



CORPORACIÓN EDI- ABACO CÍA. LTDA.

Excelencia Contable y Gerencial

Quito, 30 de Abril del 2007

16950

Señores
Junta General de Accionistas
Corporación Edi-Ábaco Cía. Ltda.
Asunto: **INFORME DE GERENCIA**
Ciudad.-

De mis consideraciones:

A través de la presente llevo a conocimiento de ustedes el Balance General de la Compañía al 31/12/2006 y los Resultados de las Operaciones en ese período, en documentos adjuntos:

Para una mejor comprensión de los balances, deben tener en cuenta los siguientes criterios de análisis:

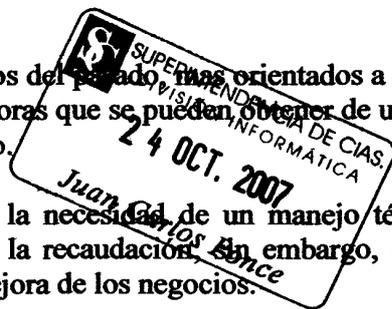
Las ventas alcanzaron un incremento del 40 % respecto del año anterior; (incremento consistente con el del 2005 respecto al 2006). El costo de ventas aparentemente bajó en 3.7 veces menos, esta variación numérica se debe a que los rubros de atención al cliente en años anteriores, pero a sugerencia de la Asesora Tributaria, debían reubicarse y contabilizarse como gastos ya que según los análisis del SRI el formulario 101 clasifica como costos solo los relacionados con materia prima y otros costos directos para transformar esa materia prima; sin embargo, la relación total de costos y gastos a ventas se mantuvo en 97%. Los costos se incrementaron por la capacitación a clientes para fortalecer el uso del programa EQUAL. Se han captado nuevos clientes que explican el incremento en ventas. El flujo de fondos se ha visto afectado por el pago de pasivos y de nuevos costos del programa e instrucción. No se ha dado un crecimiento económico real, pero se ha mejorado la calidad de los servicios, la atención al cliente y la acometida al mercado. Como dificultades u objeciones de mercado se observa el mismo comportamiento de años anteriores:

- Uso de la información financiera sólo con fines de cumplimiento.
- Gerentes y Directivos con poca orientación a utilizar la información financiera como herramienta de decisión.
- Contadores CPA, que en promedio siguen modelos del pasado, más orientados a cumplir con la ley (lo que es bueno en sí), pero distrae las mejoras que se pueden obtener de una intensa y seria aplicación de normativa técnica en su trabajo.
- El objetivo del SRI es recaudar. Han olvidado la necesidad de un manejo técnico de la economía de los negocios, esto también mejora la recaudación. Sin embargo, se pierde el poder que dicho organismo tiene, a favor de la mejora de los negocios.

Fortalezas para el 2007 – 2010.

Adopción por el país de Las Normas Internacionales NIIF y NIAA, y por los Organismos de Control, en especial por la Superintendencia de Compañías, para aplicación obligatoria a partir de enero del 2009.

Quito : Av. 12 de Octubre 1035 y Roca, Piso 10 (Edificio 12 de Octubre, Pent House)
Telfax: 02 2226284 / 226285 / 224766 info@ediabaco.com www.ediabaco.com





CORPORACIÓN EDI- ABACO CÍA. LTDA.

Excelencia Contable y Gerencial

Adopción del Gremio Contable a través de la Federación Nacional de Contadores, de las NIIF y NIAA.

A nivel interno observamos lo siguiente:

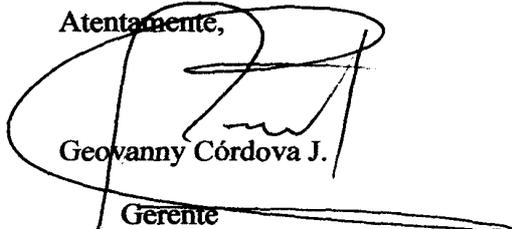
- Se migró el servicio Actualización Contable, de base de Documentos a Base de Datos en el programa EQUAL, que facilita la consulta con motores de búsqueda, preguntas en línea y actualización automática a través de Internet.
- Se ha mantenido la atención a los clientes, como resultado de la estrategia de atenderlos por trabajo directo de ejecutivos calificados.
- Se incrementó la capacitación a nivel de seminarios cerrados.
- Se incrementó el número de personal en el área comercial, pero por lo técnico del servicio, no se logró un crecimiento de mercado, solo se subieron los gastos. Quizá se promocionó más el servicio-

Mejoras propuestas para el 2007:

- Se realizará mejoras técnicas al programa EQUAL, para usarse a través de la RED INTERNET.
- Actualizar el manual de funciones.
- Se intentará abrir el mercado internacional, que resulta más llamativo.
- A nivel de control interno, se fortalecerá el programa contable CIAD 2000, hasta conseguir un dominio del programa PROSERIES que es de mejor contenido técnico, pero presenta dificultades de aplicación por estar en idioma inglés.
- Se comprará o desarrollará un programa administrativo para control del personal de soporte técnico y vendedores.

Agradeciendo su comprensión, les prometo eficiencia en el nuevo período de gestión.

Atentamente,



Geovanny Córdova J.
Gerente

Adjunto: Balance General y Estado de Resultados.