



Hospimedikka Cia. Ltda.

**INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE
HOSPIMEDIKKA CIA. LTDA.**

Quito, D.M., a 30 de marzo del 2010

En el año 2009 se logró un crecimiento del 5% en ventas, mismo que se vio favorecido por la consolidación comercial de Líneas añadidas a nuestro portafolio de productos que fueron Farmaser y América.

El apoyo del Estado al sector de la salud, nos permitió seguir atendiendo con mayor eficiencia las adjudicaciones del IESS, Seguro Social Campesino y del Ministerio de Salud Pública, y un contrato favorable que se realizó con la Junta de Beneficencia de Guayaquil, llegando a una venta neta de USD 3'059.852,54.

Las líneas comerciales mantuvieron su comportamiento de aportación a la venta:

ROPSOHN THERAPEUTICS	50%
MADAUS	15%
LABORATORIOS BEST Y ECAR	12%
OTROS	23%

La recuperación de cartera llegó a una cifra de USD 2'803.463,06

El gasto operacional representa el 51% de la venta neta, porcentaje que ha disminuido en referencia al año 2008 que era del 54%.

Este año se amortizó el valor de USD 18.542,25 por diferencial cambiario, quedando esta cuenta cancelada.

El resultado del ejercicio es una utilidad de USD 122.060,57 que corresponde al 3.99% de las ventas netas.

Luego de la conciliación tributaria el resultado neto del ejercicio es de USD 75.996,84 cuyo destino deberá decidir la Junta de Socios.

El 2009 se caracterizó por cambios tributarios de impacto en nuestra organización, tales como limitantes a las importaciones de material promocional que se especificaban con valor cero, ahora debemos importar con costo para la empresa. Nos retiraron la exoneración a las importaciones del pago del Impuesto a la Salida de Divisas.

En el tema comercial se logró revisar términos de contrato con la REFASA SAC de Perú, negociación que verá cristalizada en el año 2010.

Solicito se me permita exponer en Junta los por menores a los señores socios con el objeto de aclarar inquietudes.

Atentamente

Ing. José Carrera Agreda
GERENTE GENERAL

