

INFORME QUE PRESENTA LA GERENTE GENERAL DE ELECTRONIETO CIA. LTDA. CON RUC 2290324214001, EXPEDIENTE 169228 A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE SU GESTIÓN REALIZADA DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2017.

Antecedentes:

En calidad de Representante legal de Electronieto Cia. Ltda. y a fin de dar cumplimiento a la legislación y disposiciones vigentes para las compañías de responsabilidad limitada que se rigen por la Superintendencia de Compañías, informo a la Junta General de Accionistas, sobre la gestión correspondiente al período 2017.

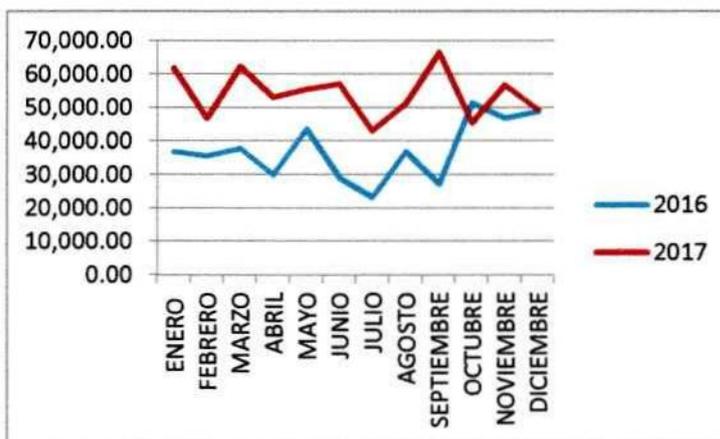
Desarrollo:

Durante el período fiscal 2017, las actividades de Gerencia estuvieron encaminadas al cumplimiento de los objetivos y disposiciones de la Junta General de Accionistas.

Entre lo más relevante informa lo siguiente:

En el año 2017 las ventas mejoraron en un 45% en relación al año anterior en su volumen total, si analizamos el comportamiento durante el año tenemos el siguiente análisis grafico con respecto a las ventas del año 2016, vemos que en el año 2017 las ventas estuvieron por sobre los 40 mil dólares a diferencia del año anterior donde las ventas estuvieron la mayor parte del año bajo los 40 mil, por lo que se puede determinar que el mercado se está recuperando.

Venta de Bienes	2016	2017
ENERO	36,920.54	61,708.01
FEBRERO	35,608.84	46,779.22
MARZO	37,797.72	62,202.09
ABRIL	29,986.19	53,217.87
MAYO	43,622.54	55,504.89
JUNIO	28,993.67	57,078.50
JULIO	23,313.60	43,150.38
AGOSTO	36,946.44	51,285.00
SEPTIEMBRE	27,249.61	66,418.94
OCTUBRE	51,331.37	45,437.51
NOVIEMBRE	46,883.34	56,775.48
DICIEMBRE	48,856.67	49,276.59



Hemos aplicado la estrategia de bajar precios a fin de captar más clientela, lo cual dio buen resultado según se aprecia en el análisis grafico de las ventas.

Sin embargo, al bajar precios se redujo el margen de utilidad. Esperamos que en este año sigan incrementando las ventas para obtener mejores resultados.

En el 2017 se aplicó la estrategia de atención al cliente de manera óptima y oportuna, esto ayudó al incrementó de las ventas bajo pedido, ha motivado al cliente a confiar en nuestra Empresa.

Se redujo la cartera de clientes logrando recuperar el 97.63 % de las cuentas por cobrar del año 2016.

Aprovechando la baja en costo por parte de los proveedores, hemos podido bajar los precios y captar clientes tipo consumidor final.

Con los proveedores nos mantenemos al día, cumpliendo nuestras obligaciones dentro de los plazos establecido. Las adquisiciones en su mayoría se realizan contra-entrega y así aprovechamos mejores costos.

En el 2017, Electronieto cía. Ltda. logro reducir sus obligaciones con el Accionista Marco Nieto en un 91.79% en relación al saldo del 2016.

En vista que en el año 2016 superó los 500.000,00 dólares en activos, fue necesario contratar los servicios de Auditoria Externa con la Empresa Auditsolutions Soluciones de Auditoria Integral Cía. Ltda.

Como parte de la planificación del Servicio de Rentas Internas para la Implementación de Facturación Electrónica, fuimos incluidos dentro del Catastro de las Empresas que deben implementar Facturación Electrónica a partir del año 2018, para esto se resolvió cambiar de Sistema Financiero Contable para lo cual se Adquirió licencias del Sistema Fenix de la Empresa ADS Software, en el año 2017 se hizo las pruebas necesarias y se capacitó al personal para que a partir de Enero del 2018 se utilice el nuevo Sistema.

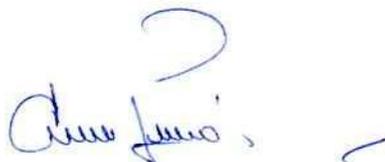
Conclusión:

Electronieto Cía. Ltda. en el periodo 2017 ha obtenido una utilidad de \$26.864,53 luego de provisionar el 15% de participación a sus trabajadores y el 22% para el pago del impuesto a la renta.

Recomendación:

Mi recomendación a la Junta General de Accionistas, es que la utilidad sea distribuida entre los socios, ya que la Empresa está en capacidad de hacer dicho desembolso sin afectar en gran manera a la liquidez de la misma.

Fco. de Orellana, 19 de Abril del 2018.



CECILIA PIEDAD PALACIOS CABRERA
GERENTE GENERAL