

Quito, 31 de marzo del 2014

Señores Socios.  
**LEGOTICS CIA. LTDA.**  
Presente.-

Estimada Socia y Amiga

Me complace poner a consideración de ustedes el informe confidencial de actividades de la compañía correspondiente al año 2013

### 1. SITUACIÓN ECONÓMICA GENERAL

PRODUCTOS Y SERVICIOS DE TECNOLOGIA LEGOTICS CIA. LTDA., constituida en abril del 2013, está marcando diferencia en el desarrollo en el área de instalación, asesoría, mantenimiento de sistemas eléctrico y electrónicos en la ciudad de Quito y sus zonas aledañas, para ser el primer año nuestras ventas han tenido un crecimiento de acuerdo a lo proyectado cuando se constituyó la Compañía.

### 2. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre del 2013, el capital social de la compañía presenta la siguiente evolución:

CONCEPTO	CAPITAL	UTILIDADES RETENIDAS	RESERVA LEGAL	RESERVA FACULT	RESULTADO NIIF	TOTAL PATRIMONIO
Saldo Inicial 15-04-2013						
Jorge Pillajo	2550					2550
Diana Torres	2450					2450
Reserva Utilidad ejercicio 2013		31836.42				31836.42

### 3. VENTAS

Las ventas en el 2013 fueron \$145106.71 dólares, esto se debe a varios proyectos que hemos tenido.

### 4. SITUACION FINANCIERA

Durante la actividad comercial del año 2013, genero gastos operativos por \$ 40876.80 dólares que equivale al 28.17% en relación a nuestras ventas.

## 5. RENDIMIENTO

En el año 2013 presenta una utilidad operativa \$ 41092.63 que deducida el impuesto a la renta, arroja una utilidad neta de \$ 31836.42 dólares, la misma que pongo en consideración a los señores socios. Además quiero que nos ayuden a establecer nuevas estrategias de ventas para alcanzar los objetivos propuestos y así obtener mayores resultados.

## 6. PERSONAL

El número de personal de la compañía es como sigue:

Empleados Total: 1 (Gerente)

La administración de la empresa cerro con este personal puesto que recién inicio sus actividades de operación, espera que para el próximo año ya cuente con un personal estable para la compañía

## 7. PERSPECTIVAS PARA EL 2014

La situación económica del país y del mercado complica el desarrollo de los negocios; sin embargo surge la oportunidad de dar servicio y garantía en la venta de nuestros productos de instalación, por lo tanto para el año 2014 se prevé:

1. Incorporar clientes corporativos que permitan desarrollar venta
2. Ser altamente competitivos en costos de operación y trasladar este beneficio al cliente final sin descuidar la rentabilidad del negocio
3. Presentar un Plan para LEGOTICS con la nueva imagen de la empresa para su aprobación y soporte publicitario.

Agradecemos a los señores accionistas por su labor eficaz brindada durante el año 2013

Atentamente



Ing. Fernando Pillajo  
Gerente General  
LEGOTICS CIA. LTDA.