METALES INDUSTRIALES DEL AMAZONAS MEINDAMA S.A.
Ruc: 0190392589001 **Dirección:** Sara Urco y Bueran
Telf.: 0993566556 **E-mail:** meindamaecuador@gmail.com

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
EJERCICIO 2016

Cuenca, 15 Marzo 2017

Señores accionistas:

En cumplimiento a las disposiciones contempladas en el numeral cuarto del art. 305 de la ley de Compañías y las emanadas del Estatuto Social, tenemos a bien presentar los Estados Financieros, así como la documentación necesaria en relación con las operaciones comerciales correspondientes al ejercicio económico cortado al 31/12/2016. Dichos Estados Financieros son el resultado de las operaciones comerciales realizadas hasta la fecha indicada, así como el estado de la situación financiera de la sociedad.

El día 04 Abril del 2013 se realiza la constitución de la Compañía METALES INDUSTRIALES DEL AMAZONAS MEINDAMA S.A. Con un capital de 800,00 dólares americanos, esta empresa se constituyó con los siguientes socios, el Señor Rómulo Marcelo Fajardo Fajardo como representante legal de la misma, aportando USD 720,00 de capital y el Señor Sandro Humberto Torres Orellana con un aporte de USD 80,00.

1.- GENERALIDADES

Al enfrentar un año con un mercado en recesión, nuestra empresa ha logrado mantenerse, sin embargo esto no es saludable para la empresa. En este año se procedió a cerrar crédito a clientes que mantenían una tasa de morosidad alta, y esto afecto al monto total de ventas. Enfrentamos falta de liquidez que afecto al correcto pago de obligaciones con la administración tributaria y el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, por lo cual no se puedo facturar de Agosto a Noviembre del presente. Acarreando intereses y multas que fueron cubiertas al finalizar el periodo.

Durante el ejercicio 2016 se obtuvo ingresos netos por **USD 70.688,25**, frente a unos costos y gastos de **USD 70.526,98**, lo cual nos genera un resultado de **USD 161.27**, no se ha logrado extender el mercado como tampoco crecer, sin embargo para el siguiente ejercicio económico se plantea solucionar problemas de liquidez para poder cubrir obligaciones a tiempo y por ende no incurrir en multas e intereses. Así como también mejorar el servicio a clientes actuales para consolidar fidelidad y poder obtener mayores ventas.

Pagos al Servicio de Rentas Internas.- La empresa durante el ejercicio económico 2016 cumplió con todas las obligaciones correspondientes al Servicio de Rentas Internas como son la presentación de las declaraciones del IVA, Retenciones en la Fuente, Anexos Transaccionales, Anexo en relación de dependencia, y declaración del Impuesto a la Renta. Al dar cumplimiento a estas obligaciones se cancelaron las multas e intereses por pagos tardíos.

Sueldos, Beneficios Sociales, Liquidaciones Laborales y Contratos de Trabajo.- Los sueldos del personal durante el año 2016 fueron cancelados mensualmente, así como los beneficios que por ley tienen derecho, los mimos reposan en la base de datos del organismo de control pertinente, en cuanto a los beneficios sociales la empresa mantiene deuda patronal por falta de liquidez,

esto trae consigo que en el siguiente periodo se tendrá que cubrir dichas deudas más los intereses y multas que estos generen.

Proveedores y Acreedores.- Las obligaciones con los proveedores se cancelaron de manera oportuna manteniendo así las relaciones comerciales con el 100% de nuestros principales proveedores.

2.- ESTADOS FINANCIEROS

	2016	2015	2014	2013
ACTIVO	97.960,40	69.778,94	60.641,20	27.214,03
PASIVO	76.093,98	48.019,44	38.772,65	18.423,65
PATRIMONIO	21.886,42	21.759,50	21.868,55	8.790,38
RESULTADOS	106,92	(109,05)	28,17	(339,91)

Nuestra empresa por ser comercial tiene concentrado sus activos en inventarios y en cartera de clientes.

Pasivos tiene concentrado su valor en cuentas por pagar a proveedores, y en este año mantenemos una cantidad importante en anticipos de clientes.

El patrimonio tiene aportes para futuras capitalizaciones y ha incrementado por el resultado obtenido en el ejercicio económico 2016.

3.- RECOMENDACIONES

Recomendación principal es que hay que tener en stock los ítems que rotan con mayor rapidez, es decir hacer una inversión en productos específicos que son más comerciales que otros, para poder abastecer al mercado con eficiencia.

Recomiendo también realizar inversión en publicidad para con ello atraer clientes finales que hagan compras al contado, realizando ofertas, concursos y liquidaciones de productos de baja rotación.

Dejo constancia de agradecimiento a todos y cada uno de los señores accionistas haciendo extensivo a los colaboradores de la empresa por la contingencia presentada para la obtención de resultados y desempeño de mis funciones.

Atentamente,

Señor Rómulo Marcel Fajardo Fajardo
Representante Legal