

INFORME DE ACTIVIDADES AÑO 2015

Señores Accionistas:

El Presidente y el Gerente de Cherres Bahamonde S.A, de acuerdo a lo dispuesto por la Ley y por los estatutos de la sociedad, ponemos a consideración de los Sres. accionistas el informe de las actividades y el Balance correspondiente al año 2015.

ENTORNO NACIONAL

El año 2015 fue un año marcado por muchos cambios, comenzamos el 2015 con asignación de cupos de importación y el 11 de Marzo del 2015 entraron en vigencia nuevas salvaguardias encaminadas a nivelar la balanza de pagos negativas, con un 25% adicional de tributos a las llantas de Camión y 45 % a las llantas de moto cuadrón. De igual manera que en años anteriores rigurosamente regulados por el MIPRO y el INEN para la obtención de licencias.

La baja drástica de los precios del petróleo, la apreciación del dólar, la devaluación de las monedas de los países vecinos, y la incertidumbre general ha complicado significativamente la situación de la economía del Ecuador, evidenciándose en un deterior en la liquidez y la cartera en la economía.

ENTORNO INTERNACIONAL

La situación internacional de la economía en el 2015 fue también a la baja en el precio de los commodities. El precio del caucho está a la baja, y esto resulto en que el precio de los neumáticos se redujera varias veces en el 2015. Esta reducción ha provocado una caída de precios local, y ha generado igualmente una incertidumbre en los distribuidores. Con la oferta muy grande de producto económico de plantas en la China, y para competir el precio bajo de los productos que se pueden adquirir en los países vecinos, ha ingresado al mercado producto muy económico.

GESTION COMERCIAL

Ventas

La comisión por cesión del año 2015 alcanzaron 542.847.56 dólares más los ingresos por concepto de arriendos 34.260.85 dólares da un total de 577.108.41 dólares por ingresos brutos a la compañía los mismos que nos permitieron realizar algunas transacciones que sirvieron para mejorar el desarrollo de la misma.

La competencia en el mercado local en neumáticos ha sido muy fuerte debido a una política muy agresiva de la mayoría de importadores para evacuar de sus bodegas el inventario costoso, promociones y políticas muy flexibles de crédito de otros importadores, además de una oferta muy grande de llantas para Auto y Camioneta de fábricas Chinas que con la reducción de precios y una gama más grande de producto, están llegando a mas distribuidores.

Siendo nuestro principal ingreso la comisión por cesión de la comercialización de neumáticos, y al depender del mercado de llantas hay que realizar cambios importantes para el próximo año, en cuestión de facturación.

RESULTADOS OBTENIDOS

Los resultados del año 2015 han sido buenos, hemos obtenido en porcentaje un 45.32% de utilidad antes de impuestos, cabe recalcar que la empresa ha tratado de optimizar costos y gastos al más alto nivel para poderle mantener una rentabilidad muy buena.

PROPUESTA DEL DESTINO DE LAS UTILIDADES

Se propone a los señores accionistas mantener las utilidades del 2015 en la cuenta de dividendos por pagar, debido a la necesidad de liquidez de la empresa, dada las condiciones inestables actuales hasta una nueva junta en donde se decidirá el destino de las mismas.

PROYECCION VENTAS AÑO 2016

La situación que se proyecta para el 2016 es muy difícil por la situación económica que atraviesa el país y que todos conocemos. Los organismos del estado la OAE, MIMPRO, MAE, INEN. Están regulando las importaciones con algunas barreras arancelarias y no arancelarias como cupos de importación, restricciones documentarias y obligaciones en reciclaje que hace que el negocio de llantas este directamente afectado, desmotivado, y con tendencias a la baja motivo por el cual creo que la comisión por cesión en la comercialización de neumáticos debe bajar en un 30%. Teniendo estos antecedentes y conocedores del mercado actual debemos dar un riguroso seguimiento, análisis y revisión mensual de los resultados.

RECOMENDACIONES

Dada la disminución drástica de ventas y falta de liquidez, el deterioro de la cartera, la competencia de producto barato, el ingreso de mercadería por las fronteras sin el pago de tributos, la Gerencia propone las siguientes medidas.

Trabajar en equipo y directamente con la comercializadora, para acceder al mercado y poder ir haciendo el apoyo directo hacia el mercado, y los clientes para sostener la marca en esta época de crisis.

AGRADECIMIENTO

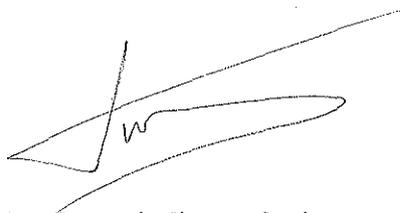
Agradecemos a Dios por habernos permitido cumplir los objetivos trazados en el año 2015.

Agradecemos a todo el personal que ha trabajado con esfuerzo y dedicación.

Agradecemos al Directorio por su total apoyo y confianza depositada.

DERECHOS DE AUTOR

Para dar cumplimiento a lo dispuesto en la resolución No. 04.Q.IJ.001 de la Superintendencia de Compañías, nos permitimos certificar que hemos cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.



Ing. Fernando Cherres Cordero

Presidente



Ing. Carmen Bahamonde Rodriguez

Gerente General