

**INFORME DE GESTION DE LA COMPAÑIA MAQUINARIA, INGENIERIA Y TECNOLOGIA
HIDRAULICA INDUSTRIAL MAINTEC S.A.**

AÑO 2013

La pretensión del presente informe es con el fin de dar cumplimiento a las disposiciones legales y Estatutos de la Compañía y dar cuenta de la gestión realizada durante el periodo hasta el 31 de diciembre de 2013 en la Compañía MAQUINARIA, INGENIERIA Y TECNOLOGIA HIDRAULICA INDUSTRIAL MAINTEC S.A.

Durante el año del 2013 se inicia con todos los procesos legales de constitución de la Compañía con el fin de arrancar las operaciones de comercialización de Equipo Hidráulico en el Ecuador, cuyo objetivo de mercado se centra en la provincia de MANABI en la ciudad de Manta, atendiendo el sector pesquero. Luego de superar varios inconvenientes en la legalización de los documentos que acrediten la constitución de la misma, finalmente según consta en la resolución de la Superintendencia de Compañías con fecha 17 de Septiembre de 2013, MAINTEC S.A., es habilitada completamente para iniciar operaciones.

Siendo el mercado objetivo la ciudad de Manta, enfocado en las demandas del sector pesquero e industrial en cuanto a equipo Oleo Hidráulico se refiere, se hace la gestión de introducción de la compañía con el fin de promover los productos y servicios. Se realiza toda la gestión de introducción de la Compañía con buenas expectativas de mercado a Futuro.

A medida que se conoce el mercado y la demanda de productos, se hace la gestión de consecución de proveedores nacionales e internacionales de los productos para satisfacer las necesidades de los clientes, mirándose la necesidad de poseer stock para entrega inmediata y ser de esta forma competitivo en el suministro de partes con tiempos de entrega inmediatos y oportunos con calidad y buen precio. Proveedores que logramos consolidar con éxito.

Al realizar la gestión de posicionamiento de la empresa en el sector de MANTA, provocó que durante el ejercicio económico al cierre del año 2013, haya arrojado resultados negativos como así se los esperaba, se experimentó una pérdida de \$ 1744,56 usd. A pesar de los resultados negativos y de todos los inconvenientes y dificultades que han sido superadas hasta lograr un cierta estabilización en la operación de la Compañía, estoy muy seguro de conseguir nuevos potenciales clientes, pues debemos seguir trabajando para que conozcan cada vez mas nuestros productos y servicios, y así obtener el espacio que debemos conquistar en el mercado.

Para el presente año 2014 estoy seguro que podremos mejorar nuestra presencia en el mercado, la cual se reflejará en la mejora de ventas al conseguir nuevos proyectos que nos impulse a ser la primera opción de suministro de partes para nuestros clientes, lo cual recuperará y fortalecerá la situación económica de la empresa.

En el aspecto administrativo contable, se ha adquirido un sistema contable acorde a nuestra necesidad y que permite manejar y controlar la información acorde con las normativas actuales de las entidades de control.

Agradeciendo la confianza y la colaboración recibida, me comprometo con la Compañía a continuar trabajando con tesón y perseverancia para mejorar los procesos administrativos, financieros, y como mejorar nuestra cartera de clientes para consolidar la estructura de MAINTEC S.A.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Rodney De la Torre', written over a horizontal line.

Ing. Rodney De la Torre

GERENTE GENERAL