTION 2018

Señores Accionistas:

Como factores relevantes dentro del comportamiento del mercado en el año tenemos:

- Según IMS el mercado farmacéutico creció el 5.6% en el 2018, explicado por 2.8% en incremento de unidades, 1.0% en subida de precios y 1.8% en productos nuevos.
- Según Close Up el mercado farmacéutico total creció el 3.05% en el 2018 en valores, y el 1.25% en unidades entre mercado privado y público. Solo para el mercado privado, el crecimiento en valores se ubica en 5.87% versus el año pasado, y en unidades 3.55%
- De acuerdo a IMS, la provincia del Guayas creció un 3.28% en el 2018 en dólares. Mientras que CloseUp muestra un crecimiento de 2.84%. Es importante mencionar esto ya que la cadena FARMACIAS 911 se concentra principalmente en esta provincia.

El entorno financiero en el cual se desempeñó la compañía durante el año 2018 presentó las siguientes características:

INGRESOS POR VENTAS:

MES	VENTAS 2018	VENTAS 2017	DIFERENCIA	% VARIACION
TOTAL	\$ 31,506,856.34	\$ 30,477,856.03	\$ 1,029,000.51	3.38%

Tabla 1. Ventas año actual vs. año anterior

RENTABILIDAD BRUTA:

	2018	% S/V
VENTAS NETAS	\$ 31,506,856.34	
INGRESOS POR COMISIONES RECARGAS	\$ 267,805.15	
COSTO DE VENTAS	\$ (24,707,460.92)	
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	\$ 7,067,200.57	22.43%

Tabla 2. Utilidad bruta operación 2018 Gettareq S.A.

Al cierre del 2018, la compañía refleja una rentabilidad bruta de 22.43% sobre las ventas versus el 20.80% del 2017; esto significa una mejora 1.63 puntos porcentuales frente al año anterior, es decir el 7.84% de incremento en el 2018 versus 2017.

OTROS INGRESOS NO OPERACIONALES:

En el 2018 se registraron \$ 35,050.65 por concepto de ingresos no operacionales, de los cuales el más representativo es el ingreso por reversión de reservas actuariales de Jubilación Patronal y Desahucio que asciende a \$ 31,350.35. Esta información se obtuvo del Informe actuarial 2018 realizado por Logaritmo.

GASTOS OPERACIONALES:

GASTOS OPERACIONALES	2018	% VENTA	% GASTOS	% GASTOS ACUM.
GASTOS DE TALENTO HUMANO	\$ (4,356,393.66)	13.83%	54.81%	54.81%
GASTOS DE VENTAS EN FARMACIAS	\$ (2,291,469.77)	7.27%	28.83%	83.63%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	\$ (649,653.12)	2.06%	8.17%	91.81%
DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	\$ (341,504.94)	1.08%	4.30%	96.10%
OTROS GASTOS	\$ (309,626.80)	0.98%	3.90%	100.00%
TOTAL	\$ (7,948,648.29)	25.23%		

Tabla 3. Gastos operacionales 2018 Gettareq S.A.

La estructura de gastos de la compañía está compuesta principalmente por gastos fijos. Siendo los gastos de sueldos y salarios, beneficios sociales, alquiler de locales y servicios básicos los predominantes.

- **Gastos de Talento Humano:** este rubro constituye el 13.83% de la venta, y el 54.81% de los gastos operacionales. Posicionándose como el grupo de gastos más importante dentro de la empresa. Al cierre del año, la nómina contaba con 472 colaboradores.
- **Gastos de Ventas (en Farmacias):** este grupo de cuentas de gastos lo lidera el pago de arriendos. Le sigue el gasto en servicios básicos y mantenimiento.
- **Gastos Administrativos:** en este grupo se registran los gastos de seguridad y guardiana, seguros, suministros, mantenimiento de vehículos y equipos de oficina, entre otros varios.
- **Depreciaciones y Amortizaciones:** reflejan el desgaste natural de los activos tangibles e intangibles dentro de la empresa, tanto en farmacias como en administración (oficinas y bodega).
- **Otros gastos:** incluyen los gastos financieros y gastos no deducibles generados durante el periodo de operación de la empresa.

UTILIDAD CORRIENTE DEL PERIODO:

	2018
UTILIDAD BRUTA	\$ 7,067,200.57
OTROS INGRESOS	\$ 993,865.76
TOTAL UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 8,061,066.33
GASTOS OPERACIONALES	\$ (7,948,648.29)
UTILIDAD/ PERDIDA CORRIENTE	\$ 112,418.04

Tabla 4. Resultado periodo 2018 Gettareq S.A.

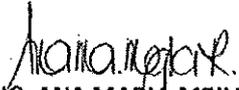
En general, se evidencia una evolución positiva en el margen y los ingresos por mejores negociaciones. Cabe mencionar que, a pesar de la mejora en ingresos, la estructura de gastos de la empresa es en su mayoría fija y el crecimiento de la cadena acarrea mayores gastos mientras se espera a que los puntos de venta maduren.

GETTAREQ S.A.

El 2018 fue un año de cambios tecnológicos importantes para la empresa. Se implementó un nuevo sistema en los puntos de venta y en la bodega principal. El periodo siguiente se trabajará en la preparación del personal para aprovechar al máximo las nuevas herramientas.

Los Balances y los anexos con el Informe del señor Comisario de la Compañía están a disposición de los señores accionistas.

Atentamente,


ING. ANA MARÍA MEJÍA RODRIGUEZ
GERENTE GENERAL

