

INFORME DEL GERENTE GENERAL

SEÑORES SOCIOS

VENTA DIRECTA GLÖD CIA. LTDA. EXPEDIENTE 171590

Cumpliendo disposiciones legales y estatutarias pongo a su consideración el informe sobre las actividades y operaciones desarrolladas por esta gerencia en el ejercicio económico del año 2.015.

ASPECTOS GENERALES

Las actividades operaciones propias de la compañía se han desarrollado de forma normal.

Las relaciones entre patrono y empleados, están enmarcadas en la cordialidad, por lo que no existen reclamos legales.

ASPECTOS OPERATIVOS

Con el propósito de mejorar la actividad operativa de la empresa se realizó una inversión en la compra de un inmueble de 3800 m², al cual se realizaron mejoras para el funcionamiento de las instalaciones administrativas, diseño, ventas, un aumento de más de 400 m² en bodegas de ropa y calzado.

Esta inversión conllevó también un aumento de equipos de computación y muebles y enseres para mejorar la eficiencia en la preparación y despacho de pedidos

COMERCIALIZACION Y VENTAS:

A fin de incentivar el crecimiento de ventas y llegar de una forma más agil a nuestros clientes en las provincias de la Costa se abrieron dos sucursales en la ciudad de Guayaquil, con el mismo propósito también se aperturo una adicional en Quito.

Se mantiene el apoyo logístico a Directoras en el desarrollo de desfiles, ouletts y lanzamientos a nivel provincial.

Se diseñaron nuevos planes de premios para incentivar a nuestras empresarias con más efectividad, se diseñaron y propusieron distintos tipos de outfit los cuales se sortearon entre los asistentes a los lanzamientos de catálogos los mismos que incluyeron peinado y maquillaje.

Con el propósito de incrementar la capacidad de compra de las empresarias se realizó una alianza estratégica con Cooprogreso, entregando conforme a su capacidad de Crédito una

tarjeta de Crédito o Débito a nuestras empresarias para que puedan realizar sus compras en Glod.

Glod preocupada por el bienestar integral de su fuerza de ventas externo se unió con la Aseguradora ACE a fin de crear el Plan Dr. Glod, el cual que consiste en que, por un mínimo descuento mensual de su cuenta de Ahorros Cooprogreso la empresaria afiliada, esposo e hijos menores de edad tiene acceso a consultas médicas, ginecológicas, ambulancia, descuento en compras de medicina en Farmacias afiliadas.

PROYECCIÓN A FUTURO.-

Mejorar y crecer nuestras redes de ventas en provincias, abriendo dos puntos de venta y distribución adicionales en Los Ríos y Manabí

Agradeciendo por la confianza depositada, quedo de ustedes.

En Quito, 14 de marzo de 2.015



HUGO MARIO ARIZA

GERENTE GENERAL

VENTA DIRECTA GLÖD CIA .LTDA.