

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DE REPSA TRANSPORTES Y SERVICIOS CIA. LTDA.
CORRESPONDIENTE AL PERIODO ECONOMICO QUE CULMINO EN
DICIEMBRE 31 DEL 2014**

Pongo en consideración de la Junta General de Socios de REPSA CIA. LTDA., el informe financiero correspondiente al período económico que culminó el 31 de Diciembre del 2014, período en el cual me he desempeñado como Gerente de la Compañía.

El presente informe está considerando los siguientes aspectos:

1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS.

En el cumplimiento de mis funciones, durante el año fiscal 2014, continuamos lo logrado en el año anterior, pero lamentablemente no obtuvimos ventas porque no contamos con el permiso de operación que nos otorga la Agencia Nacional de Transito para poder arrancar con nuestro trabajo, en espera de poder concluir el año 2015 este trámite para arrancar con nuestras labores.

Ahora somos mucho más competitivos y proyectamos muy buenos resultados para el 2015.

1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL DE SOCIOS Y DEL DIRECTORIO.

A todas las disposiciones dadas tanto por el Directorio como por la Junta General de Socios de la Compañía, se han dado cabal cumplimiento. En cuanto a este punto, no tengo nada más que informar.

1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO – COMERCIAL, LABORAL Y LEGAL.

1.3.1 ADMINISTRATIVO – COMERCIAL.

Como lo mencioné anteriormente, el cambio en la operación del negocio, nos obligó a realizar algunos cambios en la administración.

Tuvimos que prescindir de algunos empleados y bajar nuestra nómina. Logramos bajar el punto de equilibrio de nuestra operación al nivel más bajo posible, sin dejar de tener una estructura mínima para responder a las necesidades del mercado.

En el ámbito comercial, hemos realizado a varios posibles clientes para el momento de obtener el permiso de operación ya contar con ellos.

Seguimos con la proyección de ser un proveedor a nivel nacional, no dejamos de participar en mercados de otras provincias.

1.3.2 LABORAL.

Al finalizar el 2014, la Compañía terminó con una nómina de 9 empleados más el Gerente. Esta nómina debe aumentar en el 2015, contratando 12 Choferes adicionales y 1 Contador Contable. Esta estructura es la que sustenta la operación proyectada para este año y para el siguiente.

Es importante resaltar que siguiendo las disposiciones del Directorio, la contratación de todo el personal se ha realizado según la normativa legal laboral vigente, con lo cual, no tenemos ningún comentario adicional en este punto.

1.3.3 LEGAL.

En este aspecto no tenemos ningún evento de significancia para informar a la Junta de Accionistas.

1.4 ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.

A continuación expondré la situación financiera de la compañía al finalizar el período fiscal 2014.

1.4.1 BALANCE GENERAL

A continuación, una breve explicación de las principales cifras que presenta el Balance General al 31 de Diciembre de 2014, y a su vez haré una breve explicación de las partidas que ameriten ser analizadas:

- a) Como se puede ver en el Balance General, el Activo Total de la Empresa decreció en un 52% llegando a \$513.88 dólares. Las principales cuentas son:

ACTIVOS

- ❖ *Caja – Bancos: Al finalizar el año, quedaron disponibles un valor cercano a los \$513.88, fondos que seguirán siendo usados en este año para el Flujo normal del negocio.*
- ❖ **ACTIVO FIJO**
Se realizo la adquisición de un vehiculo pesado para fortalecer el giro del negocio.

PASIVOS

- ❖ *En cuanto al Pasivo, obtuvimos un préstamo por parte de Socia Sra. Ruth Cecibel Cevallos Coronel, para gastos incurridos en el ejercicio Fiscal.*
- ❖ *Tenemos una cuenta x pagar que corresponde al endeudamiento del activo*

PATRIMONIO

- ❖ *Los aportes de los socios permanecen igual que al arranque de la Compañía, en \$800 para Sra. Ruth Cecibel Cevallos Coronel y \$200 Alexandra Ochoa Balcazar.*
- ❖ *La pérdida neta a la fecha este año por los resultados negativos, pero proyectamos que durante el 2014 ya podremos empezar la recuperación y seguir bajando esta pérdida. Además con la capitalización que se ejecutará durante el 2014, también mejoraremos el patrimonio de la Empresa.*

1.4.2 ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

En el estado de Pérdidas y Ganancias, podemos resaltar las siguientes cifras:

- a) *Las ventas durante el 2014 fueron \$ 53047.85.*
- b) *Por otro lado, los gastos totales ascendieron casi a \$.71.523.44 dólares, generando así la pérdida al final del ejercicio de \$.18.475,59*

1.4.3 PROPUESTA SOBRE RESULTADOS

Del estado de resultados, podemos observar el valor de \$18475.59 de pérdida, la Gerencia de la compañía propone lo siguiente:

- ***Seguir acumulando los resultados alcanzados.***

El valor registrado como pérdida, se debe mantener en el patrimonio de la Compañía, para poder amortizarlos en los próximos años. Se espera generar utilidad durante el 2015, con lo cual se podría empezar a amortizar las pérdidas acumuladas y así seguir mejorando el patrimonio. Adicionalmente se hace muy necesario que los socios tomen la decisión de capitalizar la Empresa para poder mostrar cifras positivas en los Estados Financieros del 2015.

Hasta aquí el informe sobre la situación financiera de la compañía, aprovecho la oportunidad para expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la colaboración recibida durante el ejercicio económico terminado al 31 de Diciembre de 2014 en la ejecución de mis labores así como también a todo el personal de la compañía que brindó su colaboración oportuna y desinteresada, lo que permitió alcanzar los objetivos planteados para el año en mención.

1.5 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL 2014

En base a las proyecciones que tenemos para el 2015, con los resultados reales de los primeros meses, podemos recomendar a la Junta que todas las estrategias comerciales y empresariales para este nuevo año, sean en busca del crecimiento de nuestro mercado, en especial de clientes potenciales medianos y grandes. Debemos consolidarnos como un proveedor de calidad para todos nuestros clientes.

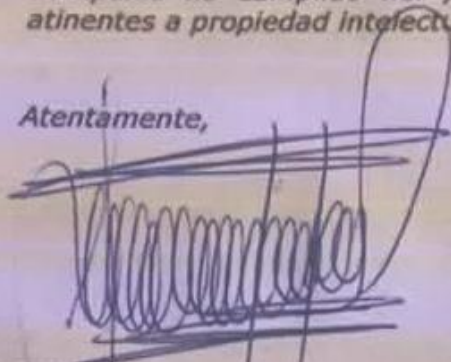
Debemos buscar nuevos canales de prestación de Servicios que nos permitan diversificar nuestra cartera de clientes

Nuestra oferta de valor en el servicio al cliente, seguirá siendo nuestra mayor fortaleza y factor de competitividad que permitan a REPSA ser un servicio reconocido dentro del Sector Comercial Servicio de Transporte, a nivel local y nacional.

1.6 CUMPLIMIENTO DE NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En conformidad con las normas aplicables, debo también indicar que la Compañía ha cumplido fiel y cabalmente con todas las obligaciones atinentes a propiedad intelectual y derechos de autor.

Atentamente,

A handwritten signature in dark ink, consisting of a series of loops and horizontal strokes, positioned over the typed name and company name.

GERENTE
Ruth Cecibel Cevallos Coronel
REPSA CIA LTDA

Quito, MARZO 27 del 2015