INFORME DE GERENCIA

Señores Accionistas:

En cumplimiento con los Estatutos de FOPADI CIA. LTDA., y acorde a lo establecido en la Ley de Compañías, informo a ustedes las labores efectuadas durante el Ejercicio Económico 2013, así como los resultados de las operaciones de este año.
Debo reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, estarán encaminadas al logro integral del "Objeto Social" de FOPADI definido en el Estatuto Vigente y los reglamentos.

Entorno Económico:

FOPADI está inmersa en el entorno económico y financiero del país como una actividad dedicada a Ventas al por mayor de artículos de caucho, artículos de plástico, Césped Sintético y actividades de construcción de obras de ingeniería civil, pues es una actividad relativamente nueva en nuestro medio, y por ello la exigencia hoy día de estar ajustados a una política de Control de los entes del Estado.

Situación de la Empresa:

FOPADI, en el mes de octubre del año 2013, llega a ser constituida, gracias a la iniciativa de sus socios fundadores, que están integrados por Víctor Fernando Rubio Pinos y William Xavier Castro Salinas, el reto un crecimiento sostenido desarrollando e incrementando la actividad operativa de la empresa a través de la implementación de nuevos procesos para la comercialización de los productos, tanto en el Sector Público como en el Privado.

Aspectos Legales y Tributarios:

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones legales que exigen los Entes de Control, tanto como el Servicio de Rentas Internas (SRI), Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS), Superintendencia de Compañías y demás.

Perspectivas y Metas:

Con nuestro compromiso y liderazgo apuntamos a posicionarnos de una manera efectiva y competitiva en el mercado a través de parámetros y procesos implementados para lograrlo. Al iniciar nuestras operaciones en el 2014, esperamos contar con el apoyo incondicional de los señores accionistas en cada uno de los proyectos que nos propongamos.

OBJETIVOS PARA EL AÑO 2014

Comerciales

Lograr la consolidación del equipo comercial a nivel nacional con personal capacitado y motivado y así poder establecer un plan de compensaciones adecuado fácil y equitativo.

Alcanzar los presupuestos de ventas presentados por la Dirección comercial; al desarrollar estrategias de promoción que faciliten las negociaciones siempre relacionando el costo beneficio.

Financieros

Aplicar y establecer políticas que transparenten las cuentas contables permitiendo que los resultados del ejercicio económico sean reales y permitan tomar decisiones oportunas.

Administrar el flujo de efectivo de manera que se pueda mantener la liquidez necesaria en los meses de bajos ingresos, a fin de no estancar la operación de la compañía.

Para concluir mi Informe quiero presentar mi sentimiento de gratitud a los accionistas y al personal que colabora con la empresa.

Quito, Mayo 16 de 2014.

Atentamente,

Fopadi RUC: 1792453879001

Ing. William Xavier Castro Salinas
Gerente.