

Quito, 30 de marzo del 2018

INFORME DE GERENCIA

Señores Socios de:

TRANSPORTE DE CARGA INTERNACIONAL TRANSIEMPRE CHARITO S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la **TRANSPORTE DE CARGA INTERNACIONAL TRANSIEMPRE CHARITO S.A.** durante el ejercicio económico del 2017.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

La desaceleración económica que viene sufriendo la región ha tocado también a Ecuador. En efecto, la economía ecuatoriana se contrajo un -1,6% anual en 2016 (vs. +0,2% anual en 2015). Esto como resultado de su elevada concentración en una actividad petrolera con menor rebote del esperado durante 2017. Así, su demanda interna ha caído como resultado de los bajos precios del crudo. En 2016 los ingresos y gastos fueron mayores al presupuesto inicial.

Así, la balanza comercial de Ecuador con Colombia se ha visto favorecida a niveles no vistos desde 2003. El déficit comercial en el acumulado en 12 meses a junio de 2017 bordeó los -US\$550 millones (0,6% del PIB), cifra inferior a los -US\$1.100 millones registrados en 2013-2014.

La crisis económica en Ecuador se ha visto reflejada en mayor desempleo (rozando el 7% al cierre de 2016) y menor consumo de los hogares (contrayéndose un -2% en 2016).

En síntesis, Ecuador no ha sido ajeno a la pérdida de dinamismo económico de la región. La destorcida minero-energética significó un grave golpe a las finanzas del país, llevándolo a incurrir en altos niveles de deuda. Precisamente, ello ha llevado a mayor inestabilidad política, cuando se pensaba que la continuidad del gobierno de izquierda de Correa a manos de Moreno estaba asegurada. Ahora, Ecuador tendrá que seguir el camino de austeridad que ya otros países de la región han adoptado, recortando gasto y buscando unidad política para evitar una nueva crisis fiscal.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2017.

- Durante el año 2017 aumentaron las ventas en un 67% en relación al año 2016, sin embargo, por la falta de flota vehicular de la compañía, no se pudo aprovechar oportunidades de trabajo que se presentaron a lo largo del año y se espera que para el próximo ejercicio se logre apalancar la situación financiera para reforzar las estrategias comerciales de la empresa y por supuesto crear asociaciones comerciales, de tal forma crecer como empresa.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de accionistas, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

4.- SUCESOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2017 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2017 en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto de manera eficiente, en éste año es importante destacar el incremento de nuestra cartera de clientes en el servicio de transporte pesado, para el próximo año se estima duplicar la cartera y tener diversidad en el tipo de clientes que tiene la empresa, para que esto sea posible esperamos contar con el apoyo moral de todos los accionistas.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2017, la situación financiera de la empresa ha sido moderadamente favorablemente, lo que se refleja en los balances de la misma por el aumento de sus ventas y la determinación de sus utilidades.

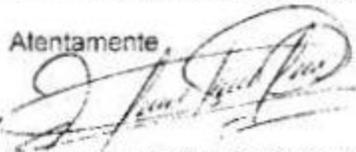
6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2017

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2017, se recomienda apalancar la situación financiera con créditos de largo plazo a fin de incentivar el crecimiento de la empresa, especialmente basados en estrategias para duplicar la cartera y la diversidad de clientes en diferentes actividades comerciales, además se recomienda la compra de un Vehículo (cabezal) para la parte comercial de la empresa con el fin de aprovechar al máximo la oferta y demanda del servicio de transporte pesado y no discontinuar la actividad principal de la compañía.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,



Sr. Juan José Colcha Quimbita
Gerente General

TRANSPORTE DE CARGA INTERNACIONAL TRANSIEMPRE CHARITO S.A.