

1

**INFORME DE GERENTE A LOS SOCIOS
NOVINVENTO SOLUCIONES CIA LTDA
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DEL AÑO 2013**

1. ASPECTOS GENERALES

El mercado automotriz en los últimos años ha presentado una estabilidad importante tanto en la venta de vehículos como en el servicio posventa. Este último segmento necesita incrementar aún más su facturación, razón por la cual los productos que comercializamos están encaminados a ese negocio.

Gracias a la experiencia y contactos en el sector automotor, seguiremos buscando productos y servicios que puedan calzar en este mercado, siempre con un enfoque de innovación y un servicio personalizado.

2. ESTRATEGIAS

La compañía pondrá énfasis en la búsqueda de proveedores del exterior que ofrezcan productos y servicios de excelente calidad. El precio será importante pero no un factor determinante.

Nuestros clientes nos escogerán por: innovación, calidad, oportunidad y servicio.

Debido al crecimiento de la empresa será necesario incorporar nuevos colaboradores, además se analizará la posibilidad de comprar un vehículo.

3. INFRAESTRUCTURA

Noviinvent es una Empresa que inicia sus actividades en este período 2013, dado el giro del negocio no hemos realizado ninguna inversión en infraestructura y hemos venido trabajando en la oficina de los socios de la Empresa, cuando estemos posicionados en el mercado estaremos en capacidad de cubrir los gastos de alquiler tanto de las oficinas como de las bodegas que necesitamos para el desarrollo de nuestras actividades.

4. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA Y RESULTADOS

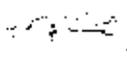
En el período 2013 la Empresa realizó importantes movimientos logrando tener una solvencia económica que respalda todas las actividades y nuevos proyectos que hemos desarrollado, al final del período cerramos con un activo de usd 53.471,32 , a pesar que el resultado no fue el esperado hemos trabajado para que los resultados del próximo período reflejen la verdadera situación de Noviinvent, tenemos planificado realizar un aumento de capital para el período 2014 que respalde los nuevos proyectos, esperamos

que el crecimiento de la Empresa permita la contratación de personal que nos ayude a promocionar nuestros productos.

La facturación total fue de usd 66.330,30 de los cuales usd 27.107,00 corresponden a las ventas reales, y los usd 39.223,60 son del anticipo recibido de Diners, esta venta se convertirá en ingreso real en el siguiente período, se ha realizado los gastos mínimos que fueron necesarios para el funcionamiento de la Empresa.

Los datos detallados se reflejan en los Balances del ejercicio fiscal 2013.

p.NOVINVENTO SOLUCIONES CIA LTDA


Juan Yépez Daza
Ingeniero
Gerente General

Quito, 13 de agosto del 2014