

INFORME GERENTE GENERAL
MUSH COSMETICA CIA.LTDA.
EJERCICIO FISCAL 2013

Apreciado Socio:

Presento el informe sobre los resultados obtenidos por nuestra compañía que inicio sus actividades el 3 de julio del 2013 periodo en el cual los aspectos más relevantes son los siguientes:

a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el ejercicio fiscal 2013 a que se concreta el presente informe registraron un movimiento satisfactorio en relación a que estas inician en Agosto del 2013.

Fue así como las ventas se registraron por USD.259.221.1; estimo es atractivo para ser nuestras primeras tiendas de Retail, y en razón de que tenemos un promedio mensual de 64.000,00 USD., cabe recalcar que fue muy certero la apertura de nuestra segunda tienda en el Centro Comercial Iñaquito que ayudo a este promedio de ventas.

Los costos de venta arrojan un Valor de USD.179.422,24 correspondiente al 69% con relación a las ventas totales

Con respecto a los gastos de ventas a Diciembre 2013 reflejan un total de USD.125.216,87 cabe destacar que los gastos más representativos son los Arriendos, Concesiones así como diseño y equipamiento de locales estos últimos se han amortizado a 5 años tiempo considerado por los contratos firmados con cada una de nuestras tiendas.

Con relación a los gastos administrativos totalizan USD.20.815,41, en estos se reflejan los gastos referentes a honorarios por servicios prestados, gastos de personal administrativo, servicios básicos y otros.

Por otra parte es importante subrayar los gastos financieros que se generaron en este periodo por USD. 7.889,58 , el rubro más representativo lo tenemos en las comisiones de tarjetas de crédito herramienta indispensable en nuestro negocio de Retail.

Como consecuencia final en la operación de este ejercicio fiscal, obtuvimos una pérdida de USD.74.116,48 resultado muy significativo que por inicio de negocio es muy relevante lo que nos obligará a tomar nuevas decisiones y alternativas para este año 2014.

A este rubro hay que agregar las mayores necesidades de capital de trabajo, cuya magnitud fácilmente se aprecia en el capítulo de deudores comerciales por un total de 318.549,97. (Proveedores locales).

Para financiar este voluminoso incremento de capital de trabajo fue necesario acudir y contar con el apoyo de nuestras empresas relacionadas manteniendo un saldo a Diciembre del 2013 por 36.369,78 USD.,

No obstante, la liquidez y solvencia de la empresa continúa siendo dramático por ser una Empresa nueva; como puede apreciarse al establecer la relación entre el activo corriente y su pasivo corriente.

Desde luego, ello no se opone a la necesidad de mantener una política de austeridad en los gastos. En consideración a la necesidad de fortalecer financieramente la empresa solicitaremos a la Banca Privada el apoyo necesario a partir del segundo semestre del 2014 en razón de que estaremos como Empresa más fortalecidos

Relaciones laborales y beneficios sociales. La compañía para iniciar con sus actividades en este 2013 ha creado aproximadamente 18 plazas de trabajo siempre pensando en el crecimiento personal y profesional del Empleado. La gerencia está plenamente consciente que debe realizar un análisis adecuado para mantener costos y gastos competitivos en sus productos, pero está igualmente debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores en todos los niveles.

Para terminar renovamos nuestro reconocimiento y agradecimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios.

Atentamente,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read 'Pablo Proaño Verdesoto', written over a horizontal line.

Pablo Proaño Verdesoto

Gerente General