

## INFORME ANUAL DE GERENCIA.

La Empresa fue creada en el mes de Junio del 2013, iniciando sus actividades el 26 de Agosto del mismo año, su objetivo de creación fue la venta de material eléctrico en el sector de San Felipe para evitar que las personas se trasladen al centro de la ciudad para obtener material.

Durante el año nos hemos inclinado en la estrategia de bajar el porcentaje de ganancia para obtener más ventas.

Para financiar la compra de la mercadería, recurrimos a créditos a largo plazo con personas relacionadas a la empresa.

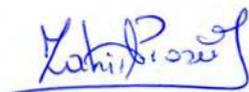
En el año tuvimos una venta de USD 98418.18 de mercadería y USD 28.52 en servicio.

Lamentablemente y debido a problemas nacionales fuera de nuestro alcance como son la amenaza de erupción volcánica, la baja drástica la caída del precio del petróleo y la falta de liquidez a nivel general en el Ecuador han hecho que las ventas decaigan drásticamente por lo que se produjo pérdida de USD 3956.81 en este ejercicio.

Como conclusión hemos determinado que debido a la fuerte competencia por los motivos ya indicados se mantendrá la estrategia de precios bajos.

Las acciones para incrementar las ventas será más publicidad, vista de puerta a puerta a los clientes y para compras se negociará mayor descuento con los proveedores.

Cordialmente,



Ing. Zahira Proaño C

**GERENTE PROCINGENIERÍA CIA LTDA.**

