17227

Hospimedikka cia.ltda.

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE HOSPIMEDIKKA CIA. LTDA.

Quito, D.M., a 16 de marzo del 2009

A inicios del año 2008 las ventas en el mercado privado y público se presentaron estables, a partir del mes de agosto mostraron un despunte que superó nuestras expectativas, ya que el sector público por medio del Ministerio de Salud asignó un presupuesto muy importante para la compra de fármacos. Alcanzando una venta neta total USD 2'918.977,91 que muestra un crecimiento del 43% en comparación al 2007.

Las líneas comerciales presentaron la siguiente aportación a la venta: ROPSOHN THERAPEUTICS 40%, MADAUS 13%, LABORATORIOS ECAR 13%, LAB.BEST 7%, WALTER RITTER 6%, OTROS 20%

Se promovió un impulso a las estrategias comerciales manteniendo la utilización del panel médico que contiene visitas por especialidades.

La recuperación de cartera alcanzó un valor de USD 2'807.787,71. Con 43 días de rotación.
El gasto operacional representa el 54% de la venta neta, el cual se ve incrementado un 4% en referencia al año 2007, por el registro de la Jubilación patronal y el desahucio. Esto significa que hemos logrado mantener un nivel equilibrado de gastos.

El diferencial cambiario, muestra un saldo en cuenta de USD 18.542,25 que se puede amortizar hasta el año 2009.

El resultado del ejercicio es una utilidad de USD 134.473,37 que corresponde al 4.61% de las ventas netas. Luego de la conciliación tributaria el resultado neto del ejercicio es de USD 80.192,10 cuyo destino deberá decidir la Junta de Socios.

El 2008 cristalizó nuestra actividad en la búsqueda de nuevas líneas para la ampliación del portafolio de productos, logrando así concretar negociaciones con diferentes laboratorios de Colombia y Argentina como Carlón, Farmalógica y Dosa.

Continuamos en la búsqueda de otros productos como son Laboratorios Grey y Adifarma en Argentina.
De igual manera hemos dado pasos importantes para la fabricación propia de productos inyectables con Viteco de Colombia.

Se mantuvieron en espera las líneas de América y Farmaser, las cuales se afianzaron en varios detalles del contrato y precios, con lo cual estaremos listos para realizar su lanzamiento el segundo semestre del 2009.

Solicito se me permita exponer en Junta los por menores a los señores socios con el objeto de aclarar inquietudes.

Atentamente,

Ing. José Carrera Agreda
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
30 ABR. 2009
OPERADOR 6
CAU

QUITO: Luis Cordero E8-19 y Diego de Almagro • Casilla 17-07-9130 • Fax: (593-2) 2561 081 • Conm.: 2225 650 • Telf.: 2225 834 • E-mail: hpdk@hospimedikka.com
GUAYAQUIL: Telf. Fax: (593-4) 2293 140 • Telf.: 2293 141 • 2282 167 • **CUENCA:** Telf: (593-7) 2843 020 • Fax: 2835 045
WEB: www.hospimedikka.com.ec