

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DE REPSA TRANSPORTES Y SERVICIOS CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL PERIODO ECONOMICO QUE CULMINO EN
DICIEMBRE 31 DEL 2016**

Pongo en consideración de la Junta General de Socios de REPSA CIA. LTDA., el informe financiero correspondiente al período económico que culminó el 31 de Diciembre del 2016, período en el cual me he desempeñado como Gerente de la Compañía.

El presente informe está considerando los siguientes aspectos:

1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS.

En el cumplimiento de mis funciones, durante el año fiscal 2016, hemos realizado un trabajo duro y en quipo para podernos mantener en el mercado y obtener un buen resultado económico.

Ahora somos mucho más competitivos y proyectamos muy buenos resultados para el 2017, con el apoyo de todo el talento humano que pertenecemos a la empresa, nuestro objetivo es este año obtener una mejor rentabilidad.

**1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE JUNTA
GENERAL DE SOCIOS Y DEL DIRECTORIO.**

A todas las disposiciones dadas tanto por el Directorio como por la Junta General de Socios de la Compañía, se han dado cabal cumplimiento. En cuanto a este punto, no tengo nada más que informar.

**1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL
AMBITO ADMINISTRATIVO – COMERCIAL, LABORAL Y LEGAL.**

1.3.1 ADMINISTRATIVO – COMERCIAL.

En este año tuvimos que reducir el personal por la situación económica del país y mirar varias estrategias para poder mantenernos en el mercado y consolidar la operación del negocio,

nos obligó a realizar algunos cambios en la administración. Logramos bajar el punto de equilibrio de nuestra operación al nivel más bajo posible, sin dejar de tener una estructura mínima para responder a las necesidades del mercado.

En el ámbito comercial, hemos realizado publicidad en diversos medios con el fin de captar mayor número de clientes.

Seguimos con la proyección de ser un proveedor a nivel nacional, no dejamos de participar en mercados de otras provincias.

1.3.2 LABORAL.

Al finalizar el 2016, la Compañía terminó con una nómina de 3 empleados más el Gerente. Esta nómina debe aumentar en el 2017, contratando 2 Choferes adicionales. Esta estructura es la que sustenta la operación proyectada para este año y para el siguiente.

Es importante resaltar que siguiendo las disposiciones del Directorio, la contratación de todo el personal se ha realizado según la normativa legal laboral vigente, con lo cual, no tenemos ningún comentario adicional en este punto.

1.3.3 LEGAL.

En este aspecto no tenemos ningún evento de significancia para informar a la Junta de Accionistas.

1.4 ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.

A continuación expondré la situación financiera de la compañía al finalizar el período fiscal 2016.

1.4.1 BALANCE GENERAL

A continuación, una breve explicación de las principales cifras que presenta el Balance General al 31 de Diciembre de 2016, y a su vez haré una breve explicación de las partidas que ameriten ser analizadas:

- a) *Como se puede ver en el Balance General, el Activo Total de la Empresa aumento considerablemente llegando a \$ 83729.52 dólares*

Las principales cuentas son:

ACTIVOS

- ❖ *Caja – Bancos: Al finalizar el año, quedaron disponibles un valor cercano a los \$ 224.85, fondos que seguirán siendo usados en este año para el Flujo normal del negocio.*
- ❖ **ACTIVO FIJO**

Mantenemos la adquisición de un vehículo pesado para fortalecer el giro del negocio y poder ser competitivos y estar a la vanguardia del negocio.

PASIVOS

- ❖ *En cuanto al Pasivo, realizamos un abono al préstamo realizado por parte de Socia Sra. Ruth Cecibel Cevallos Coronel y esperamos cubrir en este año 2017.*
- ❖ *Mantenemos todavía una cuenta x pagar que corresponde al endeudamiento del activo*

PATRIMONIO

- ❖ *Los aportes de los socios permanecen igual que al arranque de la Compañía, en \$800 para Sra. Ruth Cecibel Cevallos Coronel y \$200 Alexandra Ochoa Balcazar.*
- ❖ *La ganancia neta a la fecha este año por los resultados positivos, como proyectamos en años anteriores con este resultado bajaremos la perdida y esperamos con el año 2017 concluir la misma, Además con la capitalización que se ejecutará durante el 2016, también mejoraremos el patrimonio de la Empresa.*

1.4.2 ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

En el estado de Pérdidas y Ganancias, podemos resaltar las siguientes cifras:

- a) Las ventas durante el 2016 fueron \$ 28.7216,40.*
- b) Por otro lado, los gastos totales ascendieron casi a \$. 27.6145,23 dólares, generando así la utilidad al final del ejercicio de \$.11.071,17*

1.4.3 PROPUESTA SOBRE RESULTADOS

Del estado de resultados, podemos observar el valor de \$ 11.071,17 de utilidad, la Gerencia de la compañía propone lo siguiente:

- ***Seguir acumulando los resultados alcanzados.***

El valor registrado como utilidad, hemos decidido bajar las pérdidas que obtuvimos en los ejercicios fiscales 2013-2014 con de poder mostrar en nuestros estados financieros mayor solides y en los años siguientes con la convicción que serán mejores para poder seguir mejorando nuestro patrimonio.

Hasta aquí el informe sobre la situación financiera de la compañía, aprovecho la oportunidad para expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la colaboración recibida durante el ejercicio económico terminado al 31 de Diciembre de 2016 en la ejecución de mis labores así como también a todo el personal de la compañía que brindó su colaboración oportuna y desinteresada, lo que permitió alcanzar los objetivos planteados para el año en mención.

1.5 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL 2017

En base a las proyecciones que tenemos para el 2017, con los resultados reales de los primeros meses, podemos recomendar a la Junta que todas las estrategias comerciales y empresariales para este

nuevo año, sean en busca del crecimiento de nuestro mercado, en

especial de clientes potenciales medianos y grandes. Debemos consolidarnos como un proveedor de calidad para todos nuestros clientes.

Debemos buscar nuevos canales de prestación de Servicios que nos permitan diversificar nuestra cartera de clientes

Nuestra oferta de valor en el servicio al cliente, seguirá siendo nuestra mayor fortaleza y factor de competitividad que permitan a REPSA ser un servicio reconocido dentro del Sector Comercial Servicio de Transporte, a nivel local y nacional.

1.6 CUMPLIMIENTO DE NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En conformidad con las normas aplicables, debo también indicar que la Compañía ha cumplido fiel y cabalmente con todas las obligaciones atinentes a propiedad intelectual y derechos de autor.

Atentamente,



GERENTE
Ruth Cecibel Cevallos Coronel
REPSA CIA LTDA

Quito, FEBRERO 26 del 2017

