

**INFORME DE GERENTE A LOS SOCIOS
NOVINVENTO SOLUCIONES CIA LTDA
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DEL AÑO 2016**

1. ASPECTOS GENERALES

El giro de negocio de la empresa Novinnvento Soluciones Cia. Ltda. sigue enfocado a la industria automotriz, dada la experiencia en este segmento del gerente y socio de la compañía, Juan Yépez.

A pesar de que se siguen haciendo esfuerzos con todas las líneas de negocio: el software automotriz, los accesorios para KIA y HYUNDAI (la segunda y tercera marca más importantes en el mercado), los pisos para exhibición de vehículos y los elevadores de autos, su comercialización es muy difícil y el mercado se ha visto contraído durante este año, razón por la que las ventas de estas líneas han sido muy bajas.

Entonces, el principal producto de venta sigue siendo el complemento de amortiguación NÖVIN que se vende al usuario final a través de concesionarios automotrices y tecnicentros de venta de aros y llantas. Es necesario realizar un trabajo constante en la búsqueda de nuevos puntos de instalación del producto para poder mantener un volumen constante mensual de ventas.

Trabajamos con marketing digital, especialmente con anuncios pagados de FACEBOOK para que los clientes conozcan de los productos y nosotros poder direccionarlos a un distribuidor cercano.

Normalmente mantenemos inventario de NÖVIN, de pisos y de los accesorios. Los elevadores se importan solamente bajo pedido del cliente final.

2. ESTRATEGIAS

El ofrecer productos innovadores de alta calidad, con garantías de calidad, el mantener precios competitivos, el servicio y una relación adecuada con los clientes, son los pilares fundamentales de la empresa.

Nos mantenemos en la búsqueda de nuevas líneas de negocio y acabamos de firmar a fin de este año la representación para Ecuador de la firma coreana BULLSONE, que fabrica productos Premium de cuidado automotriz.

3. INFRAESTRUCTURA

Mantenemos la misma infraestructura que el año anterior. Este 2016 ha estado afectado por una recesión económica importante que no nos ha permitido crecer como quisiéramos.

4. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA Y RESULTADOS

La actividad de la empresa se ha mantenido normal, con esfuerzos por crecer a pesar de las adversidades del entorno económico.

EL rubro de sueldos llegó a usd 71.520,00 , equivale al 30% de las ventas alcanzadas que fueron de usd 235.959,12. Sin embargo, nos hubiera gustado captar un mayor mercado y continuar con la expansión de la empresa. Los demás rubros no se han incrementado en este período.

Otro rubro importante está en las cuentas por pagar que mantenemos de períodos anteriores por usd 117.000 monto que esperamos cancelar 50% en el primer semestre del 2017 y la diferencia hasta el mes de septiembre.

Novinnvento no tiene cartera vencida con los proveedores ni tampoco tenemos problemas complicados en la recuperación de la cartera lo que asegura la estabilidad de la empresa. Con nuestra operación hemos contribuido con el desarrollo del país pagando a tiempo nuestros impuestos y demás obligaciones con el estado.

Esperamos que en el periodo 2017 podamos incrementar las ventas y llegar a mas mercados.

Al final del período cerramos con un activo de USD 387.670.16

Los datos detallados se reflejan en los Balances del ejercicio fiscal 2016.

p.NOVINNVENTO SOLUCIONES CIA LTDA



Ing. Juan Yépez Daza
Gerente General

Quito, 4 de Mayo del 2015