

**INFORME DE LA GERENCIA DE LA EMPRESA COAGVELCOR S.A.
COMERCIALIZADORA AGROPECUARIA VELEZ CORDOVA POR EL EJERCICIO
ECONÓMICO 2015.**

Lago Agrio, 10 Marzo del 2016

Señores

**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
COAGVELCOR S.A. COMERCIALIZADORA AGROPECUARIA VELEZ CORDOVA**

Ciudad.-

En calidad de Gerente General de COAGVELCOR S.A. COMERCIALIZADORA AGROPECUARIA VELEZ CORDOVA en cumplimiento a lo dispuestos de la ley vigente y de las normas estatutarias, pongo a vuestra consideración y análisis de actividades desarrolladas por la empresa en el ejercicio económico 2015.

COAGVELCOR S.A. Comercializadora Agropecuaria Vélez Córdova distribuye con exclusividad todas las marcas de Dupocsa - CrystalChemical, Nederagro, y varias marcas de terceros como: Lavetec, Agro Farm, entre otros, teniendo como campo de acción las provincias del oriente ecuatoriano, su oficina matriz y bodega están ubicada en el cantón Lago Agrio.

Durante este año se ha logrado incrementar la participación y obteniendo varios de los contratos de procesos a través portal de compras públicas del INCOP, lo que nos ha permitido continuar ofertando nuestros productos con instituciones del GAD de diversos cantones, en apoyo de programas de crecimiento productivo dirigidas por entidades como el MAGAP, ampliando así nuestro mercado.

Nuestras estrategias de comercialización y administración se basaron en:

- a) Atender y satisfacer oportunamente las necesidades de nuestros clientes en el mercado regional.
- b) Brindar ventas directas y asesorías técnicas a distribuidores, comercializadores y productores dedicados a la explotación agrícola de la zona.
- c) Fortalecimiento de canales de distribución para una oportuna entrega de los productos.
- d) Diversificación en la distribución de la línea veterinaria para aves, bovino y porcino.
- e) Disminuir cartera vencida.
- f) Mantener control de gastos.
- g) Brindar producto de calidad a precios competitivos.

Con estas estrategias se mantiene un segmento de mercado amplio en los cantones de: Lago Agrio, Shushufindi, Sacha, Orellana y con expansión a otras localidades.

Nuestras marcas en general, se han expandido en el mercado con constancia y técnicas mercadeo, es muy importante la gestión de nuestro talento humano, que mantienen buenas relaciones con los clientes (distribuidores y agricultores directos).

Esta relación del equipo con los distribuidores y Agricultores nos ha permitido posicionar nuestros productos como Glifonox, Rondo, Navaja, Crystomil, Crash, Crisquat-D, Crystalpir, Pirinox, Crismaron, Ciperfos, Crisamina, Secamas, Pirimetha, Rondo Lógico, entre otros cumpliendo con nuestras expectativas.

Al cierre al 31 de diciembre del 2015 los resultados del ejercicio económico 2015 fueron los siguientes:

Ingresos netos	\$ 1,101,169.05
(-) Costos totales	852,915.88
(-) Gastos Totales	<u>193,765.13</u>
(=) Utilidad Neta del Ejercicio	<u>\$ 54,488.05</u>

Las cifras presentadas en los Estados financieros, son una constancia de la situación real de la empresa, los mismos que me permito someterlos a su consideración.

Realizando una comparación con el año anterior las ventas desde enero a diciembre se incrementaron un 42.15%, la deuda con nuestros accionistas disminuyó 21.27% por lo que se esta cumpliendo oportunamente con esta obligación.

En cuestiones legales se ha cumplido con todas las disposiciones de los organismos de control como el Servicio de Rentas Internas, Ministerio de Relaciones Laborales, Superintendencia de Compañías, entre otros.

En conclusión la compañía está manteniendo de una manera eficiente para conseguir las metas que esta administración se ha planteado, no han existido problemas de tipo laboral, legal o administrativo, y se espera que en un futuro pueda llegarse a cumplir con su visión.

Agradezco la confianza y apoyo brindado por ustedes en el desempeño de mis funciones.

Atentamente,


COAGVELCOR S.A.
Firma Autorizada
Ing. Julio Vélez Córdova
Gerente General