

5 - RECOMENDACIÓN Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE PERIODO

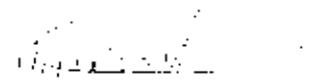
- a) Mejorar la rentabilidad del negocio en el año, mediante la aplicación de nuevas estrategias de comercialización.
- b) Contratar el personal necesario para el área de venta en almacén
- c) Capacitar al personal de ventas que sea contratado para brindar una excelente atención a los Clientes
- d) Cumplir con todas las normativas legales vigentes en el país.

6 - DE LOS ESTADOS FINANCIEROS 2015

De acuerdo a la normativa legal vigente los Balances están presentados de acuerdo a las NIIF s, y que su aplicación no afecta por cuanto la mayor parte de las transacciones se efectuaron desde diciembre del 2013.

Seguro de contar con su favorable aceptación al presente informe y esperando mejorar para el proximo año para brindar satisfacciones tanto a los Socios como a nuestros Colaboradores. -

Atentamente,


Ing. MBA. MARIA DOLORES GUAMAN
Gerente General
ROSENDO GUAMAN CIA. LTDA.

B.- De las Cuentas por Cobrar

El monto de cuentas por cobrar asciende a USD 28.146,80, de los cuales USD 8.741,79 corresponden a Clientes no relacionados y USD 19.403,01 a Clientes Relacionados, monto que debe ser recuperado dentro de los plazos concedidos a nuestros Clientes, y que no representan mayor riesgo en su recuperación.

C.- De las Cuentas por Pagar

El mayor rubro de cuentas por pagar está constituido por las obligaciones con nuestros proveedores en el monto de USD 135.945,66 de los cuales USD 114.997,80 corresponden a Proveedores no relacionados y USD 20.947,86 corresponden a Proveedores relacionados.

También existen obligaciones pendientes de pago con la Administración tributaria por un monto de USD 2.106,21; con el IESS por USD 1.599,65; Sueldos por pagar y provisiones sociales por USD 18.269,87.

E.- Del movimiento Comercial

Durante el año 2015 se ejecutaron las ventas con los siguientes resultados:

- Las ventas facturadas durante el año 2015, se detallan de la siguiente manera:

1. Ventas de productos con tarifa 12:	USD 651.765,72
2. Ventas de productos con tarifa 0%:	USD 84.221,90

Porcentaje de **disminución con respecto al años anterior: 11.11%**

- Los costos de ventas del 2015, se presentan de la siguiente forma

1. Costo de ventas productos con tarifa 12% y 0%:	USD 606.676,34
---	----------------

- Los gastos más representativos que se presentaron durante el año 2015:

1. Sueldos y salarios del Personal	USD 71.217,59
2. Aportes a la seguridad Social	USD 12.819,56
3. Beneficios Sociales	USD 7.544,35

E.- De los resultados

Los resultados finales para el año 2015 arrojan un saldo positivo de USD 194,31 de los cuales se debe descontar USD 36,34 por pago de impuesto a la Renta y USD 29,15 por concepto de 15% de participación de utilidades dejando una utilidad de neta de USD 128,82

INFORME DE ACTIVIDADES DE ROSENDO GUAMAN CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL

A LOS SEÑORES ROSENDO GUAMAN CIA. LTDA.

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO

El objetivo principal de los Socios de ROSENDO GUAMAN CIA. LTDA. fue llevar adelante las operaciones comerciales, con el mismo personal que laboró el año anterior, objetivo que se cumplió.

Las ventas del periodo se redujeron con respecto al año anterior por diversas circunstancias económicas que atraviesa el país.

2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Las resoluciones de la Junta General de Socios, han sido cumplidas en su totalidad

3.- INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS OCURRIDOS DURANTE EL AÑO

A.- De las actividades comerciales

La empresa esta laborando en la calle Juan Benigno Vela 03-24 y Espejo, sitio en el cual funciona el local comercial, oficina administrativa y de Bodega. se cuenta con espacios amplios, para estas actividades, bajo la modalidad de arrendamiento.

B.- Del Personal

En relación al año 2015 las operaciones se iniciaron con normalidad con el siguiente personal.

- Personal de Ventas.-Seis personas encargadas de ventas
- Personal Administrativo - Se cuenta con la Sra. Gerente General, la Sra. Contadora General y una Asistente Contable
- Personal de Bodega - a partir del mes de agosto se procedió a la contratación de una persona encargada de Bodega

4 - SITUACION FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2015

A.- Del Financiamiento Económico

- Para cumplir las diversas obligaciones fueron necesarios solicitar préstamos de Socios