

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL PERÍODO ECONÓMICO 2014

Estimados Accionistas de Utimedical S.A, en mi calidad de Gerente General y en marco al cumplimiento de nuestros estatutos, someto a vuestra consideración el informe correspondiente a la gestión del ejercicio económico 2014.

1. ANALISIS DEL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS DE LA COMPAÑÍA.

1.1 con el fin de presentarnos proyectando nuestro profesionalismo y soporte empresarial, se elabora para nuestro recurso humano medico, paramédico, conductores y personal administrativo en general, uniformes totalmente nuevos, con modernos diseños, material de primera, colores frescos, que poseionan nuestra marca y aportan al buen ambiente laboral.

2.2 Se analizan alternativas para un mejor manejo de agendamiento de citas médicas, control de llamadas de clientes y de red médica y se decide contratar los servicios técnicos y software en Colombia.

2.3 Para apoyar las ventajas y beneficios de nuestros servicios, se vuelve a relanzar las promociones mensuales concirculacion a nuestros aliados estrategicos

2.4 Se implementan estrategias de premios, comisiones e incentivos a la fuerza de ventas de nuestros aliados para promover el crecimiento de cada cuenta.

2.5 Se incrementan clientes masivos tanto en crecimiento de carteras actuales como en incorporación de nuevos clientes y/o canales; se decide temporalmente prescindir de vendedores puerta a puerta e incentivar la venta de planes individuales vía telemercadeo, para lo que se estudian bases de datos a atacar, fuerza de ventas, control y montaje de la campaña completa.

2.6 Se adquieren una flota de flamantes ambulancias nuevas de paquete, 3 unidades Hyndai H1, más una clínica móvil Citroen; dándoles todo el soporte a nuestras empresas con unidades y equipos renovados de primera calidad. Esta inversión se la realiza en conjunto con nuestro principal accionista Prevención Médica del Ecuador Prevemedsa S.A

2.7 Se adquieren nuevos equipos con tecnología de punta, en tablets con internet móvil que permiten una orientación geográfica ágil para la coordinación de las visitas de nuestras unidades; así como sirve de herramienta de consultas a nuestros médicos.

2.8 Se realiza una reingeniería interna de cargos, funciones y responsabilidades para una mejor manejo de tareas, cargas laborales y demás, con el fin de mejorar nuestros servicios al clientes interno y externo; y, al mismo tiempo, realizando una suerte de carrera profesional interna, dándole oportunidad de potencializarse al

3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.

Al momento la compañía presenta la información financiera tomando en cuenta la información entregada por el contador. En lo que se refiere a las cifras presentadas a diciembre 31 de 2014, me permito informar que la empresa reflejó los siguientes rubros en el Balance General a continuación detallados.

El Estado de Situación Financiera correspondiente al 31 de Diciembre del 2014 presenta la siguiente información

TOTAL ACTIVO	\$ 359.639,82
TOTAL PASIVO	\$ 96.685,60
PATRIMONIO	\$ 262.954,14

En cuanto al Estado de Resultado presenta la siguiente información.

TOTAL INGRESOS	\$ 393.146,93
TOTAL GASTOS	\$ 353.778,43
UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$ 39.368,50

Atentamente


Ing Marianella Mejía
GERENTE GENERAL