

INFORME DEL GERENTE PERIODO 2019

Quito, 6 de marzo del 2020

Señores

Miembros de la Junta General de Socios

IMPORTACIONES DAR CERAMICS IMPORDARCER S.A.

Ciudad. –

De mis consideraciones:

Cumpliendo con lo que establecen los Estatutos y Leyes vigentes, tengo a bien presentar el informe de gerencia del periodo 2019.

Para mí es satisfactorio presentar a ustedes, el informe de la gestión realizada al frente de la empresa, informe en el que detallo los aspectos más destacados, los cuales resumo a continuación:

ANTECEDENTES:

El año 2019 para la empresa Importaciones Dar Ceramics IMPORDARCER S.A. fue un año más de consolidación en el mercado ecuatoriano y de resultados aceptables, las metas trazadas por los accionistas al final del año 2018 no se cumplieron al 100% pero estuvimos dentro de lo planificado de acuerdo a la situación que atraviesa el país. Considero que esto ha sido porque nos hemos logrado mantener y captar nuevos clientes que valoran la gestión de la empresa y aprecian la calidad del producto, novedad, y servicio que hemos facilitado.

1. ASPECTOS FINANCIEROS:

Una vez conocido el resultado económico del año 2019, el cual nos arroja utilidad tanto para nuestros colaboradores como para los socios de la empresa, y así también, se ha generado una importante cantidad para el Estado ecuatoriano la cual se pagará por concepto de impuesto a la renta.

Siguiendo el ciclo de vida normal que presenta una empresa el porcentaje de crecimiento en ventas o facturación con respecto al año 2018 bajó un 20%, sin embargo, todavía nos mantenemos curva de crecimiento. Hemos visto que la sobre oferta de productos en acabados para la construcción ha hecho que exista empresas que prácticamente regalen sus productos, con el objetivo de mantenerse en el mercado, pero el objetivo de mi gestión es generar utilidades para todos los participantes activos de Importaciones Dar Ceramics, por lo que nos hemos mantenido en nuestra filosofía de trabajo frente al mercado ecuatoriano.

2. ACTIVOS:

En este periodo vemos que nuestros activos principales se mantienen en nivel tal y como los años anteriores. En la cuenta de Inventarios ha sufrido un

incremento ya que la inestabilidad que presenta el Gobierno ecuatoriano hace que sea incierto el panorama de importación y es por eso que hemos decidido el tener stock de emergencia por lo que pueda presentarse el año 2020.

3. PASIVOS

Las cuentas por pagar de proveedores nacionales han subido ya que hemos gestionado la distribución de un producto de fabricación nacional con esto estamos apoyando al consumo de productos locales. La adquisición de tecnología para control de nuestras bodegas de Quito, Guayaquil y Cuenca, en cuanto al proveedor del exterior DAR CERAMICS S.L. es un proveedor que nos vende mercadería a crédito de 90 días, hemos incrementado también aquí los valores por pagar ya que va directamente proporcional a la cuenta de inventarios. Existe también préstamos de socios, provisiones por pagar de trabajadores seguro sociales impuestos.

4. ASPECTOS FISCALES, LEGALES, LABORALES Y SOCIALES

En el aspecto laboral la empresa mantiene personal administrativo, de almacenamiento y ventas, en forma estable.

En el aspecto legal, la empresa no tiene ningún conflicto ni juicio pendiente.

Durante el período motivo de este informe, las obligaciones fiscales, municipales se cumplieron en su totalidad, pagándolas en forma oportuna.

Las decisiones que fueron tomadas en su debida oportunidad por esta gerencia han sido conocidas y debidamente aprobadas mediante Juntas Generales Ordinarias y Extraordinarias de Socios.

5. OBJETIVOS Y EXPECTATIVAS PARA EL AÑO 2020

Sin embargo, a pesar del entorno Macroeconómico que nuestro país afrontará el año 2020 y conociendo las medidas que adopta el gobierno en cuanto a las importaciones, la empresa se encuentra optimista en alcanzar un incremento en por lo menos el 10% de las ventas del año 2019, utilizando el apoyo de nuestro personal.

Sin lugar a dudas las metas son ambiciosas considero que, se las pueda cumplir siempre y cuando se tenga el apoyo del directorio de la empresa, permitiendo que se pueda armar el equipo de ventas, administrativo adecuado.

Atentamente,



David Villamar Hidalgo

GERENTE GENERAL

IMPORTACIONES DAR CERAMICS IMPORDARCER S.A.