



INFORME DE GERENCIA 2013

ECUAMASTER S.A.

Aprobado en Junta universal de accionistas de la compañía ECUAMASTER S.A. del 10/02/2014 en el local social de la compañía situado en la AV. Veintimilla E8-143, piso PB y Leonidas Plaza se encuentra reunido la totalidad del capital social de la compañía ECUAMASTER S.A.

Presentación

Conforme a la práctica establecida, la Gerencia presenta el informe de labores durante el ejercicio económico del período 2013.

He Tratado de:

Regularizar los temas de registros administrativos y actualización de los datos de ECUAMASTER S.A. en las diferentes administraciones de control y registro por fin de normalizar los aspectos legales y registros.

Definir las modificaciones de producción y ventas por fin aumentar los productos vendidos por ECUAMASTER S.A..

Definición y estudio del mercado del azufre, con objetivo de desarrollar nuestra red y crecimiento en este mismo,

Desarrollo del mercado de la arena de sílice, de la bentonita sódica.

Análisis financiera de las actividades de ECUAMASTER S.A.

Previsiones y objetivos futuros de ECUAMASTER S.A.

REGISTROS ADMINISTRATIVOS

REGISTROS ADMINISTRATIVOS

- Registro en el INCOP con los códigos correspondientes a los productos vendidos por ECUAMASTER S.A., y así poder ofrecer nuestros servicios y productos a las empresas estatales, aumentar nuestra cartera de clientes.
- Redacción de las libretas obligatorias en una sociedad anónima.
- Manejo de la contabilidad al día,
- Realización de un bloque de factura, guía de remisión, guía de retención, sellos....
- Actualización de los datos en súper de compañía,
- Registro para obtención del derecho minero, para poder explotar minerales de interés en ECUADOR.

CAMBIOS APORTADOS A LA PRODUCCION

- Mejoramos la producción, organización de despachos, ensacado, entrega para mejorar el proceso de venta de azufre y mejorar la satisfacción de nuestros clientes.
- Mejoramos el potencial al nivel de la calidad de producción de arena de sílice gracias al aporte de una nueva zaranda para el lavado a nuestro socio minero (Ayangasa Cía Ltda), podemos proponer un producto más limpio a precios similares, mejoramos también la capacidad de producción.
- Abrimos un nuevo mercado proveyendo Bentonita sódica importada de alta calidad para nuestros clientes.
- Nos asociamos igualmente a una empresa artesanal para el secado de nuestra arena y proponer nuestros productos a clientes nuevos y desarrollar nuestro mercado.

ESTUDIO DE MERCADO Y CLIENTES

- El estudio de mercado y la prospección clientes dio resultados en varios puntos. El conocimiento del mercado del azufre con sus diferentes aplicaciones, utilidades, necesarios para la búsqueda de clientes potenciales. El seguimiento y búsqueda de los consumidores de azufre nos ayudó a iniciar las primeras ventas en respeto a nuestra capacidad de abastecimiento y fondo de rodamiento necesario. El desarrollo de las ventas se realizara en acuerdo en la capacidad actual y en el aumento del capital de actividad generado por el aumento de las ventas actuales y futuras.
- Realicé un estudio de mercado sobre la arena de sílice, concluimos con una cartera de clientes de importancia en este sector de actividad que incluye el sector industrial, cerámicas, construcción entre otros, que nos aporta ganancias regulares y estables.

- El tercer estudio de mercado realizado fue sobre la bentonita sódica, nos permitió posicionarnos sobre el sector petrolero y minero, fue una entrada para iniciar a proveer otros minerales por el año 2014 tal la cal viva, cal hidratada, carbonato de calcio, baritina...
- El balance de los estudios de mercados y clientes del año 2013 nos empujó adelante ofreciendo perspectivas muy interesantes a desarrollar para el próximo año.
- Realizamos un sitio Internet muy completo, fluido, con facilidad de manejo para posicionarse en la red y facilitar la visibilidad de ECUAMASTER S.A. en Internet.

ANALISIS FINANCIERA 2013

La actividad de ECUAMASTER S.A. del año 2013 resulto positiva por un valor de US\$ 197,21, las utilidades no fueron grandes por las inversiones que realizamos en análisis, búsqueda de nuevos minerales, estudios de mercado.

PREVISIONES Y OBJETIVOS FUTUROS

- Concluir los contratos relacionados con los nuevos mercados y clientes potenciales,
- Abrir otros mercados de minerales como Cal viva, Cal hidratada, Carbonato de calcio, Baritina, Antimonio, Plomo, Minerales metálicos y energías renovables.
- Mejorar capacidad de ventas del azufre,
- Mejorar la producción de arena realizando una planta propia de secado,
- Instalar un Molino de última generación en nuestra planta de azufre para iniciar a producir azufre micronizado, molido a clientes encontrados en nuestro estudio de mercado.



Ing. Loïc ESTIVALS
GERENTE GENERAL
ECUAMASTER S.A.

